БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№82 (340) 16 декабря 1996 года понедельник

ПОДПИСКА ПРОДОЛЖАЕТСЯ. ЧЕРЕЗ РЕДАКЦИЮ!

СОБЫТИЕ НОМЕРА

ВМЕСТО КАПИТАНА — ЧЕЛОВЕК ИЗ ШКЛОВСКОГО «КЛАНА»

Алесь ШКЛОВСКИЙ

Как и ожидалось, после победы президента на референдуме 24 ноября одним из первых смещен с занимаемой должности Генеральный прокурор Василий Капитан. Капитан вынужден был уступить кресло шкловскому парню, надежность которого не вызывает сомнения у Александра Лукашенко.

Хотя еще совсем недавно считалось, что Василий Капитан тоже лично преданный президенту человек. Именно Александр Лукашенко, как известно, в мае 1995 года своим указом назначил Василия Капитана исполняющим обязанности Генерального прокурора и впоследствии приложил немало усилий, чтобы парламент утвердил эту кандидатуру. Сомневаться в личной преданности Василия Капитана у президента до недавних пор и впрямь не было повода. Генеральный прокурор успешно лавировал между ветвями власти и не вызывал недовольства ни у парламента, ни у президента. Однако впоследствии Василий Капитан вопреки ожиданиям президента не превратился в карманного Генпрокурора и в последнее время все чаще руководствовался в своих действиях исключительно соображениями законности.

Шквал негодования вызвал у президента скандал с фондом Махмуда Эсамбаева. Ведь именно Прокуратура Беларуси занималась расследованием деятельности этого фонда, который по указанию исполнительной власти получил налоговые льготы, в результате чего бюджет белорусского государства недополучил порядка $80 млн. Александр Лукашенко, естественно, не был заинтересован в том, чтобы эта информация стала достоянием гласности, и, когда эти сведения попали в СМИ, высказал претензии Василию Капитану. Уже тогда у президента закрались сомнения в личной преданности Генерального прокурора.

Затем Василий Капитан отказался выделить своих сотрудников в формировавшиеся «вертикалью» агитационные бригады в поддержку президентского референдума. Прокурорам согласно Закону «О прокуратуре» запрещено участвовать в политических акциях. Ссылаясь на требование закона, Генеральный прокурор отказался это сделать. Александр Лукашенко расценил отказ как измену.



В. Шолодонов и В. Капитан: к чему взывать к законности в условиях беззакония?!

Через некоторое время Прокуратура Беларуси вынесла министру финансов Павлу Дику представление за отказ выделить средства на проведение довыборов в Верховный Совет. Александр Лукашенко расценил этот вполне законный шаг Генерального прокурора как очередное предательство.

Еще большее негодование президента вызвал тот факт, что Прокуратура попыталась вмешаться в конфликт парламента и президента по поводу назначения главного редактора «Народной газеты». Президентский протеже, нынешний руководитель «Народной газеты» Михаил Шиманский даже вынужден был давать объяснение прокурору по поводу отказа уступить редакторское кресло утвержденному парламентом Леониду Юнчику.

А когда Генеральный прокурор возбудил уголовное дело по факту недопущения в здание Центральной избирательной комиссии председателя ЦИК Виктора Гончара и спикера ВС Семена Шарецкого, вопрос о его отставке для президента был уже фактически решен.

По имеющимся сведениям, в Администрации уже обсуждались возможные кандидатуры на должность Генерального прокурора. В случае победы на референдуме вместо Василия Капитана на должность Генерального прокурора планировались либо нынешний прокурор Минска Николай Куприянов, либо прокурор Брестской области Михаил Любовицкий. Первый зарекомендовал себя преданным президенту прокурором во время репрессий в отношении бастовавших метрополитеновцев и организаторов весенних акций протеста на улицах Минска. А г-на Любовицкого, по имеющейся информации, протежирует сам госсекретарь Совета безопасности Виктор Шейман, с которым прокурора Брестской области связывают дружеские узы еще со времени совместной работы в Верховном Совете минувшего созыва.

Но кресло Генпрокурора совершенно неожиданно для всех, в том числе и работников прокуратуры, занял малоизвестный даже в узком кругу профессионалов Олег Божелко. Ранее г-н Божелко работал прокурором Шкловского района. Затем -- в Могилевском обкоме КПБ. После запрета компартии некоторое время был безработным, а потом по примеру многих партийных функционеров занялся бизнесом. Но предпринимательская стезя, видимо, оказалась для него очень трудной, поэтому через некоторое время г-н Божелко возвратился в Могилевскую областную прокуратуру. Работал начальником отдела. И лишь летом нынешнего года президент, вероятно, вспомнил о своем земляке, и он получил назначение на должность прокурора Могилевской области. И вот очередной взлет Олега Божелко.

По сведениям «БДГ», назначение представителя шкловского «клана» на должность Генпрокурора, не вызвало у сотрудников республиканской Прокуратуры особой радости. И не только потому, что новый генеральный для них является «темной лошадкой». В отличие от Василия Капитана новый Генпрокурор не обладает ни уровнем профподготовки, ни достаточным опытом для руководства такой специфичной организации. К тому же, очевидно, что новый Генеральный прокурор ради укрепления своих позиций пойдет на ротацию кадров.

А кадровая «чехарда», как известно, всегда парализует работу любого ведомства. Значит, в ближайшие несколько месяцев Прокуратуре будет вовсе не до борьбы с преступностью.

Кстати, примечательно, что сразу же после представления 12 декабря сотрудникам республиканской Прокуратуры новый Генеральный прокурор уехал в Могилев. Чисто по-человечески это понятно: необходимо заниматься хлопотами с переездом в Минск.

В связи с этим и многими другими предстоящими назначениями на высокие государственные посты президентских земляков, может быть, проще, а главное дешевле, было бы перенести столицу Беларуси в Шклов или хотя бы в Могилев.

ПРОЕКТЫ

ГДЕ НАШ БЮДЖЕТ — БОЛЬШОЙ СЕКРЕТ

Андрей МАХОВСКИЙ

В соответствии с Законом «О бюджетной системе» еще 1 ноября парламент должен был получить проект бюджета на 1997 год. Но несмотря на многочисленные обращения председателя бюджетной комиссии Владимира Башаримова в Кабинет Министров и к президенту, законопроект «О бюджете» Верховным Советом так и не был получен.

Нет его у депутатов и до сих пор. Согласно уже подготовленной повестке работы Палаты представителей бюджет предполагается рассмотреть лишь в январе будущего года, на внеочередной сессии нижней палаты.

Ранее оправданием для промедления была сложная политическая ситуация. Говорили о том, что исполнительная власть просто не желает как-либо сотрудничать с неугодным и оппозиционным парламентом. Однако Верховный Совет 13-го созыва давно распущен, а бюджета все нет.

На прошлой неделе состоялось заседание Кабинета Министров, на котором рассматривался проект бюджета. Как оказалось, причина непредставления парламенту этого документа проста и банальна -- просто правительство до сих пор не сумело подготовить сколько-нибудь приемлемый вариант бюджетного плана.

Год назад непредставление бюджета парламенту вызвало поистине катастрофические последствия для белорусской экономики -- проект, утвержденный в спешке, оказался нереальным и невыполнимым. По данным за 9 месяцев 1996 года, бюджет был исполнен лишь на 60%. Государство недополучило BLR 5 трлн. В целом поступление налоговых платежей обеспечивалось лишь на 60-67%. Естественно, недополучение доходов привело к резкому сокращению расходов.

Одной из причин этого стала, как уже говорилось, изначальная нереальность бюджетного плана. Год назад правительство вдруг решило, что в 1996 году страну ждет невиданный экономический подъем. В проект бюджета было заложено увеличение ВВП на 1%. Естественно, ничего подобного не произошло. Тем не менее с похвальным оптимизмом белорусское правительство надеется на лучшее и в будущем 1997 году. Теперь, правда, отечественную экономику ждут еще более потрясающие успехи. В частности, предполагается, что объем ВВП вырастет на 5% по сравнению с бюджетным планом прошлого года. По сравнению с реальным положением дел экономический рост должен превышать 40-45%.

ПАРЛАМЕНТ

ЕЩЕ ОДНА ПОПЫТКА ПРИЗВАТЬ ГРИГОРИЯ КИСЕЛЯ К ПОРЯДКУ

Андрей МАХОВСКИЙ

Новый белорусский парламент, похоже, всерьез и надолго собирается подружиться с прессой. По крайней мере, с государственной. Проект постановления о порядке освещения работы первой сессии Палаты представителей уже подготовлен рабочей группой.

Официальные сообщения о работе Палаты представителей будет готовить информационное агентство БелТА, оперативное освещение заседаний возложено на «Звязду» и «Народную газету».

Верховным Советом 13-го созыва было затрачено немало усилий на то, чтобы получить доступ к государственному телеэфиру. Сколько гневных речей было произнесено по поводу организации на БТ еженедельной программы «Парламентский час». Парламентарии издали десятки постановлений, привлекали к суду председателя Белтелерадиокомпании Григория Киселя, но желаемого результата так и не добились. Несколько месяцев телевидение упорно делало вид, что Верховного Совета в Беларуси просто не существует.

Новый парламент считает, что уж у него-то таких проблем не возникнет. Постановление предусматривает освещение работы сессии в информационных и специальных теле- и радиовыпусках, а также создание пресловутого «Парламентского часа». Надо думать, что это постановление (в отличие от всех предыдущих) будет выполнено, и депутатам не придется привлекать Григория Киселя к судебной ответственности.

В зале заседаний будут дежурить телекамеры государственного телевидения, государственные газеты станут исправно публиковать отчеты о проделанной депутатами работе. В общем, теперь объективное освещение деятельности парламентариев обеспечено. Правда, вскоре может оказаться, что освещать-то в новом парламенте нечего.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

ПРОЦЕСС ОПЯТЬ ПОШЕЛ?

Отдел информации «БДГ»

К концу года заметно активизировалась работа в рамках программы приватизации и разгосударствления республиканской собственности.

На коллегиях Мингосимущества были приняты решения о приватизации государственного имущества арендных предприятий «Серебрянка» и АТЗП «Ростань» и о преобразовании в открытые акционерные общества государственных предприятий «Белэнергоснабкомплект» и «БелВАНС».

Изданы приказы о начале работ по преобразованию в ОАО в процессе приватизации Брестского радиотехнического завода, Минского автомобильного завода, Могилевского регенератного завода, Бобруйского комбината хлебопродуктов, Гомельского объединенного автовокзала, АП Жлобинского опытного ремонтно-механического завода, АП производственного деревообрабатывающего объединения «Гомельдрев», Слуцкого хлебозавода и других предприятий.

Комитет Витебскоблимущество издал приказы о преобразовании Витебского и Оршанского молочных комбинатов в открытые акционерные общества; комитет Гродноблимущество -- приказ о создании открытого акционерного общества «Гродненский консервный завод»; комитет Могилевоблимущество -- приказы о создании ОАО в процессе приватизации государственной собственности Горецкого элеватора и Костюковичского хлебоприемного предприятия; комитет Брестоблимущество -- приказы о создании ОАО в процессе приватизации республиканской собственности Барановичского таксомоторного парка N2 и Брестского таксомоторного парка N1.

Для стимулирования реализации акций, принадлежащих государству в капитале акционерных обществ, комитет Брестоблимущество готовится к проведению 30 декабря в Бресте аукциона по продаже акций за денежные средства и чеки «Имущество». За денежные средства будут выставлены акции 4 акционерных обществ, за чеки «Имущество» -- 7.

СОТРУДНИЧЕСТВО

УЧИМСЯ ПАРЛАМЕНТАРИЗМУ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ

Отдел информации «БДГ»

Белорусская негосударственная Академия парламентаризма и предпринимательства и Центр постсоветских исследований (Институт европейских и международных исследований, Редингский университет) подписали договор о сотрудничестве.

Договор предусматривает сотрудничество в области политики, экономики и менеджмента, включая проведение совместных конференций, презентаций и семинаров по исследуемой тематике. Обе стороны будут формировать соглашения в рамках научных и образовательных обменов, в том числе обмена преподавателями, исследователями и аспирантами.

Договор подписали директор Центра постсоветских исследований профессор Кристоф Блут и ректор негосударственной Академии парламентаризма и предпринимательства Владимир Карягин.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПОДРОБНОСТИ

ДЕСОВЕТИЗАЦИЯ ВСЕЙ СТРАНЫ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

В последние дни Александр Лукашенко завершает напряженную двухлетнюю работу по десоветизации всей страны. Не встречая сколько-нибудь серьезного сопротивления, президент ликвидирует последние ростки парламентаризма и представительной власти.

Национальное собрание хотя бы в силу технологии его формирования нельзя считать представительным органом. Из 260 депутатов в нем осталось лишь 110. Две трети населения страны в высшем законодательном органе государства не представлены. Формируя нижнюю палату, власть проигнорировала выбор народа, в верности которому она неизменно клянется. Точно так же были проигнорированы результаты последних выборов в парламент и в Минский городской Совет.

5 декабря ЦИК приняла решение об отказе в регистрации депутатов Верховного Совета, избранных 24 ноября. Основанием для такого решения стала ликвидация Верховного Совета 13-го созыва в соответствии со статьей 143 новой Конституции. В число незарегистрированных попал Геннадий Грушевой.

Он был избран по 233 округу Минска. Выборы здесь успешно состоялись, и кандидат получил 56% голосов избирателей, принявших участие в голосовании. По мнению Геннадия Грушевого, в данном случае ЦИК превысил свои полномочия. Не вполне аргументированной, по его словам, является и ссылка на новую Конституцию, которая, во-первых, не действовала в момент выборов, а во-вторых, она не предусматривает непризнания результатов выборов.

В связи с этими нарушениями Геннадий Грушевой уже обратился в Верховный суд для опротестования решения ЦИК. Он считает, что является законно избранным депутатом парламента и имеет право быть зарегистрированным в качестве такового. Избиратели и доверенные лица депутата уже начали кампанию в поддержку своего избранника. По всей стране начат сбор подписей под обращением к президенту, парламенту, ЦИК и Верховному суду, в котором избиратели просят власть уважать их права и их выбор.

Впрочем, говорить об уважении народного выбора давно уже не приходится. Власть вспоминает о воле народа лишь тогда, когда это нужно для ее укрепления. Во всех прочих случаях о народе просто забывают. Нечто подобное произошло в отношении Минского городского Совета.

Известно, что выборы в городской Совет так до сих пор и не состоялись. Необходимое для открытия сессии число депутатов не было избрано. По этой причине до последнего времени продолжал свою работу городской Совет старого состава, в котором были сильны позиции Белорусского народного фронта.

Власть терпела «засилье» БНФ больше года. Однако не так давно Александру Лукашенко понадобилось получить одобрение прошедшего референдума еще и со стороны депутатов Минского Совета. Дело в том, что по новой Конституции верхняя палата парламента избирается на сессии местных Советов. Не признавая итогов референдума, а следовательно, и нового Основного закона, городской Совет старого состава проводить эти выборы не собирался. Тогда Александр Лукашенко поступил привычно и просто. Был издан указ о сокращении числа депутатов Минского городского Совета. Уже 13 декабря состоялось первое заседание совета в новом составе. Депутатов прежнего состава в здание просто не пустили.

СООБЩЕСТВО

ИНТЕГРАЦИЯ: КАЖДЫЙ РАЗ, КАК В ПЕРВЫЙ РАЗ

БелАПАН

18 декабря в Москве состоится шестое заседание Исполнительного комитета Сообщества Беларуси и России.

Среди вопросов повестки дня обсуждение проекта программы синхронизации и наполненности экономических реформ в Беларуси и России.

Ожидается, что по этому вопросу выступят заместители министров экономики России Сергей Васильев и Беларуси Андрей Тур. В повестке дня также вопросы унификации налоговых систем, прогноз развития Беларуси и России в 1997 году и на период до 2000 года.

Кроме того, на заседании предполагается обсудить принципы формирования общей транспортной системы, включая создание Комитета путей сообщения Сообщества и утверждение положения о нем. Включен в повестку дня и вопрос о создании объединенной энергосистемы двух государств. Предполагается, что в дальнейшем Россия и Беларусь перейдут к созданию совместных годовых и перспективных балансов топливно-энергетических ресурсов.

По вопросу организации управления охраны границ Сообщества ожидается выступление директора Федеральной пограничной службы России Андрея Николаева и начальника Главного управления погранвойск Беларуси Александра Павловского.

Ожидается, что на заседании будет принято решение об образовании при Исполкоме Сообщества общественного Совета промышленников и предпринимателей, задачей которого станет координация деятельности соответствующих предпринимательских объединений двух стран.

БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

В НОВОМ ГОДУ — НОВЫЕ ПЕНСИИ

Отдел информации «БДГ»

Как известно, Верховный Совет незадолго до своей кончины внес изменения в Закон «О пенсионном обеспечении». Основной их смысл сводится к тому, что с 1 января 1997 года в качестве ограничителя заработка, из которого исчисляется пенсия, будет применяться не минимальная заработная плата, как это происходит сейчас, а определенная величина средней заработной платы рабочих и служащих.

По просьбе редакции новый механизм определения заработка для исчисления пенсий комментирует первый заместитель министра социальной защиты Геннадий Беспалов:

-- Суть нового механизма заложена в измененной редакции части 2 статьи 56 Закона «О пенсионном обеспечении». Сейчас она выглядит так: «... *для исчисления пенсии принимается заработок, не превышающий 130% средней заработной платы рабочих и служащих в республике, применяемый для корректировки фактического заработка пенсионера (статья 70). Заработок в пределах 10% указанной величины учитывается полностью, а в пределах каждых последующих 10% -- соответственно в размере 90, 80, 70, 60, 50, 40, 30, 20, 10 %. Полученная таким образом сумма считается заработком, из которого исчисляется пенсия*».

Заработок, который в прошлом имел пенсионер и с которого ему была исчислена пенсия, будет приводиться к современному уровню с использованием индивидуального коэффициента. Этот порядок остается без изменений. Прежним остается и механизм определения и корректировки минимальных размеров пенсии. В частности, в декабре минимальная пенсия при трудовом стаже в 40 лет у женщин и в 45 у мужчин, исходя из новой минимальной заработной платы в BLR 130 тысяч, составит BLR 331 500, включая доплату, установленную правительством.

В январе 1997 года она может несколько повыситься, а может и остаться прежней. Это будет зависеть от того, вырастет ли средняя заработная плата в ноябре относительно ее величины в июне (BLR 1 271 809) более чем на 15% (рост в октябре составил 14,8%).

От этого же условия будет зависеть и повышение других пенсий, исходя из приведенной новой редакции части 2 статьи 56 закона, которая направлена и на некоторое усиление дифференциации в размерах пенсий тем, у кого был более высокий заработок. Так, максимальная пенсия при стаже 40 лет для женщин и 45 лет для мужчин при указанном мною превышении средней заработной платы в ноябре составит примерно BLR 800 тысяч, что на 28% больше максимальной пенсии в ноябре и на 19% -- в декабре.

Преимущество нового метода исчисления также и в том, что впредь не будет наблюдаться тенденция выравнивания или сближения максимальных пенсий со средними и минимальными.

Если говорить о дополнительных средствах, которые будут необходимы для финансирования пенсий в январе, то при перерасчете пенсий с применением средней заработной платы рабочих и служащих за ноябрь потребуется порядка BLR 150 млрд. Если же соответствующего роста зарплаты не произойдет, то дополнительных средств потребуется значительно меньше.

ПРОЕКТЫ

«БЕЛАРУСЬКАЛИЙ» ЖЕЛАЕТ СТРОИТЬ. В ЛИТВЕ

Отдел информации «БДГ»

Производственное объединение "Беларуськалий" обратилось в литовское правительство с просьбой дать разрешение на строительство в Клайпедском государственном морском порту комплекса по погрузке калийных удобрений.

Протокол о намерениях с белорусами уже заключила погрузочная компания «Класко». Однако увеличение объема грузов, проходящих через Клайпедский порт, предусматривалось еще межгосударственным протоколом, заключенным экс-премьерами Михаилом Чигирем и Адольфасом Шлежявичюсом. Что же касается дня сегодняшнего, то «Беларуськалий» ежемесячно доставляет в Клайпедский порт примерно 30-50 тыс. тонн калийных удобрений. Однако хочет, что называется, большего.

Значительную часть удобрений белорусы экспортируют через Вентспилский порт, который лучше оборудован. В Клайпедском же недостаточно места, складов, специальных вагонов и другого необходимого оборудования. Именно поэтому "Беларуськалий" выступил с инициативой строительства в Клайпедском порту современного погрузочного комплекса со складами, в которых поместилось бы 80-100 тыс. тонн минеральных удобрений разных сортов. Представители «Белоруськалия» считают, что самое подходящее место для такого комплекса -- территория «Класко». В год здесь можно перегрузить 2 млн. тонн удобрений. И предполагают, что проект может быть осуществлен в течение нескольких лет.

По данным BNS, генеральный директор «Класко» Бенедиктас Пятраускас заключенный протокол оценивает как возможность сотрудничать, но о возможности перегрузки химических грузов отзывается скептически. И хотя в нынешнем году «Класко» перегрузит примерно 3 млн. тонн металлов и 600 тыс. тонн химических материалов, мощность перегрузки последних не превышает 1 млн. тонн в год.

Более того, в плане развития Клайпедского порта предусмотрено, что в будущем все химические материалы в порту будет перегружать компания «Бега».

ПОДРОБНОСТИ

ГВОЗДИ БЫ ДЕЛАТЬ ИЗ ЭТИХ ЛЮДЕЙ, РУХНУЛА Б ОБЛАСТЬ БЕЗ ЭТИХ ГВОЗДЕЙ

Светлана КАЛИНКИНА

Выбор кандидата на пост премьер-министра оказался не таким скорым, как предполагалось. Однако минувшая неделя принесла некоторые новости, пока, правда, неофициальные. Придворный бомонд на днях поднял бокалы за здоровье Александра Лукашенко и его нового «протеже» Александра Куличкова.

Наши источники в Администрации президента утверждают, что президент сделал достойный самого себя выбор и решил назначить премьер-министром руководителя Могилевской области, своего бывшего коллегу по работе в Верховном Совете 12-го созыва.

Александр Николаевич Куличков -- человек не просто «могилевский». На столь милой президентскому сердцу Могилевщине он проделал весь карьерный путь. Мыслить в масштабах страны имел возможность только во время работы в Минске в качестве председателя парламентской ко-



Александр Куличков: власть, она и могилевским всласть

миссии по промышленности и транспорту. Отличался, кстати, исключительной приверженностью курсу тогдашнего премьер-министра Вячеслава Кебича, за что неоднократно был «бит» «известным оратором» Александром Лукашенко.

Летом 1994 года Александр Куличков в качестве председателя вернулся на работу в Могилевский облисполком. (Напомним, что уезжал он в Минск отсюда же, но в качестве зама.). И четко усвоив, что у «президентской области» теперь особый статус, взялся за работу. Последний очевидный «успех» -- область оказалась самой пропрезидентской из пропрезидентских. Судя по официально приведенным данным, Александр Куличков -- именно тот человек, кого и следовало «поставить» на белорусскую экономику -- кудесник: понадобись -- обеспечил бы и 150-процентную явку, и 300-процентное «за», а значит, и удои, и привесы, и крупное рогатое свинопоголовье (цит. из А.Г.Л.)...

Безусловно, с таким не могут тягаться ни Мясникович, ни Кокорев, ни Винникова. Кто-то, вспомнив о предыдущем материале в «БДГ», удивится, куда же исчезли из списка Владимир Ермошин и Василий Леонов. По нашим данным, мэр Минска был вычеркнут из состава претендентов после непродолжительных и достаточно мирных дискуссий: не тот уровень. Василий Севостьянович Леонов в который раз (видимо, в последний!) поскромничал и отказался от высокого доверия. Валерию Кокореву не подфартило с нагрянувшим энергетическим кризисом. Михаилу Мясниковичу, наоборот, подфартило... Но несколькими годами ранее, за что он снискал титул одного из самых влиятельных людей Беларуси. Теперь Александр Лукашенко упорно доказывает себе и миру, что имеет рычаги управления этой влиятельностью. Винникова?.. Увы, нельзя написать партитуры, чтобы впоследствии по ней музыцировать фибрами души... Поэтому истинные причины и взлета, и падения (возможного!) очаровательной Тамары Дмитриевны всегда будут оставаться загадкой.

«Не подошли» президенту и некоторые российские деятели, претендовавшие на главный пост в белорусском правительстве. Не подошли в первую очередь потому, что «этнические белорусы российского бомонда» занимают в Москве достаточно скромные (по тамошним меркам) посты. И доверить им второй по значимости пост страны -- значит признать факт того, что Беларусь, как и во времена Союза, все еще остается маленькой провинцией большой России. Но ведь для старта большого корабля скромные площадки не подходят...

ПАРЛАМЕНТ

ПИСАТЬ ЗАКОНЫ НЕКОГДА — ПОРТФЕЛИ НЕ ПОДЕЛЕНЫ

Андрей МАХОВСКИЙ

Укрывшись от взоров прессы за спинами сотрудников Управления государственной охраны, Палата представителей нового парламента напряженно готовится к открытию первой сессии. Довольно быстро были определены ее повестка дня и регламент. Куда труднее оказалось поделить портфели.

Подготовкой новых законопроектов парламентарии себя не утруждали. Повестка работы сессии, в которую включено 34 вопроса, фактически повторяет прежнюю повестку Верховного Совета. В нее включены законы «О рекламе», «О печати и других СМИ», «О страховании» и ряд других, подготовленных еще прежним составом парламента.

Помимо этого, Палате представителей придется позаботиться об организационном обеспечении собственной деятельности. В первый день сессии предполагается сформировать Совет Палаты представителей, избрать председателей и состав постоянных комиссий. При подготовке именно этого вопроса и возникло немало сложностей.

В Верховном Совете 13-го созыва кадровые вопросы решались на основе компромисса между различными парламентскими фракциями. В Палате представителей Национального собрания решающее слово при избрании председателей комиссий принадлежит Администрации президента либо -- в очень редких случаях -- руководству палаты. Естественно, начальственные портфели стали предметом закулисных «подковерных» интриг в невиданных прежде масштабах. Как только дело дошло до дележа плодов победы, недавние друзья и верные союзники превратились в непримиримых и бескомпромиссных противников.

Еще во время последней сессии Верховного Совета сформировался прочный альянс депутатов из фракции коммунистов -- Владимира Плетюхова и Руслана Игнатищева. Один был председателем комиссии по образованию, второй -- его заместителем. Когда фракция коммунистов выступила против президента, оба поспешили громогласно заявить о своей поддержке главы государства. Соратники немало сделали для развала собственной фракции и победы Александра Лукашенко.

После референдума скромный заместитель председателя комиссии по образованию Руслан Игнатищев решил, что бескорыстной работой на благо власти он заслужил большего. И «возжелал» кресла ближнего своего -- председателя комиссии Владимира Плетюхова. Плетюхов, понятное дело, с этим не согласился, поскольку, по собственному мнению, сделал для победы президента не меньше. Бывшие соратники поссорились. Примирить их не удалось даже бывшему коллеге по фракции, а ныне спикеру нижней палаты Анатолию Малофееву. Чтобы избежать громкого скандала, сейчас в ответственных органах рассматривается вопрос об избрании одного из претендентов в депутаты верхней палаты.

В течение девяти месяцев работы Верховного Совета кресло председателя комиссии по национальной безопасности, обороне и борьбе с преступностью прочно занимал заместитель начальника республиканского Управления по борьбе с экономической преступностью Николай Карпиевич. Во время «разборок» ветвей власти председатель комиссии не колебался -- он ясно и однозначно заявил о своей поддержке президента. Сейчас, однако, выяснилось, что награды за преданность Николай Карпиевич не получит. Более того, оказалось, что даже шансов сохранить свою прежнюю должность у него не так уж много. На кресло председателя комиссии теперь претендуют еще два депутата. Бывший председатель КГБ Егоров и член комиссии депутат Биккинин. Снимать свою кандидатуру никто из них не собирается. А Николай Карпиевич стал в последнее время большим демократом.

Лакомый кусочек представляет собой комиссия по международным отношениям. В новом парламенте работать в ней пожелали почти 20 депутатов. Ясно, что предпочтение при этом отдавалось победителям. Предполагается, что бывшего председателя сменит его бывший заместитель депутат Рачков. Профессиональные и деловые качества последнего почти ни у кого не вызывают сомнений. Единственным препятствием является то, что до начала депутатской работы Рачков был офицером КГБ. В Администрации президента, судя по всему, так и не избавились от некоторых иллюзий времен демократии и почему-то считают, что офицеру КГБ заниматься дипломатической работой не вполне удобно. Вопрос о его избрании на этот пост пока окончательно не решен, но в случае каких-либо осложнений в комиссии найдутся желающие сменить офицера КГБ. Один из них -- депутат Сергей Костян.

Тихий и незаметный преподаватель Мозырского пединститута Сергей Костян сделал в последнее время головокружительную политическую карьеру. До осени нынешнего года пределом его мечтаний было место ректора родного вуза. Когда фракция коммунистов встала в оппозицию президенту, Сергей Костян решительно порвал со своими коллегами и соратниками. Мозырская организация коммунистов первой заявила о несогласии с позицией руководства. Сергей Костян с готовностью и абсолютно искренне выступал в поддержку президента в государственных газетах и на телевидении. Позже, в составе агитбригады, возглавляемой Владимиром Коноплевым, он немало поездил по стране, убеждая избирателей голосовать за Конституцию, предложенную главой государства.

После плебисцита Сергей Костян был отмечен личным вниманием президента. Вместе с Александром Лукашенко депутат посетил очередную сессию ОБСЕ в Лиссабоне. После этой поездки Сергей Костян вдруг понял, что истинное его призвание -- служба Родине на дипломатическом поприще. Из комиссии по образованию и культуре Сергей Костян перешел в комиссию по международным отношениям. Сейчас он стал кандидатом на должность заместителя то ли по внешнеэкономическим связям, то ли по внешнеполитическим отношениям. Впрочем, какой бы портфель ни достался бывшему члену фракции коммунистов, можно быть уверенными -- он сумеет достойно представлять родное государство на любых международных саммитах. Тем более, что приглашать наших депутатов теперь будут разве что в Россию да в Казахстан. А там ко всему привычны.

Второй раз со времени избрания ощутимо зашаталось кресло под председателем комиссии по правам человека и СМИ Игорем Котляровым. Пост этот он занял как представитель фракции коммунистов и удерживал его лишь благодаря поддержке партийных соратников. Осенью Игорь Котляров чуть было не потерял председательский портфель.

Во время конфликта ветвей власти его позиция оказалось чересчур двусмысленной и неопределенной. Игорь Котляров не спешил расписаться в верности президенту, но и против закононепослушного г-на Лукашенко выступать не решался. Правда, в одном из интервью белорусскому телевидению Игорь Котляров обвинил коллег-депутатов в бездействии и политиканстве. Тогда ему припомнили собственное бездействие во время массовых избиений демонстрантов весной нынешнего года, ненаписанные законы, закрытые газеты. На сессии был поднят вопрос о переизбрании председателя комиссии. Тогда фракция не «сдала» Игоря Котлярова. Позже Игорь Котляров сам «сдал» фракцию. Когда победа Александра Лукашенко стала очевидной, он без колебаний перешел в ряды президентских депутатов.

До недавнего времени Игорь Котляров демонстрировал спокойствие и безмятежность. Вероятно, ему казалось, что раз уж в этой стране никому не нужны права человека, то и желающих возглавить комиссию по защите этих прав среди депутатов нового парламента не найдется. Недавно выяснилось, что главный белорусский правозащитник ошибался. То ли за неимением лучшего, то ли, действительно, желая посвятить себя отстаиванию прав и свобод личности, претензии на пост председателя комиссии по защите прав человека и национальным вопросам заявил председатель райисполкома депутат Юрий Кулаковский. И шансов у него в отличие от Игоря Котлярова побольше. Юрий Кулаковский никогда не колебался. Он всегда отстаивал права и интересы личности -- той самой, которую мы все знаем. А теперь это при подборе и расстановке кадров -- главный фактор.

В общем, победители делят портфели. Занятие это как и в былые времена сопровождается явлениями малопривлекательными. Бывшие друзья и соратники зачастую не гнушаются никакими методами -- об этом просто не задумываются. Как, похоже, не думают и о том, что Палата представителей -- это им не Верховный Совет. Депутаты теперь ценятся даже не на уровне мелких чиновников Администрации президента. Те хоть каким-то делом заняты. А эти и бумаги-то готовить не смогут...

В общем, те немногие депутаты, кто шел в парламент для того, чтобы трудиться и писать законы, оказались заложниками политических карьеристов. Скоро уже месяц, как работа нового парламента практически полностью парализована. Почти ежедневно проходят всевозможные совещания, на которых депутаты не слишком успешно пытаются решать свои «кадровые вопросы». Писать законы некогда -- время делить портфели.

КОММЕНТАРИЙ

ЧЕМОДАН. ВОКЗАЛ. РОССИЯ

Александр ФЕДУТА

Слова, вынесенные в заголовок этой статьи, стали уже для демократически ориентированной Беларуси чем-то большим, нежели набор звуков, букв или простая сумма их значений. Это боевой клич оппозиции и одновременно кратко сформулированная программа вполне вероятных действий Александра Лукашенко. Так сказать, реальная *белорусская перспектива.*



Виктор Даниленко -- Игорю Сапрыкину: «Нам не жить друг без друга».

ЧЕМОДАН

Чемодан -- это отнюдь не предмет. Это символ. Недаром ведь говорят: *чемоданные настроения*. Сегодня Александр Григорьевич уже явно ощущает себя транзитным пассажиром на пути к куда более значительному конечному пункту, нежели столица суверенной Беларуси. Разумеется, он когда-то говорил, что *дай Бог, хватило бы сил хоть здесь-то порядок навести!* Порядка пока не видно (вернее, он есть какой-никакой, но, во-первых, не столько благодаря, сколько вопреки деятельности г-на Лукашенко, а во-вторых, жизнь от этого лучше упорно не становится), да и вообще: мало ли кто и что говорит (заводы *уже* запущены, хлопок *уже* привезен, царских полномочий по Конституции 1994 года *до сих пор* хватает). Идеологические победы одержаны, но оборотной их стороной стала полная капитуляция экономики. А как известно, *одним Заметалиным сыт не будешь.* На неудачно подобранное правительство теперь уже ничего не спишешь: при отставке Михаила Чигиря Кабинет Министров в отставку не ушел, что явно означало поддержку экономической политики Лукашенко -- все поддержали, включая г-на Линга, которого уже пытались сделать *козлом отпущения*. Стало быть, нужно искать новый громоотвод, способный принять на себя удар недовольства электората.

Ясно, что внутренним врагом народ уже не удивишь -- с ним покончено на референдуме 24 ноября (не вдаемся сейчас в вопрос о его легитимности). Остается враг внешний, коварно подползающий к границам синеокой Беларуси. Причем подползает он одновременно с запада и с востока. С запада, разумеется, ползут треклятые НАТОвцы и МВФ, упорно навязывающие нашим *«сам-с-усам»* славянам свои рецепты экономических преобразований. С востока в качестве *«вторых подползающих»* нам мешают принципиальные противники *«единения по Лукашенко»*. По имени они не называются, но доподлинно известно, что таковыми являются *инициаторы Вискулевских соглашений* (читай: Ельцин!) и *горе-реформаторы*, представляющие *компрадорскую буржуазию* (читай: Чубайс!). Если добавить к этому *мелких экономических шантажистов* (читай: Черномырдин и Вяхирев!), получается почти полная картина тех, кого в интересах российско-белорусской дружбы -- а вернее, с целью предотвращения неизбежного экономического краха лукашенковского правительства -- следует отстранить от власти и заменить. Кем? Возможны варианты.

До недавнего времени удовлетворяющим Лукашенко вариантом был Александр Лебедь. Сейчас есть почти полная уверенность в том, что Александр Иванович президентом России не будет. Геннадия Зюганова уже *не избрали*, а повторно, как известно, бомба в ту же воронку не падает. Больше у антиельцинско-античубайсовской оппозиции внутри России кандидатов нет (желающих -- хоть отбавляй, а реальных кандидатов...). И для нее, и для Лукашенко необходим *мессия со стороны*, не отягощенный в глазах собственно российского электората ответственностью за реально существующие издержки непоследовательного реформаторского курса. И в качестве такого мессии -- это уже очевидно -- будет выступать сам Александр Григорьевич, благо, белорус в России никогда не воспринимался как *не русский* -- не грузин ведь, не украинец...

О том, что российская оппозиция, окопавшаяся в палатах Федерального Собрания, сделала ставку именно на Лукашенко, свидетельствуют весьма показательные оговорки ее неформальных лидеров. Вспомним: Жириновский, поначалу сочувствовавший Беларуси в связи с избранием *«конюха»* (цитата из Владимира Вольфовича!), приветствует его стоя как *«нашего общего президента»*. 24 ноября возле белорусского посольства в Москве анпиловцы проводят пикет с лозунгом *«Лукашенко -- наш президент!»*, Наконец, на конференции, посвященной пятой годовщине создания СНГ, Сергей Бабурин, вицеспикер Государственной Думы РФ, прямо говорит о том, что в случае объединения России и Беларуси именно Лукашенко предпочтителен в качестве главы объединенного государства. Да и сам Александр Григорьевич заявил в Москве на пресс-конференции, что в связи с болезнью Бориса Николаевича ему приходится взваливать на свои хрупкие плечи непосильную тяжесть забот о дальнейшей интеграции. И по сей день, несмотря на успешную операцию, Ельцин не в состоянии полностью исполнять свои обязанности. Ему явно необходима помощь. Так что все слухи о якобы имеющей место дружбе А.Г. с Б.Н. легко отступают перед надеждой на собственное воцарение в России в качестве государя Александра V (четвертым, как известно, был А.Ф. Керенский). Осталось лишь чемодан собрать.

ВОКЗАЛ

Вокзал, как известно,-- пункт отправления и пункт прибытия поезда. Предположим, Александр Григорьевич уже собрал чемоданы. Все в порядке, необходимо лишь подготовить *проездные документы.*

В качестве «проездных документов» выступают, разумеется, документы об образовании БРС (Белорусско-российского сообщества), дающие формальный повод президенту Беларуси взаимообразно вмешиваться в дела старшего брата. Поскольку именно в качестве главы Высшего совета помянутого сообщества г-н Лукашенко уже освятил своим присутствием трибуну Государственной Думы, с каковой трибуны им и было выдвинуто предложение о дальнейшей и глубиннейшей интеграции, осталось ожидать, что эта тема получит свое продолжение на просторах обеих *сообщающихся республик.* И, надо полагать, небезрезультативно.

На январь 1997 года Александром Григорьевичем обещано совместное заседание нижних палат обоих парламентов. Именно на этой супердержавной тусовке, вероятно, и должно быть принято историческое решение, которое в очередной раз потрясет мир -- о создании *«конфедерации-федерации-государства»*; то самое решение, против которого некогда активно выступал кандидат в президенты Беларуси Александр Григорьевич Лукашенко, гарантировавший, что при нем Беларусь никогда не утратит суверенитета. В том, что это решение, если на нем будет настаивать белорусская сторона, все-таки примут, у меня лично никаких сомнений нет. Качественный состав и российской Думы, и нашей палаты представителей (*кого представителей?*) служит тому порукой.

Далее на плечи законодательного корпуса ляжет задача разработки механизма объединительного процесса (*«ежики, они -- как?»*) и соответственно полномочий соответствующих органов управления (ежели государство единое, то они должны быть!). Мне почему-то представляется, что в компетенцию этих органов будут отнесены вопросы военной политики и обороны государства, включая охрану границ и таможенный контроль, создание единой финансовой системы с единым бюджетом и единым же эмиссионным центром, а также внешнеэкономическая и внешнеполитическая деятельность. Короче говоря, *все*, что имеет значение. При этом Россия будет искренне убеждена в том, что это она округлила свою территорию. На самом деле Беларусь раздвинет свои границы до Тихого океана. И в этом мы сейчас убедимся.

РОССИЯ

Чисто психологически Россия сегодня нуждается в маленьком, но победоносном аншлюсе. У ее руководства -- ярко выраженный *чеченский синдром*, страх перед тем, что субъекты ее федерации разбегутся, как тараканы, испугавшиеся военного пожарища. Центральным властям России следует убедить и собственных провинциалов, и мировое сообщество в том, что она -- по-прежнему сверхдержава. Так что приход и без того полувассальной Беларуси с просьбой *«Приди и володей!»* вначале лишь обрадует закомплексованную верхушку российской политической пирамиды. Но только *вначале.*

Далее начнется определение *личного статуса*. Кто будет главой правительства, парламента, президентом. И как будет происходить процедура формирования (избрания) данных органов.

Здесь есть одна несомненная заковыка. Заковыка заключается в том, что как ни формируй (избирай) президента объединенного государства, Александр Лукашенко оказывается в несомненном выигрыше. Здесь возможны три варианта.

Во-первых, президента объединенной *Бело-России* можно избирать путем всенародного голосования. А собственно белорусский вариант подобного эксперимента показывает, что проникающий на телеэкран в виде *прямого эфира* Александр Григорьевич сродни оружию массового поражения. В России -- кроме Александра Ивановича (Лебедя) -- нет столь харизматического лидера. Борис Николаевич стар и не вполне здоров (в противовес миру, где *болезнь* может носить дипломатический характер, в России дипломатией является патологическое *здоровье*). Выдержать соревнование с молодым и энергичным Лукашенко Ельцину будет не под силу. Остальным российским лидерам (кроме, разве что, Лужкова) -- тем паче. Итог? Вопрос риторический.

Во-вторых, президента объединенной страны (с ядерной кнопкой, Центробанком и таможней) избирает совместное заседание парламентов из двух имеющихся в наличии президентов. Как вы думаете, упустят ли г.г.-т.т. Макашов, Лукьянов, Бабурин, Варенников et cetera шанс отстранить от реальных рычагов власти г-на Ельцина? А ведь если принимается описанный выше вариант делегирования полномочий и обязанностей, то будет именно так! Смею уверить всех, что и на этот раз президентом БР (РБ + РФ) становится г-н Лукашенко.

В-третьих, Александр Григорьевич без боя передает статус объединенного вождя годящемуся ему в «батьки» Борису Николаевичу. Формально это вполне нравственно и человеколюбиво. Но автоматически именно Лукашенко становится на период болезни Ельцина своеобразным регентом: уж он-то будет иметь на это куда больше прав, нежели какой-то весьма маловразумительный и к тому же рыжий Чубайс! И какую политику -- и как именно -- будет проводить в жизнь этот новый регент, имеющий все шансы стать государем, догадаться не столь уж и трудно: был же опыт Гитлера при престарелом Гинденбурге, Сталина при полубезумном Ленине.

RESUME

О непомерных амбициях Александра Григорьевича в газетах предупреждали многие общественные деятели и журналисты Беларуси. Напомню хотя бы об Анатолии Лебедько и Юрии Дракохрусте. Приводимая в их выступлениях аргументация насторожила бы любое посольство -- кроме российского. Г-н Сапрыкин, в свое время благополучно прошляпивший неизбежное поражение на выборах *дорогого Вячеслава Францевича*, похоже, всерьез верил в то, что стратегическим интересам России в Беларуси ничто не угрожает. Правда, неясно, что именно он воспринимал и воспринимает как российские интересы. Зато как выразился однажды российский военный атташе, *«я родился в стране от Бреста до Курил и умру в ней»*. Говорить, что дипломат чувствовал себя в чужой стране *как дома*, значит сказать хозяевам комплимент весьма сомнительного свойства, ибо показать, что ты не осознаешь себя желанным и дорогим, но все-таки *гостем.* Вероятно, прав был Павел Якубович, писавший некогда, что в случае своего назначения на пост премьер-министра России даже Валерия Новодворская стала бы российской великодержавной шовинисткой. Впрочем, об этом же писал в свое время и Зенон Позняк. Мечта о великой России мешает россиянам увидеть наползающую с запада опасность. Эта опасность -- не НАТО. Просто есть такой человек. И они его уже узнали.

Общаясь со многими российскими политиками -- в том числе и в качестве интервьюера, -- я не раз интересовался, как они воспринимают возможные претензии белорусского лидера на всеславянский престол. Сергей Глазьев просто расхохотался. Сергей Филатов улыбнулся, но напомнил, что президентом России может стать лишь ее гражданин с десятилетним стажем гражданства. Два месяца назад улыбок и хохота уже не было. Было напряженное внимание. И та недальновидность (или наоборот?), с какой г-да Черномырдин, Строев и Селезнев сдали единственный возможный внутрибелорусский противовес -- легитимный Верховный Совет Беларуси -- может иметь серьезные последствия.

Когда сегодня наши оппозиционеры митингуют подле российского посольства, хочется сказать им: *«Коллеги, нужно быть большими гуманистами! За что вы предлагаете россиянам такое несчастье, как Лукашенко? Это наш крест, мы его выстрадали, нам его и нести. Но отсылая его по адресу «Чемодан, вокзал, Россия!», вы даете ему реальный шанс получить в руки контроль над ядерной кнопкой и тем самым пытаетесь наказать все человечество! За что?!»*.

РОССИЯ

ОРТ: КТО ЖЕ ПЕРВЫЙ?

Отдел международной информации «БДГ»

Глава администрации президента России Анатолий Чубайс и заместитель секретаря Совета безопасности Борис Березовский вышли из состава совета директоров ОРТ.

С того момента, как Общественное российское телевидение (ОРТ) в апреле 1995 года заменило «Останкино» на Первом канале российского телевидения, председатель совета директоров ОРТ Александр Яковлев был номинальным руководителем. На 51% ОРТ принадлежит государству, а среди крупнейших негосударственных держателей акций -- «Газпром», Столичный банк и компания Березовского «ЛогоВАЗ».

Наибольшим влиянием на телеканале пользовался Борис Березовский, чья империя «ЛогоВАЗ» обладает 8% акций компании, хотя формально он был лишь заместителем председателя совета директоров ОРТ. Теперь, когда Березовский ушел со своего поста, в ОРТ ожидается, что место неофициального, но «настоящего босса» займет председатель банка «Столичный» Александр Смоленский. Хотя прежде Смоленский не проявлял активности в делах ОРТ, он был выбран главой нового консорциума коммерческих банков под названием ОРТ-КБ. Эти банки совместно владеют 38-процентной долей в ОРТ.

КОРОТКО

***

Президент Ингушетии Руслан Аушев распустил свое правительство «в связи с неудовлетворительной работой по управлению экономическими процессами в республике». Аушев также заявил о наличии у него информации о том, что несколько членов правительства были причастны к коррупции.

***

Цены на хлеб в Курской области теперь одни из самых низких в России: губернатор Александр Руцкой снизил их на 70-100 рублей за буханку. Буханка хлеба в Курске будет теперь стоить 1500-1800 рублей (0,27-0,33 доллара); средняя цена хлеба по России -- 3222 рубля.

***

Борис Ельцин подписал указ о внесении изменений в закон «О государственной границе Российской Федерации», который предусматривает введение специальной платы за пересечение границы. Согласно новому закону каждому человеку (как российскому гражданину, так и иностранцу), пересекающему границу в любом направлении, придется заплатить примерно 10 долларов. Плата будет взиматься также с транспортных средств и грузов.

***

Российский фонд госимущества собирается продать на инвестиционном аукционе 51% акций нефтяной компании СИДАНКО. В настоящее время владельцем этой доли акций является Международная финансовая компания, которая получила право на эти акции во время проведения аукциона «акции в обмен на займы» правительству, пообещав выдать за них кредит на сумму $130 млн.

Это уже второй случай, когда продается доля, выигранная на подобном аукционе. Совсем недавно МЕНАТЕП объявил о продаже принадлежащих ему 33% акций в нефтяной компании ЮКОС.

***

В Баку арестован Эльчин Амирасланов, бывший командир ОПОНа, специального подразделения полиции Казахского района. Вместе с ним арестованы еще 18 его соратников.

В марте 1995 года подразделение ОПОНа заняло здание местной администрации в знак протеста против обвинений в причастности к незаконному экспорту стратегических металлов. Инцидент привел к столкновению с силами азербайджанской армии. Амирасланову, который впоследствии бежал в Украину, будут предъявлены обвинения в измене и убийстве ряда высокопоставленных офицеров госбезопасности.

***

Леонид Кучма уволил руководителя президентской администрации Дмитрия Табачника и лишил его всех воинских званий, полученных в течение последних трех лет уже в качестве офицера запаса. Официальным основанием для увольнения стал «перевод на другую работу», однако в указе президента не говорится, на какую именно.

Табачник -- один из наиболее влиятельных политиков страны, которого СМИ называли тенью президента, подвергся жесткой критике в парламенте. Он был обвинен в причастности к незаконным сделкам с недвижимостью и злоупотреблении своими полномочиями.

По материалам информационных агентств.

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

«БЕЛЫЙ ДОКУМЕНТ» ТУМАННОГО АЛЬБИОНА

Отдел международной информации «БДГ»

Британское правительство опубликовало так называемый «белый документ» -- законопроект под названием «Глобальный взгляд на свободную торговлю и внешнюю политику», который должен быть рассмотрен в парламенте.

Для установления прямой взаимосвязи между торговлей и внешней политикой министр иностранных дел Малькольм Рифкинд и председатель Торгового совета Иэн Лэнг договорились о тесном взаимодействии между МИД и Министерством промышленности и торговли Великобритании. Правительственный контроль за экспортом уже сегодня осуществляется совместными усилиями двух министерств. Вскоре подобным образом станет работать и Бюро по британским инвестициям.

В законопроекте говорится о важности свободы торговли и инвестиций, не сдерживаемых квотами, тарифами и техническими барьерами, для экономического роста и благосостояния во всем мире. Этот постулат лежит в основе внешней правительственной политики, в том числе и экономической. В законопроекте определяется цель правительства, которую Иэн Лэнг определил еще до опубликования документа как достижение свободы торговли во всем мире для всех государств к 2020 году. Предлагаются также конкретные пути достижения этой цели.

На конференции министров стран--членов ВТО в Сингапуре, где Иэн Лэнг возглавлял британскую делегацию, британское правительство настаивало на следующем:

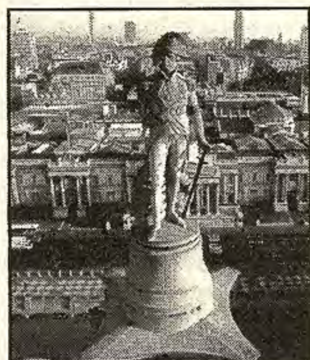
-- принятии соглашения по включению в новую программу деятельности ВТО работы по согласованию тарифов, таможенных процедур, защиты интеллектуальной собственности и государственных закупок для общественных нужд;

-- подтверждении графика завершения проводимых сейчас переговоров по телекоммуникациям и финансовым услугам;

-- скорейшем заключении соглашения об отмене специальных тарифов в отношении продуктов информационных технологий.

Законопроект содержит предложение об организации нового раунда многоплановых международных переговоров. Великобритания желает, чтобы эти переговоры принесли результат к 2010 году. Одновременно правительство будет работать в рамках Организации по экономическому сотрудничеству и развитию, МВФ и иных международных организаций над развитием потоков инвестиций и капиталов и созданием необходимых условий экономического роста.

Выступая на презентации законопроекта, Иэн Лэнг, в частности, сказал: *«До сегодняшнего дня британское правительство последовательно отстаивало те практические выгоды, которые несут открытые рынки -- как в*



стране, так и за рубежом. В 80-х годах Великобритания стояла во главе движения Европейского союза за отмену торговых барьеров и за создание Единого рынка -- крупнейшей зоны свободной торговли в мире.

Нам кажется, что настало время перевести систему открытого рынка на всемирный уровень. Перед правительством ставится задача добиться перехода ко всемирной свободной торговле к 2020 году. Законопроект устанавливает пути достижения этой цели».

Министр иностранных дел Великобритании Малькольм Рифкинд отметил:

«Внешняя политика и торговля идут рука об руку. Мир и безопасность жизненно необходимы для нормального функционирования рынков; в свою очередь, свобода торговли и открытость рынка являются важными инструментами обеспечения мира. Таким образом, создается общество взаимной заинтересованности. Рост благосостояния на основе укрепления торгово-экономических связей между странами является стимулом для поддержания порядка и стабильности, а также разрешения споров мирным путем.

Все новые и новые государства из числа беднейших в мире делают попытку труднейшего перехода к рыночной экономике и демократии. Важно помочь им в этом, открывая наши рынки для их торговли. Их благосостояние увеличит и наше собственное, потому что эти страны смогут покупать больше наших товаров и услуг».

Комментируя эти выступления, министр финансов Великобритании Кеннет Кларк сказал: *«Соединенное Королевство продолжит линию на дальнейшее открытие международных рынков капитала и инвестиций. Частный капитал -- это двигатель экономического роста во всем мире. Мы получаем громадный доход как от иностранных инвестиций в нашу экономику, так и от наших инвестиций за рубежом и от работы лучшего в мире британского финансового сектора. Мир станет богаче, последовав британскому примеру»*.

СОДРУЖЕСТВО

ГОД ОТ ГОДА БЕДНЕЕ, НО ВСЕ БОЛЕЕ ГОРДЫЕ

Ярослав МИНИН

На минувшей неделе исполнительный секретарь СНГ Иван Коротченя вернулся из Москвы с известием, что наконец-то окончательно согласована дата проведения встречи глав государств Содружества. Саммит состоится 17 января, и на нем будут подведены итоги первого суверенного 5-летия. Помимо этого ожидается, что главы государств в очередной раз продлят мандат на пребывание в Таджикистане миротворческих сил СНГ.

И все же главные вопросы предстоящего саммита четко не сформулированы, а потому не внесены в повестку дня. Дело в том, что встреча предусматривает политическую дискуссию на предмет настоящего и будущего СНГ. Понятно, что многим лидерам в ходе этой дискуссии придется, что называется, придержать язык, поскольку моральное право на критику коллег имеют лишь те, кто сумел доказать состоятельность своих взглядов на экономическую политику в собственном государстве.

В связи с этим обратимся к фактам. По данным Межгосударственного статистического комитета СНГ и национальных статистических служб стран Содружества, валовый внутренний продукт в среднем по странам СНГ в январе--сентябре 1996г. по сравнению с аналогичным периодом 1995г. сократился на 6%.

В январе--августе 1996г. странами Содружества экспортировано товаров на сумму $75,7 млрд., что на 11% больше, чем за 8 месяцев 1995г., импортировано -- на $54,2 млрд. (на 20% больше). В общем объеме внешней торговли на долю торговли внутри СНГ приходится около 28% экспорта и 40% импорта (в январе--августе 1995г. -- 26% и 39% соответственно).

Промышленное производство в январе--сентябре 1996г. сократилось в среднем по СНГ на 3,3% по сравнению с соответствующим периодом 1995г. В Беларуси по сравнению с январем--сентябрем 1995г. на 13% сократилось производство автомобилей, на 24% -- тракторов. В России выпуск грузовых автомобилей снизился на 16%, металлорежущих станков -- на 30%, тракторов -- на 36%. В то же время производство металлорежущих станков в Беларуси увеличилось на 3%, тракторов в Казахстане -- на 52%.

Производство потребительских товаров по сравнению с январем--сентябрем 1995г. в среднем по СНГ сократилось на 8%, тогда как год назад сокращение достигало 16%.

Выработка электроэнергии в Азербайджане увеличилась по сравнению с январем--сентябрем 1995г. на 2%, в Грузии -- на 5%, в Кыргызстане -- на 10%, в Туркменистане -- на 18%, в Молдове -- на 25%; в Беларуси, Украине и Узбекистане она снизилась на 56%, в Казахстане -- на 10%, в России и Таджикистане она практически не изменилась по сравнению с прошлым годом.

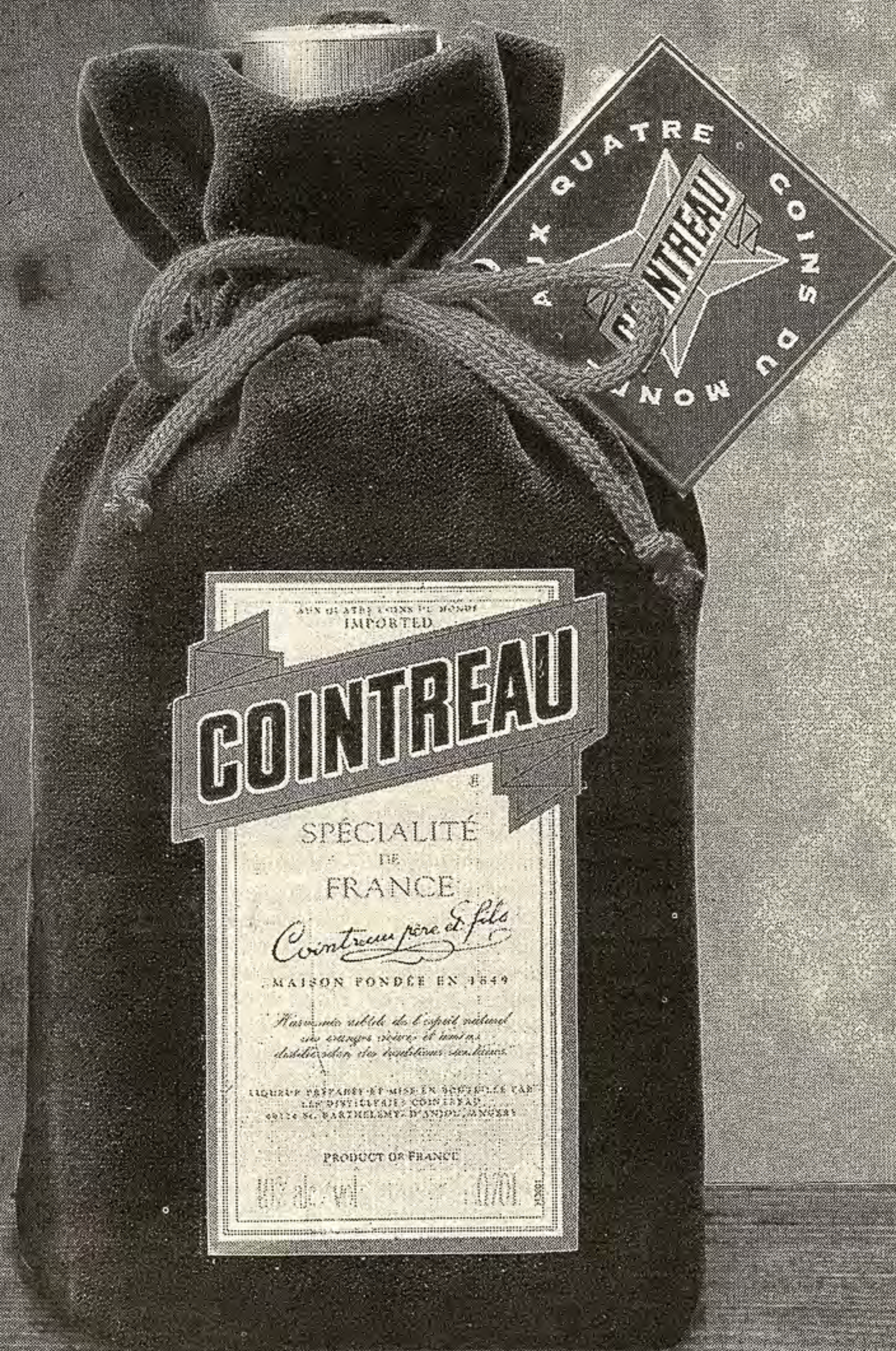
Перевозки грузов транспортом общего пользования в странах СНГ сократились в январе--сентябре 1996г. на 20% по сравнению с аналогичным периодом 1995г.

Отправление пассажиров железнодорожным транспортом по сравнению с январем-сентябрем 1995г. сократилось в Таджикистане на 71%, Азербайджане -- на 50%, Армении -- на 45%, России -- на 24%. Воздушным транспортом перевозки пассажиров в Казахстане сокращены на 17%, Таджикистане -- на 15%, России -- на 11%, Украине -- на 7%.

В январе--сентябре 1996г. в среднем по СНГ освоено капитальных вложений на 17% меньше, чем за 9 месяцев 1995г. В большинстве стран Содружества основным источников финансирования капвложений по-прежнему остаются собственные средства предприятий и организаций. Однако в Кыргызстане доля средств иностранных инвесторов уже достигает 78% в общем объеме инвестиций, в Азербайджане -- 61%, в Армении -- 48%.

Доля производственного строительства в общем объеме инвестиций в среднем по СНГ составила в январе--сентябре 1996г. 59%; в Армении, Беларуси, России, Узбекистане и Украине она достигала 58--63%, в Азербайджане, Казахстане, Таджикистане -- 72--76%.

France du XVII^e s.



FORTE

...легенда обретает вкус в ликёре КУАНТРО



Лицензия № 000012 от 26.04.1992 г.
Наш фирменный магазин.
Самые низкие цены в городе на весь ассортимент.
Минск, ул.Воронянского, 9б.
Тел. (017) 221-93-21, 221-93-14.

Мидвест

Лучшие моменты жизни

16 декабря 1996 года № 82 (340)

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ВОПРОС НОМЕР ОДИН — ИНВЕСТИЦИОННЫЕ КРЕДИТЫ

Дмитрий МАШАРА

На фоне того, как в последнее время ушел в тень Кабинет Министров Беларуси, особенно заметно, что Администрация президента в лице заместителя главы Администрации Петра Прокоповича занимает все более активную позицию в вопросах как экономической политики в целом, так и реализации отдельных проектов в частности. Не в последнюю очередь это касается проблем денежно-кредитной политики.
На вопросы «БДГ» отвечает заместитель главы Администрации Петр Прокопович.



-- *Сегодня органы государственной власти совместно вырабатывают политику валютного регулирования на будущий год. Какие новые принципы она предусматривает?*

-- В ближайшее время Национальный банк должен определиться с этой политикой. Окончательное решение еще не принято, и говорить об этом преждевременно. Но можно сказать, что валютное регулирование должно развиваться согласно Основным направлениям социально-экономического развития Беларуси до 2000 г.

-- *Одним из спорных для Администрации и Нацбанка вопросов является определение ставки рефинансирования. На чем основана Ваша позиция по этой проблеме?*

-- В Основных направлениях записано, что главным для нашей экономики является производство и реализация услуг. Именно этому вопросу должно быть подчинено все остальное, в том числе денежно-кредитная и валютная политика и др. Сегодня для того, чтобы осуществлять структурную перестройку экономики, необходимы огромные инвестиции. Разве можно, имея ставку по долгосрочным кредитам в размере 50-70% годовых, это делать? Брать кредиты под такие проценты на 5-6 лет, производить структурную перестройку промышленности и создавать новые места при таких условиях невозможно. Если мы хотим увеличить, улучшить производство, сделать конкурентоспособной продукцию, пополнить основные фонды, то должны создать условия для получения производителем продукции инвестиционных кредитов.

На мой взгляд, это один из основополагающих вопросов, который мы должны решить в ближайшее время. Или найдем способы резкого вовлечения инвестиций в производственную сферу, или долгие годы вынуждены будем выходить из кризиса.

Поэтому, решая вопросы о том, какова будет ставка рефинансирования, как привлекать ресурсы населения, мы должны исходить из того, как это будеть влиять на улучшение дел в экономике, на увеличение производства товаров и услуг и на их реализацию.

-- *Как Вы считаете, будет ли ставка рефинансирования в ближайшее время понижена?*

-- А Вы встречали предпринимателей, которые бы заявляли, что взяв долгосрочный кредит под 60%, он сможет его реализовать? Наоборот, каждый из них скажет, что взяв кредит под такие проценты, он станет банкротом. Снижение инвестиционной деятельности в Беларуси привело к тому, что сегодня из всех кредитных ресурсов только 15% идет на долгосрочное кредитование (свыше 1 года). Если бы не 15%, а 40-50% кредитных ресурсов банковская система отдавала в производство -- величина ставки рефинансирования не имела бы значения.

-- *31 декабря истекает срок действия валютного коридора, установленного указом президента. Можно ли сказать, что это ограничение валютного курса себя оправдало? Следует ли ожидать его введения на следующий год?*

-- В этом году введение валютного коридора явилось положительным фактором и дало возможность прогнозировать события. Но, к сожалению, реализовать валютный коридор практически не удалось. Политика, которую проводил Национальный банк, привела к срыву выполнения указа президента. К концу года курс национальной валюты не должен был превышать BLR 15500/$. Практически это требование выполняется только на биржевом рынке. Параллельно с этим мы имеем курсы, на 30% превышающие границы на внебиржевом межбанковском рынке и на рынке наличной валюты. А этого указом не предусматривалось. Эти недостатки мы должны будем учесть при планировании политики валютного регулирования на будующий год.

-- *Существует несколько вариантов создания банка с участием РАО «Газпром». На основе какого белорусского банка будет создана эта совместная финансовая организация?*

-- Решение принято, и банк с участием РАО «Газпромбанк» будет создан. Решение о том, какой белорусский банк станет участвовать в этом проекте, должна принять российская сторона с учетом интересов Беларуси. Для этого на следующей неделе в Минск прибудет делегация «Газпрома».

И все же Петру Петровичу теперь уже сподручнее мыслить глобально, потому намного более охотно он отвечает на вопросы, касающиеся макроэкономики. Так, он отметил, что в белорусской экономике в целом наблюдается много положительных сдвигов, хотя нельзя не признать, что не изжиты еще и отрицательные явления. Так, несомненным успехом является то, что впервые за последние 6 лет в Беларуси прекратился спад производства. С начала года прирост ВВП составил 1,5%, а реальные доходы и зарплата выросли не менее чем на 3%. Кроме того, впервые за данный период удалось увеличить выпуск промышленной продукции приблизительно на 3%. При этом запасов товарных ресурсов на складах за последние полгода не стало больше, т.е. можно сделать вывод, что активизировалась и реализация продукции. Во многих отраслях экономики наблюдается значительный подъем, в том числе строительство жилья увеличивается в 1,65 раза. Все это позволяет прийти к заключению, что положительные сдвиги есть и начало стабилизации положено.

Среди негативных фактов Петр Прокопович выделил значительное отрицательное внешнеторгового сальдо, которое только за 9 месяцев превысило $1,1 млрд. Это главный дестабилизирующий фактор на нашем валютном рынке. Не менее больным остается вопрос привлечения инвестиций в экономику -- в этом году их было меньше, чем в прошлом. В то же время основные фонды предприятий уже давно устарели и износ их составляет свыше 60%, а по некоторым областям -- более 90%. Естественно, если не изыскать возможности для привлечения инвестиций, дальнейшая стабилизация станет невозможна.

Остаются нерешенными и проблемы неплатежей. Кроме того, большинство предприятий не имеет оборотных средств, а примерно 40% из них не добилось роста производства. Большие сложности создает сужение как внутреннего, так и внешнего рынков.

-- *Но у нас есть программа развития Беларуси до 2000 г., есть пути и ориентиры, в направлении которых мы должны двигаться, чтобы процесс стабилизации стал необратимым*,-- заметил заместитель главы Администрации.

КОРОТКО

НАЦБАНК РАЗЪЯСНИЛ ПОРЯДОК РЕАЛИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошлой неделе Национальным банком были даны разъяснения о порядке отражения в бухгалтерском учете операций по реализации основных фондов.

В соответствии с пунктом 1 Указа президента от 4.10.96 г. N 398 «О неотложных мерах по финансово-экономическому оздоровлению субъектов хозяйствования РБ» в 1996-1997 гг. субъекты хозяйствования освобождаются от уплаты налогов на прибыль и на добавленную стоимость по результатам продажи основных фондов при условии направления полученной выручки на модернизацию и обновление основных производственных фондов, а также на пополнение оборотных средств (не более 50%). Разъяснения Нацбанка касаются порядка осуществления бухгалтерских проводок.

СНАЧАЛА ДЕНЬГИ -- ПОТОМ СПРАВКИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

С целью введения с 1 января 1997 г. нового разрешающего вывоз валюты документа (справки) и ввиду закупки бланков справок в Гознаке Российской Федерации белорусским банкам предписывается срочно произвести оплату и предоставить Национальному банку копии платежных документов.

СПРОС НА ВАЛЮТУ ПРЕДПИСАНО УДОВЛЕТВОРЯТЬ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

11 декабря в целях совершенствования работы внутреннего валютного рынка Национальным банком были внесены изменения в письмо от 11 ноября 1996 г. N 31014/4693.

В частности, из письма исключен первый абзац пункта 1. Второй абзац излагается в следующей редакции: «*Резиденты вправе заключать несколько сделок купли иностранной валюты в пределах общей суммы договоров, под которые покупается валюта*».

При этом следует понимать, что уполномоченные банки могут проводить сделки по купле и продаже иностранной валюты на внебиржевом валютном рынке без ограничения по суммам сделок.

Национальный банк также напоминает банкам, что при совершении сделок на внутреннем валютном рынке они вправе проводить продажу субъектам хозяйствования иностранной валюты, купленной у населения. В то же время банки обязаны максимально полно удовлетворять потребности в иностранной валюте субъектов хозяйствования и населения.

ЧЕТВЕРО ОДНОГО ЖДУТ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Как уже сообщала «БДГ», 15 ноября состоялось подписание договора между Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР) и четырьмя белорусскими банками («Приорбанк», «Белбизнесбанк», «Белвнешэкономбанк» и «Олимп»).

Договор касается обслуживания второй транши кредитной линии по поддержке малого и среднего бизнеса. Следующим шагом должно стать подписание договора между указанными банками и Национальным банком РБ о получении разрешения на валютное кредитование. Но намеченное на 13 декабря подписание не состоялось из-за претензий со стороны одного из банков. Судя по всему, проблема будет урегулирована и подписание документа состоится уже на этой неделе.

РЕЖИМ СМЯГЧЕН

Отдел информации «БДГ»

Постановлением совета директоров Центробанка России «Тверьуниверсалбанку» будут разрешены отдельные банковские операции.

Об этом официально сообщила пресс-служба главного банка России. Разрешение действительно на период проведения внешнего управления банком. Однако поскольку перечень разрешенных «Тверьуниверсалбанку» операций еще только готовится, его белорусским партнерам еще рано радоваться. Напомним, что коротношения с этим российским банком имеют «Корпобанк», банк «Белбалтия», «Белпромстройбанк», «Брестскомбанк», «Комплексбанк», «Профбанк», «Белбизнесбанк», банк «Олимп», «Приорбанк», «Беларусбанк» и др.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

НЕФТЕДОЛЛАРЫ ПОТЕКЛИ ЧЕРЕЗ БИРЖУ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

При внешнем спокойствии и равновесии торгов на МВБ, выражавшихся в достаточной стабильности курсов, произошло неординарное повышение объема сделок с долларом США. Однако учитывая условия белорусской экономики, трудно предположить, что это вызвано естественным увеличением предложения валюты со стороны субъектов хозяйствования.

Причиной активизации торгов могло стать критическое положение предприятий нефтяной отрасли Беларуси. Государство пошло навстречу нефтяникам и санкционировало продажу через биржу $45 млн. концерну «Белнефтепродукт». В результате суммарные объемы торгов по доллару США выросли по сравнению с предыдущей неделей на 287% и составили $52,961 млн. Понизившись на 50 пунктов в понедельник, курс рубля по отношению к американской валюте оставался до пятницы неизменным -- на уровне BLR 15450/$. В пятницу, которая не является курсообразующим днем, он достиг отметки в BLR15500/$. По поводу возможности удержания рубля в рамках валютного коридора отметим, что до конца года остается еще достаточно времени, а про валютные резервы Нацбанка хочется думать с большим оптимизмом.

В четверг на 300 пунктов по отношению к белорусскому рублю подросла украинская гривна, а суммарные объемы торгов по этой валюте по сравнению с предыдущей неделей снизились на 15%.

В то же время исключительную стабильность курса на торгах МВБ проявили немецкая марка и российский рубль. Не произошло на прошлой неделе и существенного изменения объемов торгов по этим валютам.

Торги по швейцарскому франку проводились лишь в среду, и единица этой валюты стоила BLR 17140.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 13.12.96

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
09.12.96	49632	21780	21780	2.7900	22
10.12.96	77878	77878	77878	2.7900	21
11.12.96	36461	36461	36461	2.7900	19
***	163971	136119	136119	2.7900000000	21
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
09.12.96	135	273	273	11700.0000	6
10.12.96	146	64	64	11700.0000	7
11.12.96	100	527	100	11700.0000	7
12.12.96	84	37	83	12000.0000	4
13.12.96	74	679	93	11550.0000	8
***	539	1580	613	11730.000000	6
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
09.12.96	4602	2278	4602	15450.0000	22
10.12.96	4213	4213	4213	15450.0000	20
11.12.96	16853	16853	16853	15450.0000	20
12.12.96	7957	7957	7977	15450.0000	22
13.12.96	19316	17227	19316	15500.0000	22
***	52941	48523	52961	15460.000000	21
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
09.12.96	123	123	123	10050.0000	12
10.12.96	703	703	703	10050.0000	13
11.12.96	339	339	339	10050.0000	12
12.12.96	229	229	229	10050.0000	13
13.12.96	358	358	358	10050.0000	12
***	1752	1752	1752	10050.0000000	12
ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот=1000 CHF)					
11.12.96	3	3	3	17140.0000	1
***	3	3	3	17140.000000	1

*** - суммы; спроса, пр-ния и объема торгов средние; курс и число участников

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ тел.29-26-50, факс 29-25-56

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

ЗАВЕРШЕНИЕ ГОДА НЕ СПОСОБСТВУЕТ АКТИВНОСТИ

ИКФ «ФинКонсалт»

На этой неделе, вопреки прогнозам, рынок межбанковского кредитования не смог сыграть значительной роли в формировании ресурсной базы банков.

В начале недели ожидалось оживление рынка межбанковского кредитования из-за намеченного на вторник аукциона по размещению ГКО 49-го, последнего в этом году, выпуска. Однако этот аукцион вызвал рекордно низкий интерес, несмотря на повышение эмитентом доходности по бумагам. В результате ресурсы, которые банки могли направить на приобретение госбумаг, остались на рынке, оказывая давление на продавцов.

Вторым немаловажным фактором некоторого снижения котировок по межбанковским кредитам в начале недели стало резкое падение курса доллара на внебиржевом валютном рынке. В результате часть средств также ушла с этого рынка, ставшего менее доходным.

Уже эти два фактора могли привести к обвальному падению котировок на внебиржевом рынке. Однако этого не произошло -- отчасти из-за политики АСБ «Беларусбанк», установившего четко определенные и достаточно высокие ставки по размещению собственных средств на вторичном рынке ГКО.

Уже со вторника, несмотря на появление на рынке значительных объемов свободных средств, в том числе и за счет погашения ГКО-36, на рынке межбанковского кредитования ставки пошли вверх. Особенно сильно этот процесс затронул сверхкороткие кредиты и кредиты сроком на неделю. Сказались приближение окончания финансового месяца и связанные с ним проблемы с привлечением свободных денежных средств.

На наш взгляд, резкий скачок ставок по межбанковским кредитам, наблюдавшийся в конце прошлого месяца, последствия которого банки ощущают до сих пор, вынуждает многие банки идти на привлечение пусть более дорогих, но зато более надежных кредитов сроком от семи дней и выше. Немалую роль в привлечении таких средств играет вторичный рынок ГКО, через который проходит самый значительный денежный поток.

Как и на рынке межбанковского кредитования, на вторичном рынке ГКО на этой неделе был отмечен наибольший рост котировок именно по недельным ресурсам, что не типично для этого сегмента рынка. Ни для кого не секрет, что сектор сверхкоротких ресурсов (от одного до трех дней) является «вотчиной» коммерческих банков, в первую очередь наиболее крупных. Усиление интереса к более длинным ресурсам указывает на подготовку банков к окончанию как финансового месяца, так и календарного года.

Однако, на наш взгляд, наиболее примечательным событием этой недели является существенное снижение оборотов на основных сегментах рынка. Скорее всего, банки под занавес года не рискуют проводить активную кредитную политику.

ОБЗОР

ДЕНЕЖНАЯ МАССА В НОЯБРЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В октябре совокупная денежная масса в Беларуси «потяжелела» более чем на 1 трлн. руб. и стала составлять 26,273 трлн. руб. Беларусь продолжает пожинать плоды кредитной эмиссии.

С 1.10.96 г. по 1.11.96 г. рост совокупной денежной массы с учетом инвалюты составил 4,8 %, что на 1,7 % выше аналогичного показателя за предыдущий месяц. При этом темп роста ресурсов в белорусских рублях остался на уровне показателя прошлого месяца и составил 2,5 %.

На фоне этих показателей произошли изменения в структуре денежной массы. На 6,6% по сравнению с предыдущим месяцем увеличилось количество наличных денег в обороте. В ноябре удельный вес наличных денег в структуре совокупной денежной массы увеличился по сравнению с аналогичным показателем в октябре на 1,4 %. На 1 ноября доля наличных денег составляла 23,1%.

В ноябре, несмотря на увеличение валовых показателей величины депозитов в национальной валюте на 0,8 %, произошло снижение на 2,1% удельного веса депозитов в национальной валюте в совокупной денежной массе. При этом данная составляющая в структуре денежной массы по-прежнему остается наиболее весомой -- 51,4 %. Продолжается рост удельного веса депозитов до востребования в общей структуре рублевых депозитов. Их доля на 1.11.96 г. составила 61,9 %, что превышает аналогичный показатель предыдущего месяца на 1,7%. Из банковской системы в целом продолжается отток срочных депозитов как населения, так и субъектов хозяйствования. Наиболее наглядно этот процесс можно наблюдать на номинальном и долевом сокращении денежных ресурсов населения на срочных депозитах. Так, срочные депозиты населения сократились по сравнению с прошлым месяцем на 193,8 млрд.руб. и составили 3,998 трлн.руб., а их доля в общей структуре депозитов уменьшилась на 1,7%. При этом на 4,5% увеличилась доля депозитов до востребования, что произошло главным образом за счет притока средств субъектов хозяйствования.



На 1 декабря доля депозитов в иностранной валюте в совокупной денежной массе составила 25,4% (на 1 ноября она составляла 23,7%). Структура депозитов в иностранной валюте выглядит следующим образом: до востребования -- 45,2 % (против 38% в октябре), срочные -- 54,8% (против 62 % в октябре).

По сравнению с прошлым месяцем внутренние кредиты банковской системы без учета кредитов в инвалюте выросли на 9,9 % и составили 20,843 трлн.руб. По-прежнему большую их часть составляют кредиты народному хозяйству -- 13,161 трлн.руб. (63,1% по сравнению с 64 % в прошлом месяце). Причем доля кредитов населению увеличилась на 0,3%, а доля кредитов республиканским госорганам управления возросла на 0,5%.

Внутренние кредиты Нацбанка без учета кредитов в инвалюте увеличились на 1,392 трлн.руб. и составили 9,527 трлн.руб. Основные направления кредитования по сравнению с предыдущим месяцем остались практически без изменения: 51,3 % -- кредиты республиканским органам управления, 48 % -- кредиты коммерческим банкам.

В ноябре наблюдался рост объема внутренних кредитов банковской системы с учетом кредитов в инвалюте. По сравнению с октябрем он увеличился на 2,345 трлн.руб. и составил 27,448 трлн.руб. В структуре кредитования наибольший вес имели кредиты народному хозяйству (71,9%) и кредиты республиканским госорганам управления (23,9 %). Подобные приоритеты наблюдаются и в структуре внутренних кредитов Нацбанка с учетом кредитов в инвалюте: кредиты коммерческим банкам -- 52,7 %, кредиты республиканским госорганам управления -- 46,7 %.

НОВОСТИ

ПОЛИС НА ВСЕ СЛУЧАИ ЖИЗНИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

13 декабря состоялось заседание совета Белорусского страхового союза.

Пожалуй, главным событием последнего времени для страхового рынка можно считать подписание президентом Закона «О внесении изменения в Закон «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций», принятый Верховным Советом 13 ноября 1996 г. Следующим шагом в этом направлении может стать принятие дополнения в Закон «О подоходном налоге с граждан», проект которого будет рассмотрен в Палате представителей. Дело в том, что изменения в Закон «О налогах на доходы и прибыль...» позволяют предприятиям относить на себестоимость взносы по страхованию жизни и дополнительных пенсий работников.

Необходимость введения данной нормы очевидна -- она позволяет реанимировать отрасль страхования жизни, активизировать инвестиционный потенциал страхования, повысить степень социальной защиты работников. Вместе с тем, согласно п.15 ст.3 Закона «О подоходном налоге с граждан» суммы, выплачиваемые гражданам по договорам добровольного страхования, подоходным налогом не облагаются. Таким образом, в части средств, внесенных предприятием за работника на стадии их выплаты (выплаты страховых сумм), возникнет момент двойного льготирования. Дополнения в Закон «О подоходном налоге с граждан» должны определить, что средства, внесенные предприятием по договорам добровольного страхования жизни и дополнительных пенсий, на стадии их выплаты работникам должны быть обложены подоходным налогом в соответствии с действующим законодательством.

Собравшимися были обсуждены и некоторые другие вопросы функционирования страхового рынка. Так, возможна активизация деятельности страховщиков в направлении страхования медицинских расходов иностранных граждан. Как известно, эти услуги в скором времени могут стать платными.

ТЕХНОЛОГИЯ БИЗНЕСА

СТРОЙПЛОЩАДКА – МЕСТО, ГДЕ МНОГО РИСКОВ

Дмитрий МАШАРА

Масштабы современного производства, его капиталоемкость и катастрофический характер возможных убытков настоятельно потребовали от страховой индустрии новых подходов к страхованию инвестиций. Это явилось причиной создания страховых продуктов, соответствующих весьма специфичным запросам промышленного производства. В качестве примера можно привести такую разновидность технического страхования, как страхование строительных и монтажных работ.

В Европе страхование строительно-монтажных рисков получило развитие после войны. Родоначальником этого вида принято считать Мюнхенское перестраховочное общество, которое разработало стандартные условия, принятые впоследствии практически во всех европейских странах. При страховании тех или иных строительных объектов к стандартным условиям добавляются оговорки, отражающие специфику каждого конкретного производства. В роли страхователя (лица, заключившего договор и уплачивающего страховые премии) могут выступать все стороны, для которых в связи с монтажом объекта возникает риск. Например, заказчик, застройщик, изготовитель или поставщик, фирмы -- те, кому поручено производство монтажа, -- или приобретатель объекта. Риски, возникающие при строительно-монтажных работах, принято делить на монтажные (*Erection's All Risks (EAR)*) и строительные (*Contractor's All Risks (CAR)*. Выбор страхователем вида страховой защиты обусловлен в первую очередь тем, какие риски преобладают в его случае.

Зачастую риски, которые возникают при выполнении крупных заказов для монтажной организации и для самого заказчика, могут быть покрыты только за счет страхования. Поэтому кредитные учреждения настаивают на подобном страховании, чтобы предоставленные ими финансовые средства были как можно надежнее защищены. Страхование *EAR* охватывает монтаж и пробное испытание всех видов машин, механизмов и конструкций; силовых установок и фабрик, в состав которых входят такие объекты, как электростанции, сталеплавильные заводы, химические установки, доменные печи, бумажные заводы, текстильные фабрики, а также установки для производства других потребительских товаров.

Повышенный спрос на все виды строительных работ, постоянный рост стоимости отдельных строительных объектов и связанное с этим увеличение степени технического и экономического рисков строительства -- все это вызвало в мире увеличение спроса и на страхование *CAR*. В рамках этого вида страхования могут быть застрахованы все объекты гражданского и подземного строительства, например:

-- жилые дома и конторские здания, больницы, школы, театры;

-- промышленные учреждения, электростанции;

-- дорожные и железнодорожные сооружения, аэропорты;

-- мосты, дамбы, плотины, тоннели, ирригационные и дренажные сооружения, каналы, порты.

В рамках страхования *CAR* и *EAR* покрываются как строительная, так и монтажная части риска. Выбор вида страхования осуществляется с учетом стоимости страхуемых предметов, в зависимости от того, какие преобладают риски. Если в гражданском и подземном строительстве по объему и стоимости преобладают строительные риски, то выбирают страхование *CAR*. Если по установкам, на которых используются предварительно изготовленные или готовые устройства, преобладают монтажные риски, то полис страхования *EAR* имеет существенное преимущество -- он обеспечивает покрытие рисков во время тестов и испытаний по окончании монтажа, до сдачи оборудования в эксплуатацию, после успешно проведенного пробного испытания.

Наряду со стандартными рисками в страхование могут быть включены:

-- оборудование строительной площадки, строительные машины (по страхованию *CAR*);

-- машины, устройства и оборудование для производства монтажа (по страхованию *EAR*);

-- расходы по расчистке, связанные с удалением обломков в результате наступления страхового события, ущерб от которого подлежит возмещению;

-- дополнительные издержки, непосредственно связанные с ликвидацией ущерба, подлежащего возмещению;

-- ответственность, т.е. требования третьих лиц, возникшие в результате материального ущерба или телесного повреждения в связи с производством строительных и монтажных работ. По этим требованиям согласно предписаниям закона на застрахованного может быть возложена ответственность.

Страхование *CAR* и *EAR* обеспечивает широкую защиту. Все убытки, которые в течение срока действия страхования причиняются застрахованному имуществу в результате аварийного события (т.е. внезапно и непредвиденно), возмещаются, если только причина их возникновения не входит в число исключений, специально указанных в полисе. В международной практике имеется лишь несколько очевидных исключений, к которым, в частности, относятся: убытки в результате военных мероприятий, умышленные действия страхователя или его действия по грубой неосторожности, убытки в результате ошибочного проектирования и др. Страховая защита начинается одновременно со строительными работами или после выгрузки застрахованных предметов на строительной площадке и заканчивается с приемкой или пуском в эксплуатацию готового объекта. Кроме того, можно распространять страховое покрытие и на период технического обслуживания.

Разумеется, что всех страхователей волнует вопрос величины страхового покрытия и тарифов. По страхованию *CAR* страховой суммой, на которую страхуются строительные работы, является договорная сумма строительства, включая стоимость поставленных застройщиком строительных материалов и/или выполненных им работ. По страхованию *EAR* страховой суммой является стоимость установок в соответствии с договором о поставке, включая издержки по перевозке, таможенную пошлину, различные сборы и расходы по монтажу. До определенного лимита возмещения, который устанавливается отдельно по каждому случаю нанесения ущерба, страхуется риск ответственности.

Что касается величины тарифов, то в страховании *CAR* и *EAR* существуют лишь руководства к тарификации, которые при проведении массовых страховых операций предусматривают обычные риски, степень которых не увеличена. Для разработки тарифов, которые предусматривают и техническую специфику рисков, страховщику необходимо знать все детали рисков. Окончательный размер тарифов и порядок их уплаты в каждом конкретном случае согласовываются непосредственно страховщиком и страхователем. Кроме того, по каждому договору страхования устанавливается франшиза, размер которой зависит от характера и объема строительного объекта.

У белорусских страховых компаний нет достаточного опыта в страховании строительно-монтажных рисков, поэтому они используют при разработке условий техническую помощь иностранных компаний. Национальные полисы вполне соответствуют международным стандартам. Спрос на рынке страхования строительно-монтажных рисков в Беларуси обеспечивают в первую очередь иностранные инвесторы. Владея информацией о финансовых возможностях белорусских страховщиков, они вполне обоснованно требуют, чтобы большая часть рисков была перестрахована в какой-либо известной западной страховой компании. В случае если внешнее перестрахование затруднено (что характерно для Беларуси), инвестор от страхования не отказывается, но свои риски размещает за пределами государства самостоятельно.

Первопроходцем данного направления страховой деятельности в Беларуси можно считать «Промтрансинвест», который получил соответствующую лицензию еще в 1993 году. Отсутствие спроса на страхование привело к тому, что следующая лицензия была выдана «АльВеНе» почти два года спустя -- в 1995 г. Тогда же начал проводить операции по этому виду страхования и «Белингосстрах». 28 июня 1996 г. сразу три компании («Белгосстрах», «Белвнешстрах» и «Би энд Би иншуре Ко») одновременно получили аналогичные лицензии. Совсем недавно этот список пополнила Белорусская страховая компания.

Специфика данной страховой услуги в нашей стране заключается в явном превышении спроса над предложением. Как уже отмечалось, интерес к страхованию проявляют в основном иностранные фирмы, ведущие строительство на территории Беларуси. Но такие проекты единичны, а отечественные инвесторы к страхованию в строительстве относятся весьма сдержанно. Даже те из них, которые сами реализуют программы промышленного и жилого строительства (в последнем случае, кстати, часто за счет средств, привлекаемых от частных инвесторов), вынуждены соглашаться на расходы по прямому финансированию вероятных убытков, чем по их страхованию. По мнению многих страховщиков, медленное развитие промышленного страхования вообще и страхования строительно-монтажных работ в частности -- это следствие не только ограниченных финансовых возможностей предприятий, но и в значительной мере, отсутствия культуры производства. Безусловно, страхование увеличивает и без того немалую стоимость строительства, однако набор страхуемых рисков (как правило, страхуются практически все внезапные и непредвиденные события на строительной площадке) компенсирует этот недостаток.

Несложные расчеты показывают, что страхование строительства жилого дома площадью 2000 кв.м и стоимостью, предположим, в $1 млн. под 1,5% увеличит цену квадратного метра жилья с $500 до $507,5. Возможно, что заказчик, более информированный, чем отечественный участник долевого строительства, сам потребовал бы от банка (застройщика) осуществить страхование, понимая, что долгое строительство редко обходится без различного рода ущербов.

В последнее время в этой сфере было заключено только 2 достаточно крупных договора страхования с участием национальных страховых компаний. Так, «Белгосстрахом» застрахованы строительно-монтажные риски и гражданская ответственность перед третьими лицами при строительстве завода по выпуску автомобилей FORD. При этом 80% ответственности перестраховано в Мюнхенском перестраховочном обществе, которое оказало техническую помощь при определении условий страхования.

В сентябре был подписан договор страхования между «Белвнешстрахом» и строительной компанией «Тодини Костуцьони Дженерали» (Италия), осуществляющей реконструкцию трассы Брест--Москва. Застрахованы строительно-монтажные риски, гражданская ответственность, а также имущество. 80% принятых рисков по договору сострахования передано итальянской страховой компании «ASSICURATRICCE EDILE». Кроме того, итальянский подрядчик выиграл тендер на реконструкцию еще одного участка дороги, и в следующем году «Белвнешстрах» планирует заключить еще один договор.

СОТРУДНИЧЕСТВО

«...ОН ВЕДЬ С НАШИМ ЗНАМЕНЕМ ЦВЕТА ОДНОГО»

Отдел информации «БДГ»

В начале декабря белорусская делегация во главе с исполняющим обязанности премьер-министра Сергеем Лингом посетила Китайскую Народную Республику. Были проведены переговоры с премьером и вице-премьером Госсовета КНР Ли Пэном и Ли Ланцином, заместителем председателя КНР Жун Ижэнем. По итогам встреч подписан ряд соглашений, в которых определены главные направления экономического сотрудничества между государствами на ближайшее время.

Беларусь и Китай расширяют двустороннее сотрудничество на фоне осложнения отношений нашей страны с Западом. Пока речь идет в основном о развитии экономических связей с КНР. Что касается политических аспектов, то они будут обсуждены во время намеченного на следующий год визита в Беларусь председателя КНР Цзянь Цзи Миня.

По итогам нынешних переговоров подписаны протокол о сотрудничестве между Министерством образования и науки Беларуси и Государственным комитетом КНР по делам образования; программа сотрудничества между Министерством промышленности Беларуси и Министерством электронной промышленности КНР (исполнители -- «Интеграл» и «Планар»); программы военно-технического и военно-научного сотрудничества.

Интерес Китая к нашей стране определяют в основном высокие технологии, которыми располагают белорусские НИИ и некоторые предприятия. Поэтому вице-премьер Госсовета КНР Ли Ланцин, совершая заграничное турне в ноябре этого года, наряду с Великобританией, Израилем и Болгарией посетил Минск.

Были обсуждены перспективы экспортно-импортных операций между двумя странами. По итогам 9 месяцев 1996 года КНР входит в число 20 основных торговых партнеров Беларуси. Доля Китая во внешнеторговом обороте Беларуси со странами дальнего зарубежья составила 1,2% (в экспорте -- 1,3%, в импорте -- 1,1%). Несмотря на то, что экспорт по-прежнему превалирует над импортом, в январе--сентябре 1996 года наблюдалась тенденция к превышению темпов роста импорта над темпами роста экспорта по сравнению с 1995 годом. За нынешний год импорт составил 115,6% по сравнению с 1995 годом, в то время как экспорт -- 104,4%, т.е. произошло увеличение отрицательного сальдо.

В экспорте белорусских товаров в КНР в январе--сентябре доминировали следующие (без учета в общем объеме экспорта калийных удобрений): печатная продукция (20,8%); оптические, измерительные и контрольные аппараты и приборы (17,4%); дизельные и турбореактивные двигатели (15,2%); металлообрабатывающие станки (12,4%); органические химические соединения (9,9%); автомобили, тракторы и их части (7,1%); металлокорд (7,1%).

В импорте китайских товаров в Беларусь преобладали подшипники (20,1%); сложные органические соединения, включая фармацевтические продукты (15,5%); оптические и фотографические аппараты (9,3%); обувь (8,3%); продукты питания (6,1%); упаковочные материалы (5,5%); одежда (4,8%).

В Китае было также подписано соглашение об обеспечении качества импорта и экспорта товаров. Белорусская сторона подняла вопрос о сокращении бартерной части в торговых сделках, которая составляет иногда до 50% всей суммы контракта. Естественно, что это не может удовлетворять белорусских экспортеров, тем более, что в качестве оплаты в основном предлагаются товары широкого потребления.

Ли Ланцин заявил, что в дальнейшем торговые контакты между странами должны базироваться на расчетах в СКВ. Но для этого необходима соответствующая договоренность между банковскими системами обоих государств. Пока же КНР, стремясь сделать свою внешнеэкономическую деятельность более цивилизованной и вступить во Всемирную торговую организацию, отменила льготы для фирм, осуществлявших бартерную торговлю. Так что теперь белорусские экспортеры при заключении соглашений о поставках в Китай своей продукции могут настаивать на сокращении бартерных расчетов.

Участники переговоров поддержали идею создания в Минске и Пекине торгово-экономических центров. Были обсуждены возможности участия китайских экспертов в качестве консультантов в развитии на территории Беларуси СЭЗ. С этой целью уже в январе 1997 года в Брест прибудет группа китайских специалистов. Кроме того, планируется, что белорусская делегация в свою очередь посетит СЭЗ либо в Шанчжэне, либо в Даляне.

Китайская сторона большое внимание уделяет идее развития транснационального моста «Европа -- Азия» и использования с этой целью белорусских аэропортов. В соответствии с этими планами было принято решение об организации регулярного воздушного сообщения Пекин -- Минск.

Генеральным директором ПО «Беларуськалий» и президентом концерна «Белхимнефтепром» были проведены переговоры об экспорте калийных удобрений на китайский рынок в 1997 году (в январе--сентябре 1996 года в Китай было экспортировано калийных удобрений на сумму $32,6 млн.) Определены объемы аналогичных поставок на первый квартал 1997 года.

Китайская сторона (в частности, компания «Хуавэй») готова представить Беларуси свои технологии в сфере телекоммуникаций. В Китай специально для изучения опыта этой фирмы прибудет группа белорусских экспертов, в составе которой будут представители отечественных НИИ и некоторых предприятий (ПО вычислительной техники, «БелВАР»). Планируется, что на месте они оценят возможность заключения контракта с «Хуавэй» и создания в Беларуси совместного предприятия.

Представители Кабинета Министров Беларуси и Госсовета Китая высказались за поддержку совместных белорусско-китайских предприятий как в Китае, так и в Беларуси.

Такое заявление имеет большое значение для реализации проекта создания в КНР сборочного производства «БелАЗов». Китайским правительством определен партнер белорусского предприятия в этом СП -- автомобильный завод в г. Пенси. Предполагается, что большинство комплектующих для СП будет поставляться местными предприятиями. Пока же в Пенси приступили к сборке и испытаниям автомобилей на основе деталей белорусского предприятия. Автомобильный завод в Пенси стал третьим партнером «БелАЗа». Но, как надеются и китайская, и белорусская стороны, на этот раз проект будет осуществлен полностью. С этой целью китайское правительство придало СП в Пенси статус «объекта специального назначения».

На встречах министра промышленности Беларуси г-на Харлапа со своими коллегами из Министерства электронной промышленности Китая обсуждалась возможность создания СП в области электронной промышленности. Предполагается, что эти производства могут разместиться в Пекине или Чжухае.

В свою очередь, некоторые белорусские предприятия заинтересованы в создании СП на территории Беларуси. Для обсуждения этого вопроса в КНР прибыл генеральный директор Гомельского химического завода. Первоначальный проект предусматривал организацию на мощностях гомельского предприятия переработки фосфогипса в цемент и серную кислоту по технологии Лубэйского химического комбината. Но, как оказалось, реализовать его сегодня нереально в связи с проблемами со сбытом цемента, поставками дополнительного сырья, энергоемкостью такого производства. Однако Гомельский химический завод все же не теряет надежды на продолжение сотрудничества с китайским призводителем. Сегодня рассматривается вариант создания СП, которое занялось бы реконструкцией мощностей по производству серной кислоты, а также организацией производства комплексных удобрений в Гомеле.

Кроме представителей упомянутых предприятий, Китай посетили руководители Минского завода колесных тягачей, Минского и Могилевского автомобильных заводов, «Гомсельмаша», а также НПО «Агат» и АО «Пеленг».

СПРАВКА «БДГ»:

В Беларуси зарегистрировано 24 белорусско-китайских СП (общий уставный фонд -- $6,4 млн., объявленный китайской стороной вклад в уставный фонд -- $3,3 млн.). Кроме того, действуют 20 предприятий со 100%-ным китайским капиталом (объявленный уставный фонд -- $0,6 млн.). Доля КНР в общем объеме иностранных инвестиций в экономику Беларуси -- 1%. Большинство предприятий имеет минимальный уставный фонд и занимается торгово-коммерческой деятельностью.



Основные товары, экспортируемые в КНР в январе-сентябре 1996 г. (тыс.долл.США)	
Печатная продукция	3464.6
Приборы и аппараты оптические, измерительные и др.	2897,7
Станки металлообрабатывающие	2072,0
Органические химические соединения	1644,6
Двигатели турбореактивные	126,0
Корд металлический	1182,0
Двигатели внутреннего сгорания	1137,8
Автомобили грузовые и их части	290.4
Аппараты для сварки и напыления металлов	181,3
Пульты, панели, консоли	1157,7
Подшипники	102,6
Трансформаторы электрические	61,3
Тракторы	37,1

Основные товары, импортируемые из КНР в январе-сентябре 1996 г. (тыс.долл.США)	
Подшипники	3888,3
Органические химические соединения, включая фармацевтические продукты	3000,2
Аппараты оптические, фотографические и т.п.	1798,6
Обувь	1605,3
Овощи, консервы, прочие продукты питания	1168,6
Мешки и пакеты упаковочные	1058,7
Одежда	929,8
Нити и ткани из хлопка	776,2
Аккумуляторы	766,7
Блоки для вычислительных машин	379,7
Инструмент	318,4
Первичные элементы и батареи	284,2
Разные готовые изделия	263,7
Белье постельное и столовое	239,8
Электронно-лучевые трубки	209,8
Прочие части для телеприемников	195,2
Изделия из кожи, сумки и т.п.	156,8

НОВОСТИ

НА ИСПЫТАНИЯ В ШВЕЦИЮ

На днях комбинат «Белшина» посетила делегация шведской фирмы «Треллеборга».

Основной интерес у скандинавских партнеров вызвал завод по производству крупногабаритных шин и, в частности, шины радиальной и диагональной конструкции из серии «Твин». Специалистами завода в присутствии представителей фирмы по совместной разработанной технологии было изготовлено 35 экспериментальных образцов вышеназванной модификации. После проведения соответствующих испытаний в Швеции на основе их результатов будет выбран оптимальный вариант изготовления на заводе указанного вида шин. Заказчиком, как вы понимаете, выступает «Треллеборга».

ПО НЕМЕЦКОЙ ТЕХНОЛОГИИ

К концу декабря на гродненском ПО «Химволокно» начнет действовать новое производство.

В свое время объединением был заключен контракт с немецкой фирмой «Циммер» на закупку технологии и оборудования для производства высокопрочной кордной нити из полиамида-6. Создание более прочной нити для корда обеспечит выпуск кордной ткани с улучшенными характеристиками. Это, в свою очередь, позволит создать шины с повышенными потребительскими качествами и уменьшить в них количество слоев корда.

ТОЛЬКО ЛУЧШЕЕ!

На 4-м международном салоне «Интердринк-96», проводившемся в Москве, напитки «Вейнянского родника» получили пять дипломов первой степени.

На конкурс-дегустацию безалкогольных напитков «Вейнянский родник» выставил «Шиповник», «Апельсин», «Тропик», «Лимон-спринт» и новинку нынешнего года «Ледяной чай-лимон». Все они получили дипломы, хотя в конкурсе участвовала продукция производителей напитков из Франции, Венгрии, Болгарии и стран СНГ.

Напомним, что «Вейнянский родник» -- детище двух известных в Беларуси производителей. Учредителями СП являются могилевское ПО «Химволокно» и агрофирма «Вейно».

Отдел промышленности «БДГ».

ПОДРОБНОСТИ

ОГРАНИЧИЛИСЬ ПОЛУМЕРАМИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Для того чтобы попытаться выйти из критической ситуации, сложившейся с обеспечением Беларуси нефтью и нефтепродуктами, руководство страны приняло ряд мер, призванных если не исправить, то хотя бы скорректировать ситуацию.

В частности, государственному концерну «Белнефтепродукт» разрешено приобрести около $45 млн. для покупки нефти и нефтепродуктов. Кроме того, Александр Лукашенко подписал указ, которым внесены изменения в порядок расчетов между субъектами хозяйствования внутри Беларуси. В соответствии с документом разрешены расчеты в твердой валюте за газ, нефть, нефтепродукты, сжиженный газ и сырье для его производства, электрическую и тепловую энергию. Эти меры, действительно, несколько упростят расчеты, однако не способны окончательно решить проблему.

Разрешение, полученное «Белнефтепродуктом» на покупку около $45 млн., позволит концерну купить либо 450 тысяч тонн сырой нефти (сейчас она стоит около $100 за тонну), либо еще меньшее количество более дорогостоящих нефтепродуктов (приблизительно около 250 тысяч тонн). При этом потребность Беларуси в нефти составляет приблизительно 800 тысяч тонн в месяц...



Возможно, необходимость либерализации экспорта нефти из Беларуси станет более очевидной, если учесть ситуацию на мировом рынке. В сентябре этого года цены на нефть резко возросли. Сырая нефть на мировом рынке до сих пор продолжает продаваться по цене около $160 за тонну (до сентября российская нефть стоила $90 - 95 за тонну).

Неудивительно, что социально удобные для белорусского правительства цены на нефть и нефтепродукты не особенно устраивают российские компании. Однако в случае увеличения квот на экспорт нефтепродуктов из Беларуси компании - поставщики будут заинтересованы в сотрудничестве с нашей страной. Помимо этого, предприятия - импортеры нефти в случае увеличения объемов своих экспортных поставок смогут поддерживать относительно стабильные цены и на внутреннем рынке Беларуси.

Но даже в случае благоприятного решения этих конкретных проблем остается открытым более общий вопрос -- о гарантиях для предпринимателей, которые работают на территории Беларуси. Политика государства в отношении фирм, занимающихся поставками нефти, отличается нестабильностью, из-за которой в конечном итоге страдают белорусские нефтеперерабатывающие заводы и потребители.

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КРИЗИС

ПЕРЕХОД НА РЕЖИМ ВЫХОДНОГО ДНЯ ВОЗМОЖЕН

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Переговоры белорусского руководства с РАО «Газпром» закончились успехом, но успехом частичным. Сокращения поставок газа в Беларусь на 50%, о котором предупреждала Россия, не произошло. Тем не менее поставляемого в нашу страну газа станет значительно меньше -- приблизительно на 20% по сравнению с объемом, потреблявшимся Беларусью до получения телеграммы.

При обсуждении проблемы поставок газа затрагивалось несколько аспектов. Один из основных -- что сделать для того, чтобы предприятия расплачивались за свои долги и текущие поставки газа (в течение последнего года средний уровень оплаты составлял около 50%). Кроме того, рассматривались возможности использования резервного топлива, а именно -- мазута. Этот вариант таит в себе определенную опасность, поскольку государственные резервы не безграничны. И обычно они используются в аварийных ситуациях.

Кроме того, были срочно проведены переговоры об увеличении поставок электроэнергии из соседних стран, на что в результате согласились Литва и Россия. Украина, которая раньше в Беларусь электроэнергию не продавала, также приняла решение о ее поставках, правда, в небольших количествах. В итоге, если раньше в структуре потребления импортная электроэнергия составляла 25%, то теперь -- 35 - 38%.

Как сообщил начальник объединенного диспетчерского управления энергосистемами Беларуси Анатолий Вержболович, задолженности за импортируемую электроэнергию у белорусских потребителей не было. С российской стороной предприятия расплачиваются товарами по бартеру, с литовской расчеты ведутся через российскую фирму «Энергия», которая также принимает оплату товарами и покупает энергию на Игналинской АЭС в обмен на поставки ядерного топлива.

Сокращение поставок газа на 50% было более чем вероятным. В этом случае вся страна перешла бы на режим выходного дня, иначе говоря, остановилась бы вся промышленность, за исключением производств с непрерывным циклом. Этого удалось избежать только потому, что руководство Беларуси изыскало средства (по нашим сведениям, относительно небольшие) для погашения части задолженности. Кроме того, сработал чисто психологический механизм: после введения ограничений на использование электроэнергии и топлива предприятия начали оплачивать поставки энергоносителей, правда, вновь не в полном объеме. Тем не менее проблема задолженности остается нерешенной (как и после подписания «нулевого варианта» в начале текущего года). И если белорусская сторона по-прежнему не найдет возможности стабильно и регулярно оплачивать поставки газа, ей постоянно будет угрожать переход на режим выходного дня.

АТОМНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

ТРИ ПРЕТЕНДЕНТА НА РОЛЬ «ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО СЕРДЦА» БЕЛАРУСИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

В условиях перманентного энергетического кризиса в Беларуси становится все более очевидным, что многие проблемы могли бы быть сняты, если бы на территории страны появилась собственная атомная электростанция.

Стоимость органического топлива (газа, нефтепродуктов), на которое традиционно ориентирована Беларусь, постоянно растет, и это каждый раз порождает проблемы у белорусского руководства и производителей. В то же время цены на ядерное топливо, необходимое для АЭС, как правило, стабильны. Строительство атомной станции важно для обеспечения энергетической безопасности, которая заключается, в частности, в диверсификации источников энергии.

Идея создания АЭС в Беларуси повторно начала прорабатываться около трех лет назад. Более детально работа в этой области ведется в течение последних 2 - 2,5 лет. Сейчас в рамках, определенных Основными направлениями энергетической политики, изучаются возможности размещения в стране станции на ядерном топливе. Проводятся геологические, геофизические изыскания, исследования земной коры. Поначалу рассматривалось около 40 возможных мест для строительства АЭС, потом их число сократилось до 10, после -- до 6. Теперь, по причине ограниченных финансовых возможностей, изучаются только три наиболее вероятные площадки для атомной станции, две из которых находятся в Могилевской области и одна -- в Витебской.

По предварительным расчетам, установленная мощность будущей АЭС оценивается в 1,5 - 2 млн. киловатт. Это позволит ежегодно производить 12 - 13 млрд. киловатт-часов электроэнергии, иначе говоря, удовлетворять потребности Беларуси за счет атомной энергетики приблизительно на 25% (по прогнозам, в 2010 году потребность страны в электроэнергии составит около 48 млрд. киловатт - часов).

По словам начальника управления перспективного развития Министерства топлива и энергетики Ларисы Батян, сейчас сложно говорить о строительстве станции. Это связано не с поиском площадки или другими техническими проблемами, а в первую очередь -- с отсутствием инвестора, который согласился бы финансировать столь дорогостоящий проект. Переговоры о возможности вложения средств в создание белорусской атомной станции ведутся регулярно, однако конкретных предложений мало. Причиной тому, безусловно, является неблагоприятный инвестиционный климат в стране, а также то, что строительство АЭС очень капиталоемко и затраты на него окупаются не сразу.

Обычно цикл строительства атомной электростанции с момента возникновения этой идеи до введения в действие первого блока составляет 13 - 15 лет. Но это -- в лучшем случае, то есть когда на строительство есть средства. В Беларуси же для создания атомной станции может потребоваться гораздо больше времени. Работы эти, однако, не остановлены.

МЕТАЛЛУРГИЯ

АМЕРИКАНСКОЕ ЛЕКАРСТВО ДЛЯ БЕЛОРУССКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Марина ЗУБАРЕВА

11 декабря в Могилеве подписаны учредительные документы открытого акционерного общества «Могилевский металлургический завод». На церемонии присутствовали министр госимущества Василий Новак, его однофамилец, президент американской компании Boston Trade Connections Inc. Александр Новак, а также руководители Могилевского облисполкома.

Создание акционерного общества с иностранными инвестициями было проведено по схеме, состоящей из двух этапов. Такая модель взаимодействия с иностранным инвестором в Беларуси применена впервые. Отличия данной схемы от применяемых ранее состоят в том, что на первом этапе американская сторона не покупает акции предприятия, а вносит свои средства в уставный фонд, тем самым увеличивая его. Вторым этапом предусмотрена эмиссия акций.

Учредителями общества с уставным фондом в BLR 160 млрд. выступили государство в лице Мингосимущества и американская компания, входящая в корпорацию «Интерпайп». Расстановка сил с точки зрения долей собственности между учредителями выглядит следующим образом: доля государства в денежном эквиваленте составляет BLR 98 млрд., что соответствует 61,2% от общей суммы уставного фонда; доля инвестиционных средств BLR 62 млрд., или 38,8%. Из государственной доли часть акций (16,7%, что составляет 467 тыс.ценных бумаг номиналом BLR 35000) поступили в могилевские филиалы АСБ «Беларусбанк», а 9,4% будет продано (либо обменено на приватизационные чеки) работникам завода.

Инвестиции в виде основных и оборотных средств должны быть внесены в уставный фонд АО до 1 мая 1998 года. Это чугун, штрипс (металл в рулонах для производства сварных труб), а также трубосварочный стан с диапазоном диаметров производимых труб от 10 до 40мм. На сегодняшний день на завод уже доставлено 6 тыс.тонн чугуна на сумму порядка $1 млн. (BLR 13 млрд.) и на 90% профинансирована покупка и установка оборудования 3-го стана, запустить который планируется уже к концу следующего года. Трубосварочный стан, кстати, производства российского завода «Электростальтяжмаш», вносимый американской компанией в качестве вклада в уставный фонд, специалисты относят к разряду современных и соответствующих мировым стандартам.

Справка «БДГ»

Могилевский металлургический завод в Беларуси является монополистом по производству труб 25 типоразмеров. В 1993-1994г.г. непрерывно снижал объемы производства, а в январе 1995г. полностью остановился. В это же время он был внесен в число 11 белорусских предприятий, являющихся потенциальными банкротами. Вновь запустить завод на полную мощность удалось благодаря кредитным средствам, выделенным корпорацией «Интерпайп» в виде 3 тыс.т чугуна. Сейчас завод работает стабильно и имеет в качестве оборотных средств около BLR 11 млрд., что все же в 5 раз ниже необходимого уровня.

СОСЕДИ

БЕЛАРУСИ — БРАТСКУЮ ЛЮБОВЬ, УКРАИНЕ — ГАЗ

Отдел информации «БДГ»

В то время как поставки газа в Беларусь со стороны РАО «Газпром» значительно сокращены по причине неплатежей, эта крупнейшая российская компания подписала очень выгодное соглашение о поставках газа с Украиной.

Этот факт иллюстрирует вполне справедливую мысль: братская любовь белорусов и россиян не может управлять потоками энергоносителей. Об этом же свидетельствует то, что нефтяные российские компании в последнее время стали понемногу переориентироваться на Прибалтику.

По сообщению агентства БелаПАН, 10 декабря председатель правления «Газпрома» Рэм Вяхирев и государственный министр Украины по промышленной политике и топливно-энергетическому комплексу подписали соглашение о поставке в течение 1997 года в Украину 53 млрд. кубометров природного газа по цене $80 за тысячу кубометров. Из них 30 млрд. кубометров будут поставляться в качестве оплаты за транзит газа по территории страны.

Кроме того, РАО «Газпром» обязуется транспортировать в Украину 25 млрд. кубометров газа из Средней Азии. А украинская сторона намеревается осуществлять транзит до 130 млрд. кубометров российского газа по своей территории. Это будет стоить $1,75 за тысячу кубометров на 100 км.

Соглашение запрещает Украине реэкспорт российского природного газа, в том числе газа, полученного в качестве оплаты за транзит.

ТОРГОВЛЯ

МЯСА БЕЛОРУСЫ ПОКУПАЮТ МЕНЬШЕ, ТАБАКА — БОЛЬШЕ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Управлением экономики торговли и развития рыночных отношений Министерства торговли Беларуси проведен анализ структуры розничного товарооборота и товарных запасов предприятий торговли и общественного питания за 9 месяцев 1996 года.

Приведенные в отчете данные свидетельствуют о некоторых положительных изменениях, произошедших в торговле. По данным пресс-службы Минторга, рост розничного товарооборота в сопоставимых ценах в сравнении с аналогичным периодом прошлого года приобретает более устойчивый характер: за 9 месяцев 1996 года этот показатель составил 109%, за 10 месяцев -- 112%, за 11 месяцев -- 113% по отношению к аналогичному показателю 1996 года.

Наметилось изменение структуры розничного товарооборота. Доля продовольственных товаров в нем по официально учтенным торговым предприятиям снизилась на 1%. При среднем росте реализации основных продовольственных товаров на 110% реализация сельди, майонезной продукции, чая и табачных изделий выросла на 150%, шампанского, пива и безалкогольных напитков -- на 130%. Незначительно увеличилась реализация сахара (на 8%), яиц диетических (на 5%), масла животного (на 1,3%).

Снижаются объемы реализации и удельный вес в структуре товарооборота следующих продовольственных товаров: мяса и птицы (на 4%), молока и молочных продуктов (на 4,6%), крупы и бобовых (на 16%).

На потребительском рынке непродовольственных товаров наблюдается значительный рост (более чем в 2 раза) реализации сложной бытовой техники и строительных материалов. Повышенным спросом пользуются телевизоры, видеомагнитофоны, электропылесосы, ювелирные изделия. На 150% больше, чем за соответствующий период прошлого года, продано хлопчатобумажных и льняных тканей, хозтоваров, на 130% -- парфюмерно-косметических товаров, ковров и ковровых изделий, товаров для физкультуры и спорта. Вследствие снижения спроса продолжает сокращаться реализация одежды и белья (на 17%), синтетических моющих средств (на 15-20%), радиоприемных устройств, магнитофонов, швейных машин, часов (на 30-40%).

По-прежнему на предприятиях торговли уменьшаются товарные запасы. По состоянию на 1.10.96 г. в среднем они обеспечивают торговлю в течение 30 дней, что на 4 дня меньше, чем в аналогичный период прошлого года. В частности, запасов продовольственных товаров имеется на 15 дней, непродовольственных товаров -- на 62 дня. Остаются достаточно большими товарные запасы по шерстяным тканям -- 104 дня, ниткам -- 101 день, хлопчатобумажным тканям -- 86 дней, льняным тканям -- 84 дня.

К СВЕДЕНИЮ

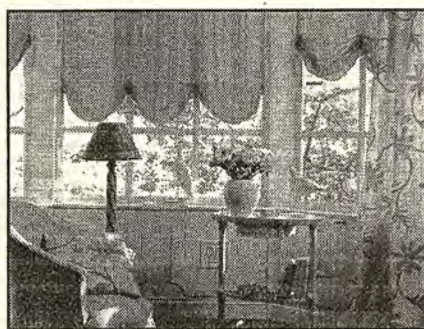
ПРОФЕССИОНАЛИЗМ, КАЧЕСТВО, СТИЛЬ

КОМПЛЕКСНЫЙ РЕМОНТ ПОМЕЩЕНИЙ ОТ ФИРМЫ «ДЗЕЯЧ»

Виктор Халипов, ИРМА «Эскриблес»

Как часто, попадая в то или иное помещение, мы видим, что вроде бы его хозяева и вложили в него значительные средства, сделали евроремонт, приобрели дорогостоящую мебель, а в целом вида она все равно не имеет. Что-то оказалось не до конца продуманным; оказалось, что какие-то сами по себе безупречные элементы интерьера не сочетаются, дисгармонируют друг с другом. Именно поэтому в наши дни все более популярным становится такой современный вид услуг как комплексный ремонт. Что стоит за этими словами? Пожалуй, лучше всего это можно объяснить, рассказав о деятельности минской фирмы «Дзеяч», специализирующейся именно на этом типе ремонтно-строительных услуг.

Работа фирмы с заказчиком строится следующим образом. Сначала высококлассный дизайнер-профессионал осматривает помещение, предлагая клиенту в зависимости от особенностей здания, его планировки и т.п. несколько различных вариантов будущего интерьера. Особое удобство придает то, что помимо собственно ремонтных работ «Дзеяч» готов предложить заказчику полную комплектацию ремонтируемого помещения офисным и торговым оборудованием, начиная с мебели и заканчивая прилавками, холодильными установками, стойками для бара и т.п. Немаловажно, что и мебель, и оборудование изготовляются непосредственно мастерами «Дзеяча». Это позволяет укомплектовать офис, магазин, бар изделиями, специально изготовленными для данного помещения с учетом всех его особенностей. В то же время их цена является гораздо более низкой, нежели стоимость соответствующих аналогов импортного производства.



Само собой разумеется, что комплексный ремонт предполагает и возможность современной перепланировки помещения в сочетании со всем комплексом популярных отделочных работ класса евроремонт, включая монтировку подвесных потолков со встроенными светильниками, выравнивание стен гипсокартонными листами, установку жалюзи, смену сантехнического оборудования, отделку стен с применением жидких обоев, подбор и настил ковровых покрытий и т.д. Полностью берет на себя фирма и обеспечение всеми необходимыми материалами, в основном поставляемыми из Германии.

Помимо оказания комплексных ремонтных услуг, фирма «Дзеяч» также готова поставить, изготовить на заказ мебель и оборудование любого типа, а также осуществить реставрационные работы на высоком профессиональном уровне. Качество изготовляемой ею продукции очень высоко, она пользуется стабильно высоким спросом как у нас в республике, так и за ее пределами. Особенно славится ее цельнодеревянная мебель из ценных, экологически чистых пород -- дуба, ясеня и т.д., выполняемая в самых различных стилях -- ретро, модерн, супермодерн и т.д. Практикуется изготовление изделий по каталогам фирмы. Помимо производства эксклюзивной цельнодеревянной мебели, «Дзеяч» занимается изготовлением ее более дешевых аналогов из высококачественных ламинированных листов немецкого и бельгийского производств.

Всех, кого заинтересовала возможность превратить имеющееся помещение в современный офис, магазин, бар, укомплектованный мебелью и необходимым оборудованием, уже сегодня ждет фирма «Дзеяч».

Наш адрес: г. Минск, ул. Седых, 40.

Телефон: 265-87-23; 265-80-36.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

SONY: ПЕРВЫЙ БЕЛОРУССКИЙ ПРОЕКТ

Виктор МАРТИНОВИЧ

11 декабря в Минске открыт первый фирменный салон Sony, на организацию которого выделено более $100 тыс. Открытие салона стало результатом полугодовой работы на белорусском рынке представителя компании Sony Кирилла Божедарова.

Сеть представительских компаний японского производителя в Европе обширна. Головной офис фирмы Sony Overseas, отвечающий за продажи Sony на территории европейских стран, находится в Швеции. Шведскому офису подчинена компания Sony CIS A/O с головным офисом в Москве. Примерно полгода назад Минск посетил глава Sony CIS A/O Хитоши Нагаи. Он провел серию переговоров с руководящим персоналом белорусских фирм «Рампо», «Электра СК», «Пуше Трейдинг», в ходе которых были определены потенциальные дилеры японской корпорации. Затем был учрежден пост регионального представителя Sony на территории Беларуси. Примерно тогда же начал прорабатываться вопрос об организации салона фирмы в Минске.

По словам Кирилла Божедарова, наибольшую активность в этом направлении проявляла ассоциация «Рампо». Все остальные компании, видимо, решили выждать. Причины неспешности потенциальных партнеров Sony кроются в состоянии белорусского рынка электроники. Основной оборот на нем формируется за счет продаж недорогой корейской техники. Корейские производители, всегда более агрессивные в своей маркетинговой политике, осваивают новые рынки преимущественно с помощью демпинга. Качество же их техники не слишком отличается от предлагаемого японскими «монстрами».

Среднестатистический белорус получает сегодня заработную плату, эквивалентную $50 в месяц. В таких условиях дешевая корейская техника гораздо ближе его душе и кошельку, чем японская. В связи с этим японская техника Sony может не найти здесь своего потребителя. К тому же, вместе с концерном Matsushita (торговые марки Panasonic и Technics) Sony сегодня занимает верхние позиции белорусской ценовой «пирамиды» (элитные торговые марки типа JBL в расчет не принимаются).

В подобных условиях заинтересованность «Рампо» в организации салона Sony кажется труднообъяснимой. Ситуацию комментирует Георгий Суравнев, глава белорусской фирмы:

-- *Мы всегда стремились к тому, чтобы в наших салонах были представлены все ценовые виды товаров, включая самые дорогие. В области аудиотехники эту проблему мы решили, начав работать с компаниями Pioneer и Kenwood. Оставалось найти партнеров, которые предоставили бы нам теле-и видеотовары аналогичной ценовой категории. С этой целью начали работать с Sony. Некоторое время перед открытием салона продавали изделия Sony через сеть наших фирменных магазинов. Потребительская активность была достаточно высокой, что позволяет надеяться на значительные объемы продаж в дальнейшем. В перспективе ежемесячный объем реализации Sony через нашу торговую сеть должен составлять около $300тыс.*

Как уже отмечалось, салон является первым фирменным торговым предприятием Sony на территории Беларуси. Однако в столице продолжает действовать несколько фирм, поставляющих на рынок дешевую технику торговой марки Sony. Большинство их работает с помощью российских партнеров-льготников. Схема работы такова: российский дилер, имеющий налоговые скидки, заказывает крупную партию техники у Sony CIS A/O, часть которой идет в соседнюю Беларусь. В этих условиях предприятия торговли, работающие напрямую с белорусским представителем Sony, оказываются в менее выгодных условиях, чем те, которые поставляют сюда технику с помощью российских посредников. Впрочем, по словам Георгия Суравнева, сегодня эта проблема практически полностью решена. Надолго ли?

Как известно, на белорусском черном рынке электроники сегодня вращаются суммы, которые можно сравнивать с суммами легального рынка. Причина та же -- низкая платежеспособность потребителей. Тем не менее, по мнению Кирилла Божедарова, черный рынок не составит серьезной конкуренции фирмам, связанным с торговой маркой Sony. Обусловлено это дороговизной японской техники.

К слову, в достижении существенных объемов продаж Sony в Беларуси сегодня заинтересован не только представитель компании. Дело в том, что японский конгломерат, пассивный в маркетинговой политике, зарекомендовал себя как серьезный инвестор. К примеру, около 50% техники, реализуемой Sony Overseas (европейское подразделение), производится непосредственно в Европе. Сегодня телевизоры Sony собираются в Италии, Объединенном Королевстве и Германии; видеомагнитофоны -- во Франции; мониторы для компьютеров -- в Великобритании и Австрии. Правда Sony, как и всякий разумный производитель, начинает инвестировать в локальную промышленность только после организации рынка сбыта в том регионе, где предполагается организовать производство.

Так что спасение национальной радиоэлектронной промышленности -- в повышении заработной платы населения.

СПРАВКА «БДГ»:

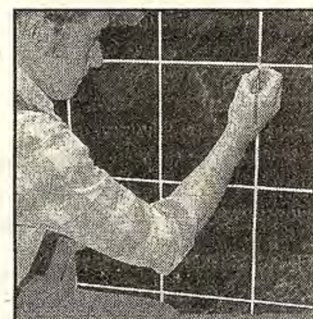
Оборот конгломерата Sony в 1995 году составил DEM 67 млрд. 23% объемов продаж приходится на европейские страны. В прошлом году в Восточной Европе компания реализовала техники на сумму DEM 1 млрд., из них в России – $550 млн. 50% реализуемой Sony Overseas продукции производится на европейских заводах в Италии, Великобритании, Франции, Германии и Австрии.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ



ЦВЕТНОЙ ВОСТОРГ

Как бы выглядели комфортабельный автомобиль или элегантная женщина без украшающих их мелочей? Собственно, блеск аксессуаров нередко определяет внешний облик. То же самое происходит с керамической плиткой. Даже самые красивые плитки не создадут желаемого эффекта, если не будут соответственно отделаны, т.е. не будут иметь хорошо заделанные швы. Гладкие и соответствующего цвета швы творят чудеса. Даже обычная с виду плитка смотрится великолепно.



Выбирая раствор для замазки швов,-- а таких растворов вполне достаточно на нашем рынке,-- следует обратить внимание на то, чтобы он был простым в приготовлении и удобным в работе. Если плитку укладываем снаружи, раствор должен быть морозо- и водостойким; если укладываем плитки внутри помещения, раствор не должен содержать асбестовых волокон, вредных для здоровья. В растворе также не должно быть добавок острых материалов, которые могут повредить гладкую поверхность плитки.

Если вы уже определились, изделия какого производителя будете использовать, нужно подобрать цвет замазки, так как сейчас в продаже имеются растворы различных цветов. Фирма АТЛАС, известный производитель клея для керамической плитки, для замазки швов предлагает растворы двенадцати цветов: белого, серого, кирпичного, розового, серорозового, желтого, зеленого, бежевого, светло-бежевого, светло-коричневого, темно-коричневого и черного. На любой вкус!

Затирку швов начинаем, как правило, по истечении 24 часов с момента укладки плиток или после затвердевания клеевого раствора (время затвердевания раствора указано в инструкции). Швы должны быть соответствующей глубины, очищенными от грязи, и, если необходимо, легко смоченными водой -- это в особенности касается керамических плиток с увеличенной поглощаемостью воды. Поверхности плиток следует очистить влажной губкой, после чего приготовленный в соответствии с инструкцией раствор вводится глубоко в швы при помощи резинового шпателя или гладкой терки. Применяемые инструменты не могут быть острыми, чтобы не повредить поверхность плитки. Излишки раствора собираем с поверхности плиток и повторно вводим в швы. После этого моем всю поверхность чистой водой. Плитки неглазурованные или с шероховатой поверхностью нужно смывать как можно быстрее, чтобы удалить оседающий на них тонкий слой пигмента.

Хорошо бы выполнить пробу на окрашивание на небольшой поверхности в незаметном месте. Следует также знать, что действительный цвет замазки устанавливается после его полного высыхания (около двух дней). Чтобы создать оптимальные условия затвердевания раствора, следует в течение первых нескольких дней держать замазанные швы легко влажными, время от времени опрыскивая их водой. Следует помнить и о том, что швы, которые предполагается заполнить эластичным уплотнителем, не заполняются раствором (например, швы по периметру ванны).

Когда заделанные швы высыхают, оставшийся сухой налет на плитках удаляем мягкой чистой тряпкой. Чтобы поверхность плиток блестела, применяются специальные чистящие материалы, но об этом поговорим в следующий раз. А пока хотим сообщить Вам, что растворы для замазки швов производства фирмы АТЛАС можно приобрести в фирменных магазинах:

«Decor», пр-т Пушкина, 50
«Ullsto», пр-т Ф.Скорины, 19
«Odra», ул.Я.Коласа, 73
«Игюс», ул.Кирова, 3.

По вопросам оптовых поставок обращайтесь к представителю завода АТЛАС в Беларуси -- ЗАО «Сквирел-строй»:

г.Минск, ул.Интернациональная, 13А, тел./факс (017) 222-45-13.

СКАНДАЛ

ПРЕЗИДЕНТСКИЕ КОНТРОЛЕРЫ «ОБОЖГЛИСЬ» В ШАШЛЫЧНОЙ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

Борьба с нарушениями правил торговли для некоторых президентских контролеров, оказывается, очень выгодна. Правда, иногда она может привести и на скамью подсудимых.

По сведениям «БДГ», 7 декабря в одной из шашлычных, расположенной неподалеку от столичного Комаровского рынка, работниками Управления по борьбе с организованной преступностью (УБОП) Минска были задержаны две внештатные сотрудницы Службы контроля президента. Почтенного вида старушки-пенсионерки были пойманы с поличным во время получения взятки в размере $300.

А произошла эта нехитрая криминальная история в начале декабря нынешнего года. Как обычно, сверхбдительные бабули, олицетворявшие собой «очи государевы», инспектировали объекты общественного питания столицы. В упомянутой шашлычной внештатные сотрудницы Службы контроля президента обнаружили массу мелких нарушений. Суровые борцы с торговой мафией составили грозный протокол, не суливший хозяевам заведения ничего хорошего. Однако перед уходом внештатные контролеры сменили гнев на милость и намекнули приунывшим работникам шашлычной, что этот неприятный инцидент можно легко замять. Естественно, не «за бесплатно». В качестве откупного старушки, по имеющимся сведениям, потребовали $300.

Работники шашлычной согласились и предложили контролерам забрать «дань» 7 декабря, поскольку в тот момент оговоренной суммы у них не оказалось. Скорее всего, торговцы решили оттянуть момент расплаты вовсе не для того, чтобы собрать требуемую сумму «зеленых», а чтобы успеть предупредить правоохранительные органы.

В условленное время внештатных контролеров в шашлычной уже ждала милицейская засада. И как только мздоимцы получили выкуп, их сразу же задержали.

Правда, по информации «БДГ», учитывая почтенный возраст, нечистых на руку контролеров арестовывать не стали и через три дня отпустили по домам. Хотя избежать скамьи подсудимых им вряд ли удастся. Тем более, что, по сведениям «БДГ», у следствия есть подозрения, что это была не первая попытка внештатных контролеров заполучить выкуп в обмен на протокол о выявленных нарушениях.

Вообще, сама система привлечения внештатных сотрудников к столь специфичной работе, как проверка коммерческих предприятий, не только способствует процветанию взяточничества, но грозит бизнесу нашествием не совсем компетентных контролеров.

ПРОИСШЕСТВИЯ

А У НАС В КВАРТИРЕ РТУТЬ. А У ВАС?

Светлана КАРПЕКОВА

Обнаружение в военном городке Печи под Борисовом ртути в питьевой воде (о чем стало известно на прошлой неделе) вряд ли попадет в разряд чрезвычайных происшествий. Пострадавших нет, приняты срочные меры по промывке водопроводов, проведены анализы, жители городка успокоены. Через какую-нибудь неделю об этом случае просто забудут -- существуют проблемы поважнее, а к экологическим стрессам нам не привыкать.

Тем не менее есть в этой истории много неясных, тревожных и просто малоприятных моментов как для жителей Печей, так и для всех белорусов. Кажущаяся локальность ситуации на деле свидетельствует о проблемах отнюдь не местного характера.

Во-первых, неизвестно, откуда взялась ртуть в водопроводных сетях. Во-вторых, определить, сколько ее туда попало, не представляется возможным, поскольку сети тянутся примерно на 6 километров и обслуживают около 30 домов. И, наконец, в-третьих, при существующих в Печах условиях эксплуатации водопроводной системы гарантий качества питьевой воды нет. После того как была обнаружена ртуть, санэпидстанция Борисова выяснила, что водозаборы не обслуживаются так, как предписывают санитарные правила, согласно которым два раза в год необходимо промывать водопроводные сети, очищая их от ила и других накоплений.

Военные, в чьем ведении находится вышеупомянутая система



водоснабжения, не делали этого в силу проблем с финансовыми и кадровыми ресурсами. Поэтому властями Борисова совместно со штабом гражданской обороны было принято решение оказать помощь военному городку. В итоге спасательно-аварийный отряд и провел ту работу, которую необходимо делать два раза в год,-- очистил водопроводные сети и резервуары. По словам специалистов городской санэпидстанции, жители военного городка сейчас получают чистую воду.

По поводу же причин появления ртути в питьевой воде можно выдвинуть по меньшей мере две версии. Опасное вещество могло попасть в водозабор случайно, по чьей-то халатности или преднамеренно, поскольку проникнуть на территорию водозабора можно без особых проблем. На ремонтной базе войск ПВО, которая расположена в Борисове, имеется большое количество приборов, содержащих ртуть, и, возможно, именно она оказалась в водопроводных сетях. Каким образом? Да, вероятно, таким же, как попадает в руки борисовских подростков, которые бросают на улицах так называемые «бомбочки» из 100, 200 и больше граммов ртути. На территории города уже зафиксировано 4 случая рассыпания этого опасного вещества. Источник так и не установлен. Возможность нелегальной «утечки» ртути из военного хозяйства не так уж невероятна, если вспомнить, что в 1994 году с армейского склада в том же Борисове было похищено 6 ампул с цезием-137, которые до сих пор не найдены.

Другая версия касается полигона твердых бытовых отходов, который расположен в 12 километрах от Борисова и эксплуатируется с 1960 года. Согласно нормативам после 10-15 лет использования полигон должен быть закрыт, чтобы не создавать рискованную экологическую ситуацию, в том числе связанную с потенциальным появлением неизвестных соединений, которые могут возникнуть в результате взаимодействия различных техногенных отходов. Впрочем, ртуть могла быть несанкционированно вывезена туда каким-нибудь предприятием -- такие случаи сегодня достаточно распространены. Ну, а попаданию опасного вещества в систему водоснабжения вполне могло способствовать отсутствие на полигоне природоохранных сооружений.

А теперь представьте себе, что на территории Беларуси существует 160 полигонов твердых бытовых отходов и 80 полигонов промышленных предприятий, из которых только 30% оборудованы в соответствии со всеми требованиями,-- и вам станет ясно, что от возможных патовых ситуаций не застрахованы не только жители Печей...

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

ОФИЦЕРОВ ПРИЗЫВАЮТ ЗАТЯНУТЬ РЕМНИ

Сергей АНИСЬКО

12 декабря состоялось заседание коллегии Министерства обороны, на котором рассматривались вопросы боевой подготовки войск, подводились итоги минувшего года и обсуждались задачи на 1997 г. В совещании приняли участие представители Кабинета Министров и Совета безопасности. С докладами выступили и. о. министра обороны Александр Чумаков и заместитель главы военного ведомства Олег Яцкевич.

Было отмечено, что, несмотря на ряд объективных и субъективных причин и проблем, в целом соединения МО смогли сохранить высокий уровень боеготовности. В числе войсковых формирований, добившихся высоких показателей, были названы механизированные бригады, дислоцированные в Бресте и Слониме, а также бригада спецназначения из Марьиной Горки. Командный состав этих частей приказом и.о. министра награжден ценными подарками.

В то же время Александр Чумаков сообщил, что далеко не во всех гарнизонах уровень боевого обучения и дисциплины отвечает предъявляемым требованиям. Впервые за многие годы в негативном ключе характеризовалась *прославленная орденоносная* 120-я мотострелковая дивизия, дислоцированная в столичном микрорайоне Уручье. Жесткой критике подверглось командование 72-го объединенного учебного центра (военный городок Печи близ Борисова). Нелицеприятные оценки в адрес руководства этого формирования во многом обусловлены имевшими здесь место чрезвычайными происшествиями: гибелью семи солдат в автокатастрофе и ртутным заражением питьевой воды в гарнизоне. Кроме того, указывалось, что в нынешнем году значительно снизилось качество подготовки на базе центра младших специалистов для войск.

Печальной традицией стала и критика в адрес республиканских военкоматов. По мнению руководства МО, их сотрудники недостаточно активно и предметно работают с призывным контингентом. Войска продолжают пополняться призывниками с плохим здоровьем, не сокращается число случаев уклонения молодежи от службы в армии.

На коллегии также отмечалось, что в 1997 году, как и в году уходящем, будет ощущаться недостаток финансирования из госбюджета. В этой связи Александр Чумаков призвал командиров всех рангов взять расходование денег под жесткий контроль, за счет собственных резервов изыскивать средства на местах. Правда, призыв «считать каждую копейку» присутствовавшие восприняли скептически. Ведь большинству военачальников очевидно, что в связи с отсутствием денег в предстоящем году крупномасштабных войсковых учений не предвидится. Финансирование научно-исследовательских программ по армейской тематике и объемы закупок вооружения останутся практически на прежнем уровне. Еще хуже обстоят дела с выполнением социальных программ. Кстати, руководство белорусских Вооруженных сил до сих пор не знает, какой именно будет сумма бюджетных ассигнований на нужды армии.

В завершение Александр Чумаков поставил перед подчиненными задачи на 1997 год, среди которых -- повышение боевой готовности войск и качества обучения военнослужащих. И. о. министра призвал офицеров лично показывать пример образцового выполнения долга перед Отечеством. Для этого, по его мнению, необходимо повысить личную ответственность командиров за состояние дел в подразделениях, изжить пьянство, случаи грубого нарушения воинской дисциплины и преступность в войсках, устранить предпосылки для чрезвычайных происшествий.

Главный вопрос, который интересовал всех присутствовавших, был связан с двухмесячным безвластием в Министерстве обороны. Однако ответа на него не прозвучало. По всей видимости, в Совете безопасности кандидатура будущего министра еще не определена. Хотя поговаривают о возможном назначении гражданского министра.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 82 (340) 16.12.96

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**
© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА декабрь 1996 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ
Подписано в печать **14.12.96 в 22.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЕ»

Конъюнктура

№ 46 16 декабря 1996 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

Цены растут в одной, отдельно взятой стране

Мировые рынки: в преддверии года Быка — «медведи» активны

У тех, кто наблюдал за ситуацией на мировом рынке **нефти** в последние месяцы, могло создаться впечатление, что уж если любая сплетня из Персидского залива способна потрясти биржи, то начало поставок иракской нефти вызовет настоящий «апокалипсис». Однако ничего подобного не произошло. По подсчетам специалистов, «нефть в обмен на продовольствие» покроет чуть больше 3% мирового экспорта. Эти 800.000 т/день в условиях увеличения потребления не способны серьезно воздействовать на состояние рынка. Кроме того, на днях ОПЕК подтвердил, что существующие в настоящий момент квоты на добычу нефти будут сохранены. Такое решение свидетельствует о стремлении не допустить падения цен, хотя примеров срыва договоренностей между членами этой организации более чем достаточно.

Таким образом, снижение котировок нефтяных контрактов оказалось достаточно плавным, а события вроде шторма в Мексиканском заливе, парализовавшего работу нескольких портов, или аварии на НПЗ в Техасе, приводили к тому, что в отдельные дни цены даже несколько подрастали. По состоянию на 9 декабря баррель бренд-смеси на торгах котировался на уровне $23,9 (январские контракты) и $23,36 (февральские контракты).

Заметно снизились цены и на ряд продовольственных товаров. Когда в конце ноября почти на 15% подешевело **кофе**, аналитики объясняли это тем, что профессиональные игроки ликвидировали срочные позиции. Однако и в декабре эта тенденция сохранилась. За неделю на торгах *London International Financial Futures Excange (LIFFE)* цена «робусты» опустилась с 1336 $/т до 1311 $/т (январские контракты). Что же касается мартовских фьючерсов, 4 декабря котировавшихся по 1272 $/т, то уже 6 декабря они опустились до 1239 $/т. Есть основания предположить, что рынок кофе оказался просто не в силах «переварить» урожай нынешнего года.

Напротив, на рынке **какао** в падении цен был объявлен «антракт». Причиной послужило обнародование информации об уменьшении производства этого товара почти на 1/3 по сравнению с прошлым годом. Продолжалось снижение цен на **зерновые**, так как прогнозы относительно рекордного урожая в Австралии оправдались. Вообще, в последнее время в прессе все чаще начали раздаваться сочувственные возгласы в адрес американских фермеров -- они явно не выдерживают ценовой конкуренции не только с аргентинскими, но и с европейскими производителями зерна. На рынок Европы, прельстившись дешевизной, переключается все больше крупнейших импортеров.

По существу, единственным товаром, на который в Америке в начале декабря наблюдался ажиотажный спрос, стала **древесина**. Это можно объяснить следующими причинами: во-первых, из-за череды праздников производство строительных сортов древесины резко снизилось; во-вторых, канадские экспортеры исчерпали свои квоты; в-третьих, сыграло свою роль, вероятно, и то, что внимание биржевых игроков с менее привлекательных в нынешних условиях товаров переключилось на древесину. Однако после периода роста котировок в среднем на 10 $/день затишье наступило и здесь, а цена 1000 древесных футов снова сползла к отметке $409.

Украина: рынок «белой смерти» в коме

Оставив справедливость такой характеристики **сахара** на совести медиков, можно констатировать, что головной боли этот товар принес немало. В настоящее время на украинском рынке выделились 2 категории продавцов сахара. Первая из них – заводы-производители, вторая -- аграрии, получившие готовую продукцию в оплату за сырье, которое они поставляли перерабатывающим предприятиям. Ко второй группе примыкают и различные структуры, ставшие обладателями сахара в результате расчетов по бартеру за энергоносители, различного рода услуги и т.д. И если первые, практически ничего не продавая, держат цену на уровне 700 грн/т и выше, то вторые активно пытаются избавиться от сахара по демпинговым ценам. Причем удается им это далеко не всегда, так как покупатели уже удовлетворили свои нужды в октябре--ноябре. Цена же сахара у этой группы продавцов за последние полмесяца снизилась с 600--630 грн/т до 590--620 грн/т (франко-склад владельца). В настоящее время все с нетерпением ждут принятия правительством предложений концерна «Укрсахар» о проведении госзакупок и фиксации минимальной оптовой цены на Украине. Если это произойдет, то внутренний рынок сахара в этой стране окажется в состоянии комы.

В отличие от затоваренного рынка сахара, в торговле **нефтепродуктами** начали проявляться последствия давно наблюдавшегося дефицита, вызванного сокращением поставок из России. За первую неделю декабря цены на бензин А-76 и дизтопливо выросли на 2% и 1,5% соответственно (для сравнения: осенью подорожание дизтоплива на 1,5% растянулось более чем на полмесяца).

Еще одной новостью для украинского рынка нефтепродуктов стало известие об обязательной сертификации топлива с 1 января (до сих пор сертификаты качества требовались лишь на нефтепродукты типа моторных масел, охлаждающих жидкостей и т.д.). Применительно к белорусским предпринимателям (если, конечно, им будет что вывозить, учитывая собственный дефицит и различного рода запреты) это означает необходимость получения свидетельства о признании на Украине наших внутренних сертификатов либо соответствующего документа страны-покупателя.

Беларусь: «джентльменский набор» дорожает

Повышение цен на **бензин** наконец-то состоялось, что неожиданностью ни для кого не стало. Это — закономерное следствие проблем, с которыми столкнулись осенью НПЗ нашей страны. Компании, ввозившие на переработку в Беларусь сырую нефть, в ноябре обязаны были продавать на внутреннем рынке 70% бензина и 80% дизтоплива (при том, что вывозить мазут вообще нельзя) по «ну о-очень смешным ценам». Так долго продолжаться не могло. А если учесть, что конвертировать «зайчики» в последнее время стало очень трудно, то никакие договоренности о гарантированных минимумах поставок сырой нефти, которые так обильно заключались ровно год назад, не могли заставить везти сырье на наши НПЗ. Кроме того, по ряду причин российским компаниям, перерабатывающим нефть в своей стране, значительно проще выплачивать акциз, чем при вывозе ее в Беларусь.

Одновременно со снижением поставок давальческого сырья появились сложности и с закупками сырой нефти концерном «Белнефтепродукт» -- заявки на покупку валюты удовлетворялись далеко не полностью. Возникла дилемма: либо бензин -- дорогой, либо -- никакого... В результате цены поднялись на 9—16%. Вероятно, чтобы автомобилисты с горя не напились и не начали буянить, за день до этого события на 15% подорожала **водка**. Впрочем, это всего лишь следствие того, что в нынешних условиях ее производство могло стать нерентабельным -- фиксированная цена на спиртное не изменялась полгода, в то время как издержки росли.



В целом же, «как много нам открытий чудных» на рынке алкоголя готовит наступившая зима, станет ясно после принятия закона «О государственном регулировании производства, оборота и потребления алкогольной продукции». Само название символично -- похоже, государство теперь будет регулировать не только производство и торговлю, но и процесс, извините, «закладывания за воротник». А если серьезно -- в 1997 году импортерам спиртного, вероятнее всего, придется работать в условиях жесткой системы квот.

Говоря о перспективах, следует отметить: подорожание топлива является неизбежной прелюдией к очередному витку инфляции. Причем этот виток, по логике вещей, должен быть достаточно крутым (сдерживание цен на «социально значимые» товары продолжалось довольно долго) а особую остроту ощущениям придаст планируемое повышение минимальной зарплаты. Вопрос лишь в том, насколько применимо понятие «рынок» к нашей экономике.

Юрий ХОВРОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ В МИНСКЕ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 150	-	от 230	-	268-8009 264-2354
КАРИЦКИЙ & К	от 12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	-	-	246-1570 275-1704
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
ЛЮКСПОЛ	-	16...29	5% от цены заказа	-	-	-	-	263-7762
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835
ЮМАКС	12	16...29	10% от цены заказа	150...205	10...20% от цены заказа	?	10% от цены заказа	266-0401 266-0699

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ В МИНСКЕ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
КОЛТАВОС	линолеум (более 30 расцветок)	Франция	1,3	200, 300	14,1 $/п.м	251-6022
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 $/кв.м	233-1056 233-1881
РОТОКЛОН	линолеум, ковровое на линолеумной основе для спортзалов	Франция	2...5	200, 300	6 $/кв.м	268-4296
ФРИАЛ	ковровое	Турция	3...11	400	3,2...12,3 $/кв.м	236-7470 236-9813

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS. СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9. Время работы: 9.00–18.00, выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебельOdeon	Италия (Teoterma Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от $160	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $230		
	многофункциональная офисная мебель Mec metalliko		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $300		
	мебель для руководителя Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от $700		
	мебель для руководителя Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от $1000		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», шкафы платяные	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 11,0 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Я.Купалы, 27 (РВЦ), пр. Машерова, 9; Могилев: пр. Димитрова, 37, м-н «Горизонт» (0222) 421-714
	рабочие, компьютерные столы				0,95...1,8 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				1,7...2,4 млн руб.		
	шкафы для докум. остекл. (в ассорт.)				1,1...1,9 млн руб.		
АСПЕКТ ASPECT. Ассоциация перспективных конструкций и технологий / Association of perspective constructions & technologies	офисная мебель (более 50 систем)	Италия, Германия	меламин, ламинат, шпон, массив	различный	от 1,9 млн руб.	275-3652 275-3525	поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья (100 наимен.)	Италия, Германия, Польша	ткань, кожа		от 0,6 млн руб.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель (50 наимен.)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, махагон, перламутр, вишня	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ТД «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ДЗЕЯЧ. ул. Седых, 40	многофункциональная офисная мебель по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат, нат. шпон, высокопрочный меламин	по желанию	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ДОРАТО	офисная мебель Riz Office, Las Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $135	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья Armet, NS (New Styl)		ткань, кожа, кожзам		от $50		
ITN DESIGN. Иностранное предприятие «ИТН Дизайн». ул. Варвашени, 77, офис 407	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $210	234-8528	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$53...600		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$4,5...593		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные и принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...612		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$25...7200		поставка со склада и под заказ
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-2705 276-2068	поставка под заказ
ТУССОН. ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офиса и банка Olivetti Sinthesis	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-3559 226-3737	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ARREDO ESSETTI. САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ. ТД «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наимен.)	Италия	кожа, велюр, гобелен (любые цвета)	2800...7500	234-1795	бесплатные доставка и сборка
	спальни Stellare		нат. материал (розовый, орех, махагон, бирюза, белый)	2850...5260		
	гостиные, столовые Stellare			4400...6820		
	прихожие Stellare		нат. материал (черно-белый, белый с перламутром)	от 700		
	бары-глобусы		нат. материал, ручная работа	от 500		
	напольные, настенные часы		ценные породы древесины	от 1800		ручная работа, бой с мелодиями, немецкий механизм
	светильники		венецианское стекло	от 100		более 100 моделей, в т.ч. элитные модели Versace
Салон мебели «ВАРВАШЕНИ, 77»	наборы для кухни, корпусная мебель, мягкая мебель	Беларусь	массив, шпон, велюр, флок, алькор	10..1100	234-7122	доставка, сборка, паркинг, ресторан, спортзал, бассейн
ДЗЕЯЧ. ул. Седых, 40	мебель для дома по индивидуальным проектам, престижные столы, стулья	Беларусь	нат. дерево	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома (30 наимен.)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, велюр (США)	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
ПОРТЭКС	спальни (15 видов)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	2000...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СЛАВИА. Торговый дом. ул. Казинца, 2	предрождественская распродажа кухонных углов, комплектов мебели для ванных комнат, мягкой мебели, мебели для детских комнат производства Италии, Польши, Чехии, Словакии			цены снижены на 10%	224-2022	дополнительно: настольные лампы и светильники, репродукции для дома и офиса; отделочные и строительные материалы, сантехника
СТАННЕР	мебель для дома (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2300...5000	233-9157 276-6111 (сот.)	предъявителю газеты - скидка 5%, опт. покупателям - по договоренности

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от $100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 150.000 РУБ.

Сохраняя традиции ведущих европейских производителей офисной, банковской и компьютерной мебели, фирма **«Мэйпл»** предлагает мебельные системы различных стилей и ценовых категорий — от типовых рабочих мест до шикарных элегантных директорских кабинетов и конференц-залов.

Сегодня многие осознали, что интерьер офиса – это визитная карточка фирмы. Поэтому, когда речь заходит о максимальном удовлетворении запросов покупателя, фирма «Мэйпл» предлагает не только высокий уровень качества и экологической чистоты продукции, гарантированные заводом-изготовителем, но и полный сопутствующий сервис, начиная от проектирования интерьера помещения и заканчивая бесплатным доставкой и сборкой мебели в самые короткие сроки.

Обратив внимание на объявление и связавшись с фирмой «Мэйпл», вы убедитесь, что высокое качество не всегда означает «дорого».

«Мэйпл»:
г. Минск,
ул. В.Хоружей, 29--92;
тел.: 234-43-42, 234-46-34.

НОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Сделайте себе подарок к Новому году — отремонтируйте квартиру

Что страшнее – пожар или ремонт? Вопрос гораздо интереснее ответа. Не навевает ли он вам печальных воспоминаний о разгроме в квартире, плохо сохнущей краске с неожиданным оттенком, проступивших старых пятнах на свежепобеленном потолке, о дешевом, но совершенно не отмывающемся линолеуме? Между тем современные европейские отделочные материалы позволяют произвести ремонт с минимальными проблемами и избежать их в будущем.

Эти материалы обладают комплексом свойств, непривычных для отечественного потребителя. Допустим, вы хотите привести в порядок потолок на кухне. Представьте себе **краску**, процесс подготовки основания для которой сведен к минимуму: вы даже можете нанести ее непосредственно на старую клеевую краску или обои. Главное, чтобы были удалены отслаивающиеся участки и пыль. Тип потолка — гипс, дерево, бетон, гипсокартон – не имеет значения. С помощью валика, кисти или распылителя вы наносите один слой краски и уже через 5 часов получаете абсолютно матовую и гладкую поверхность, сухую на ощупь. Возможно нанесение краски в 2 слоя. При этом ваше самочувствие не ухудшается: у краски нет запаха. Расход – всего 0,1–0,15 кг/кв.м. Но это еще не все. Вы помните свой потолок до ремонта? Пятна от копоти и сигаретного дыма, пятно, оставшееся на память о потопе у соседа, следы старых обоев... Они никогда больше не проявятся. Более того, даже если вас вновь зальет сосед, то скорее всего вы этого не заметите, конечно, если будет соблюдена технология нанесения краски. И это не все. Со временем краска становится только прочнее и не растрескивается. Не верите? Этот уникум действительно существует – производится во Франции, на заводе компании *Soframap*, называется *Helvemat* (гельвемат).

С потолком мы разобрались. Обратимся к современным **напольным покрытиям**.

Представьте себе износостойкий линолеум, на котором не остается пятен, куда не впитывается грязь, а следы от резиновой обуви стираются сухой щеткой. Линолеум, который длительное время остается чистым, а уборка отнимает совсем немного времени и сил. Если через год вы решите переставить мебель – следы от ножек быстро исчезнут благодаря отличной структурной «памяти» материала. Без швов. Гибкий настолько, чтобы производить настилку без клея. Все это – бытовой ПВХ-линолеум под названием «ринофлор» от компании *Armstrong* (Англия).

P.S. В следующей статье пойдет разговор о современных настенных покрытиях. А пока — посетите офис фирмы «Юнибуд» или свяжитесь по телефону. Если же вам не удастся дозвониться, передайте сообщение на пейджер *263-77-62 (абонент № 427)*, при этом не забудьте сообщить номер своего телефона.



г. Минск
пр. Партизанский, 14--215а
тел.: 49-80-17, 49-41-27

Строительная фирма «КМК» знакомит со своими возможностями по решению проблем в области строительства.

К вашим услугам:
-- проектирование;
-- новое строительство;
-- реконструкция зданий и сооружений;
-- все виды отделочных работ;
-- поставка и инсталляция мебели;
-- фитодизайн и благоустройство интерьеров.

Отличительные черты деятельности фирмы:

1. Комплексный подход к проведению работ.

2. Высокое качество строительства в оптимальные сроки.

3. Оперативная и бесплатная подготовка предварительного пакета документов для заказчика (в течение 72 часов с момента обследования объекта). Он состоит из технического задания с изложением перечня и объема работ, калькуляции на строительные материалы, архитектурного и дизайн-проектов, договора подряда.

4. Работа без субподрядчиков, что значительно сокращает сроки выполнения заказа.

5. Высокий профессионализм сотрудников (35 инженерно-технических работников и 25 комплексных строительных бригад), мобильность и четкость во взаимоотношениях с клиентом.

6. Безупречность применяемых строительных материалов, которые приобретаются без посредников у отечественных и зарубежных производителей.

7. Мощная производственная база, грузовой и легковой автотранспорт, складские помещения.

«КМК» работает по всей территории Беларуси.

Тел.: 245-43-89, 246-43-58; факс 238-50-82.

ГИД

Где заказать окна и двери в Минске

«БРОК ФУДС»

(ул. Я.Коласа, 21;
тел.: 231-62-06, 232-02-93)

Внутреннюю отделку интерьера, выполнить которую вы сможете, используя материалы фирмы «Брок Фудс», логичнее всего завершить установкой дверей также от «Брок Фудса». Межкомнатные грунтованные двери с неглубокой арочной и прямой филенкой -- новое предложение фирмы. Двери продаются в комплекте с коробкой и фурнитурой. Предлагаемые размеры:
-- 710 x 2030 x 36 мм;
-- 810 x 2030 x 36 мм;
-- 910 x 2030 x 36 мм.

Приобрести двери, материалы для внутреннего обустройства (подвесные потолки, светильники для них, напольные покрытия, стеновые панели и т.д.) и заказать строительно-ремонтные работы вы сможете по адресу, указанному выше.

«ВЕТРАЗЬ»

(бул. Толбухина, 3–418;
тел.: 268-80-09, 264-23-54)

Фирма работает на рынке с 1991 года. За это время она вошла в число лидеров по объему, ассортименту и качеству оказываемых услуг.

«Ветразь» обеспечивает обслуживание на уровне *windowcare* (комплексное оборудование окон), что означает решение всех проблем заказчика, начиная с разработки проекта и заканчивая сборкой готовых конструкций (изготовление и монтаж горизонтальных и вертикальных жалюзи, защитных роллет; проектирование, производство и установка окон из ПВХ).

Удобство клиентов и, как следствие, значительные объемы продаж обеспечиваются развитой дилерской сетью в Беларуси и России.

Вся продукция фирмы имеет белорусские сертификаты качества.

Срок установки жалюзи и роллет -- 1–2 дня. Предоплата -- 50--60 %.



(Минск: 295-75-96, 295-75-26;
Чисть: (01773) 90-348, 99-138;
Гомель:(0232) 57-02-10;
Гродно: (0152) 39-99-22)

Главным отличием окон и дверей АО «Забудова» является исходный материал -- натуральная древесина.

Двери и окна производятся из сухого клееного массива. Это защищает их от перекосов и скручиваний в процессе эксплуатации.

В конструкции окон предусмотрены уплотнительные прокладки между рамой и блоком, силиконовые уплотнители стеклопакета в раме. Метод одинарного фальцевания устраняет щели между дверным полотном и коробкой.

Германские лаки и грунтовки надолго сохраняют такие изделия и делают их неповторимыми.

АО «Забудова» выпускает двери и окна любых типоразмеров в классическом исполнении, а также окна нестандартных решений.

Вся продукция соответствует международным стандартам качества и экологическим нормам.









ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ. ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Телефон
КОЛТАВОС	краски Vivacolor (вододисперсные, алкидные, акриловые) для внутренних и наружных работ, лаки и пропитки Vivacolor для древесины, автоэмали Tikkurila	Финляндия, страны Балтии	?	251-6022
ФИЛИПП	потолки подвесные, панели стеновые (сайдинг) из винила со склада в Минске	Канада	от 8 $/кв.м	234-8630 234-9218
	желоба водосточные, трубы из алюминия со склада в Минске	США	от 4,53 $/п.м	
ФРИАЛ	замки, петли, фурнитура оконная и дверная	-	?	236-7470 236-9813
ЮМАКС	батареи радиаторные алюминиевые	Италия	15 $/ребро	266-0401 266-0699
	конвекторы	Англия, Бельгия	?	
	панели стеновые (сайдинг) из винила	США	?	

ТОРГОВАЯ МАРКА

Защитные устройства от *American Power Conversion*

(Продолжение. Начало в № 41 «Конъюнктуры»)

Сегодня речь пойдет о более совершенных источниках бесперебойного питания (ИБП). Главное отличие любого ИБП от простейших устройств защиты питания состоит в том, что он обеспечивает возможность работы от собственных аккумуляторов при полном отсутствии напряжения в электросети на время, достаточное для сохранения всей информации. Остановимся подробнее на отдельных классах ИБП компании *American Power Conversion*.

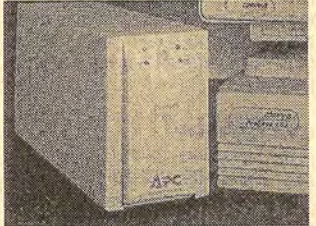
Back UPS **— экономичная защита для ПК, рабочих станций и небольших серверов.** Семейство *Back UPS* предназначено в основном для защиты ПК, сетевых рабочих станций, терминалов (в т.ч. кассовых), сетевого оборудования и других подобных устройств. С точки зрения защиты от всплесков и падений напряжения, попадания молнии и стабилизации линии устройства *Back UPS* выполняют те же функции, что и сетевые фильтры и стабилизаторы. Тестирование по методике *ANSI/IEEE 587* категории *А* показало, что *Back UPS* по возможности подавления всплесков и падений напряжения превосходит практически все сетевые фильтры. Встроенная система стабилизации полностью отвечает рекомендациям компании *Novell* по защите оборудования ЛВС. Аккумуляторы гарантируют продолжение нормального функционирования предохраняемого оборудования при полном исчезновении электропитания в сети. Модели *Back UPS 400* и *600* оборудованы коммуникационным портом, позволяющим (при наличии специального ПО) проводить без участия человека безопасное завершение работы компьютеров под управлением основных сетевых операционных систем. Кроме того, в этих моделях есть кнопка «тест», которая позволяет пользователю в любое время провести тестирование работы ИБП от батарей и в случае необходимости заменить их. Все модели *Back UPS* имеют специальные переключатели, позволяющие настраивать границы перехода на батареи при повышенном и пониженном напряжении в сети, а также звуковую сигнализацию, предупреждающую о проблемах с питанием.

Как дома, так и в офисе многие часто сталкиваются с проблемой ограниченности рабочего пространства. В этом отношении компактный дизайн *Back UPS* окажется весьма кстати. Все устройства обеспечены 2-летней гарантией, а модели *Back UPS EC* имеют европейские сертификаты надежности и безопасности, такие как *TUV* и *VDE*.

Back UPS Pro **-- совершенная защита для рабочих станций под управлением операционных систем *Windows 95* и *Unix*.** *Back UPS Pro* – первые источники бесперебойного питания в мире. Они были разработаны для *Windows 95*. В комплект поставки моделей *Back UPS Pro 280*, *420* и *650 PnP* (*Plug & Play*) входит ПО *PowerChute Pro* для *Windows 3.xx*, *Windows 95*, *Windows NT*, *Windows for Workgroups* и *OS/2 WARP*, которое, взаимодействуя с ИБП через коммуникационный порт, позволяет проводить безопасное завершение работы системы и предоставляет пользователю удобный графический интерфейс для управления параметрами ИБП. Семейство *Back UPS Pro*, кроме моделей *280*, *420* и *650 PnP*, включает модели на 1000 и 1400 ВА, что позволяет использовать их для защиты компьютерных устройств – от ПК на базе процессора *486*, *Pentium* или *Power PC* до небольших мини-ЭВМ, ЛВС и телекоммуникационного оборудования. В отличие от *Back UPS*, продукты серии *Back UPS Pro* могут ступенчато поднимать пониженное или понижать повышенное напряжение в сети без перехода на батареи, что существенно продлевает работоспособность компьютерного оборудования в условиях нестабильного питания. Серия *Back UPS Pro* обладает дополнительными функциями защиты компьютеров в составе ЛВС. Все модели этого семейства оснащены сетевым фильтром для кабельной системы на витой паре *10BaseT*, что позволяет перекрыть «черный ход» от всплесков напряжения и помех. Немаловажной особенностью при выборе ИБП как для домашнего использования, так и для работы в большой корпоративной сети является простота сервисного обслуживания. Модели *Back UPS Pro*, так же как и *Back UPS EC*, позволяют неподготовленному пользователю менять выработавшие свой ресурс батареи в «горячем режиме», т.е. без отключения оборудования. Среди других важных характеристик, отличающих *Back UPS Pro* от других ИБП этого класса, можно выделить использование технологии взаимодействия с линией (*line-interactive*), новую систему интеллектуального управления батареями *CellGuard* для уменьшения времени зарядки и увеличения срока службы аккумуляторов, наличие аудиовизуальной индикации всех режимов работы и соответствие самым строгим стандартам *CE*, *TUV* и *VDE*.



Smart UPS v/s **-- лучшее соотношение цены и функциональных возможностей для защиты серверов небольших сетей.** Серия *Smart UPS v/s* рассчитана в основном на использование в составе ЛВС небольших предприятий, где сохранность информации на сервере подвергается риску. *Smart UPS v/s*, обладая функциональными возможностями, близкими к возможностям более сложной серии *Smart UPS*, представляет собой законченное решение для защиты сервера небольшой сети: ПО *PowerChute v/s* позволяет проводить безопасное завершение работы сервера под управлением сетевых операционных систем *Novell*, *Windows NT*, *OS/2*, *Unix* и *UnixWare*, а также выполнять плановое выключение сервера по расписанию и осуществлять базовый мониторинг состояния системы питания. Встроенный сетевой фильтр для самого распространенного типа сетевого кабеля «витая пара» *10BaseT* предохраняет от повреждения сетевой адаптер сервера. Применение технологии взаимодействия с линией позволяет обеспечить надежную защиту даже самого чувствительного оборудования. Использование автоматической коррекции напряжения без перехода на батареи продлевает время бесперебойной работы оборудования. Модели семейства *Smart UPS v/s*, как и *Back UPS Pro*, используют систему интеллектуального управления батареями *CellGuard*. Все эти модели (420, 650, 1000 и 1400 ВА) сертифицированы по стандартам *CE*, *VDE EN60950/EN50091* и *C/SPR 22*.

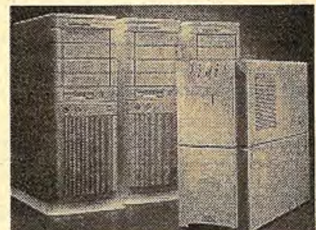


Smart UPS 3G **-- совершенное управление питанием в сложных сетях.** Постоянно работая над совершенствованием ИПБ, фирма *APC* выпустила ряд новых устройств *Smart UPS 3G*. Это третье поколение самых популярных в мире сетевых ИБП устанавливает новый стандарт защиты питания для серверов и сетевых приложений, требующих высокой надежности. Новые источники, так же как и предыдущая серия *Smart UPS*, работают по схеме *line-interactive*. Они отличаются дизайном корпуса и некоторыми функциональными особенностями. Главная из них -- гнездо расширения *SmartSlot*, куда можно установить любую из трех плат расширения: *PowerNet SNMP* — для управления ИБП по протоколу *SNMP*, *Interface Expander* — для связи нескольких серверов с одним ИБП или *Remote UPS Management Device* — для удаленного управления с помощью модема.

Используемая с программным пакетом *PowerChute Plus*, система *FlexEvent* позволяет программировать реакцию ИБП на различные изменения условий питания. *Smart UPS 3G* в зависимости от настройки может включать оборудование, оповещать системного администратора или пользователей, выключать сервер, запускать командный файл, отправлять сообщение на пейджер или по электронной почте. Кроме того, более совершенная по сравнению с младшими моделями индикация *Smart UPS 3G* позволяет даже без использования дополнительного программного обеспечения получать информацию о загруженности ИБП, напряжении в сети и степени заряженности батарей.

Интеллектуальная система управления батареями *CellGuard* увеличивает срок их службы, защищает от перезарядки и заряжает батареи в 3 раза быстрее, чем конкурирующие модели. Это становится особенно важным при повторяющихся сбоях в системе питания.

Новые батареи, устанавливаемые в *Smart UPS 3G*, имеют срок службы 4--6 лет и могут быть заменены даже неопытным пользователем без выключения компьютера.



Еще одной немаловажной особенностью серии *Smart UPS 3G* является синусоидальная форма выходного напряжения при работе от батарей. Это позволяет применять данные источники для защиты самого высокоточного оборудования.

Все модели серии *Smart UPS 3G* (250, 400, 450, 700, 1000, 1400, 2200 и 3000 ВА) сертифицированы по стандартам *CE*, *VDE EN60950/EN50091* и *CISPR 22*.

P.S. В следующих выпусках «Конъюнктура» расскажет о серии *Matrix UPS*, а также о других продуктах фирмы *American Power Conversion*.

За более подробной информацией обращайтесь к представителям *APC* в Беларуси.

Андрей ЦУКАНОВ

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

Хорошая новость от «Саммит Текнолоджиз» для ценителей мониторов *ViewSonic*

Новая линейка дисплеев *Optiquest* при качестве, сопоставимом с моделями известных графической и профессиональной серий, имеет удивительно низкую цену. И если, с одной стороны, вас не устраивали характеристики моделей серии *Economy*, а с другой -- цены серий *Graphics* или *Professional*, *Optiquest*, то это — именно то, что вам нужно.

В семейство *Optiquest* входят 4 новые модели с диагоналями 14", 15" и 17". 17-дюймовые мониторы представлены двумя моделями *V775* и *1769DC*. Они отличаются более плоскими экранами, увеличенным размером полезного поля экрана, наличием функций *Plug & Play* (поддерживаемых *Windows 95*) и соответствуют самым жестким стандартам по энергопотреблению и уровням допустимых излучений.

Приятно, что благодаря компании «Саммит Текнолоджиз», являющейся официальным дистрибутором *ViewSonic*'а, новинки не только быстро появляются на белорусском рынке, но и сохраняют свои ценовые преимущества. Как показывает практика, именно 15-дюймовые модели этого семейства пользуются наибольшей популярностью.



Компания «Саммит Текнолоджиз», известная на просторах экс-СССР как производитель высоконадежных персональных компьютеров Саммит Системс, не изменяя своему кредо — профессионализм и качество, с весны этого года начала комплектовать компьютеры Саммит Системс мониторами *ViewSonic*, сделав еще недавно известные только узкому кругу профессионалов мониторы более доступными за счет прямых поставок и больших объемов, предлагая их по очень разумным ценам.

Во всем мире пользователи давно и по достоинству оценили качество моделей от *ViewSonic*'а, занимающегося исключительно производством мониторов. Уже второй год подряд *ViewSonic* входит в известный список *Fortune 500* (500 наиболее быстро растущих компаний мира). А на самом привередливом рынке мониторов для САПР в США доля дисплеев *ViewSonic* (по оценкам независимых компаний) составляет 18,3% (*Sony* -- 11,2%, *NEC* -- 9,8%).

Серьезность намерений *ViewSonic*'а по отношению к белорусскому рынку еще раз подтвердил семинар-презентация, организованный компанией «Саммит Текнолоджиз» 31 октября этого года в Доме прессы. Директор европейского представительства *ViewSonic*'а Майкл **Коммер** и директор немецкого представительства *ViewSonic*'а Вилли **Лорке** не только познакомили присутствующих с новыми моделями мониторов, но и ответили на вопросы.

Так, г-н Коммер поведал много интересных подробностей. Сегодня *ViewSonic* производит свои мониторы на 8 заводах, расположенных по всему миру (Япония, США, Европа, Тайвань). Он подтвердил, что независимо от происхождения мониторы всегда подвергаются одинаково жесткой системе контроля.

Это и понятно, поскольку именно качество выпускаемых изделий и агрессивная ценовая политика позволили *ViewSonic*'у, стартовав в 1990 году, быстро приблизиться к полумиллиардному годовому обороту (в 1995 году он превысил $300 млн). Отличное качество дисплеев и стремление удовлетворить растущие запросы пользователей, неоднократно отмечаемые ведущими зарубежными изданиями, позволили *ViewSonic*'у прочно обосноваться в первом эшелоне производителей и поставщиков мониторов.

Специалисты компании «Саммит Текнолоджиз» советуют: не забывайте, что при покупке компьютера экономить на мониторе -- значит экономить на собственном зрении и здоровье. Благодаря постоянному наличию на складе «Саммит Текнолоджиз» как минимум 200 мониторов, вы не только сможете действительно выбирать, но и всегда найдете именно то, что больше нигде приобрести нельзя.



г. Минск
ул. Серафимовича, 11 (8-й эт.)
тел. 230-39-09, факс 230-86-11

Информация в таблицу «ПРАЙС» принимается до 14.00 в пятницу. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа — 30.000 руб. Скидки только рекламным агентствам

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Ср.пост.	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Power Macintosh 5400/160	PowerPC 603/160	16	1200	15"	1Mb	PCI, 4xCD, звук, SCSI, офис/графика	25 дней	12	2590	СЕПТЕМ-М	268-3050, 210-0355
Power Macintosh 7600/132	PowerPC 604/132	32	1200	?	2Mb	PCI, 4xCD, звук, Ethernet, SCSI, графика/дизайн/видео	25 дней	12	3327	СЕПТЕМ-М	268-3050, 210-0355
Power Macintosh 9500/200	PowerPC 604/200	32	2000	?	2Mb	PCI, CD, звук, Ethernet, SCSI, графика/дизайн	25 дней	12	5186	СЕПТЕМ-М	268-3050, 210-0355
Macintosh Performa 580	68040/66	8	800	14", встр.	1Mb	CD, звук, сеть	склад	12	1513	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 5260	PowerPC 603e/100	12	800	14", встр.	1Mb	4xCD, звук 16 bit, сеть	склад	12	1963	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 6320	PowerPC 603e/120	8	1200	?	1Mb	8xCD, звук 16 bit, сеть	склад	12	1519	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 6200	PowerPC 603/75	8	500	?	1Mb	CD, звук 16 bit, сеть	склад	12	1299	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 7600	PowerPC 604/132	16	1200	?	2Mb	4xCD, звук 16 bit, Ethernet, сеть	30 дней	12	2649	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8500	PowerPC 604e/180	16	2000	?	2Mb	4xCD, звук 16 bit, Ethernet, сеть	30 дней	12	4149	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9500	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	4xCD, звук 16 bit, Ethernet, ATI, сеть	30 дней	12	4842	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ 486dx4-75/100/120/133 МГц													
SR	486dx4/100	256	4	540		14" 28 LR		PCI	изм. конф., дост., склад	24	610	SUNRISE	234-9449
FALCON OPTIMA	486dx4/100	256	4	640	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, ТПП, серт. РБ, склад, скидки	24	407	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	486dx4/100	256	4	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	615	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
	486dx4/100	256	8	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	ПО, беспл. доставка и подключение	24	750	БЭН	226-6758, 223-4608
IBA	486dx4/133	256	8	1000	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	изм. конф.	24	470	IBA	262-5190, 232-5122
КОМПЬЮТЕРЫ 5x86-133 МГц													
Jet	5x86/133	256	4	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	625	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
NTT-451	5x86/133	256	4	1000	EIDE/PCI	14" 28 LR,mono	256	PCI	Green, AMD, GoldStar, серт. РБ	24	517	TAIR	229-2999
INCOMAG	5x86/133	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	Seagate, серт.РБ, изм.конф.	24	695	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
SR	5x86/133	256	8	850		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., доставка, склад	24	680	SUNRISE	234-9449
NTT-452	5x86/133	256	8	1000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Green, AMD, GoldStar, серт. РБ	24	707	TAIR	229-2999
Jet	5x86/133	256	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	700	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
NTT-453	5x86/133	256	16	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Green, AMD, GoldStar, WD, серт. РБ	24	831	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц													
PackardBell Office	P/75	256	8	850		?	1	PCI	PB Agoura MB, 4xCD, Flash BIOS, PnP	24	1050	ТУССОН	236-4288, 236-9771
NTT-572	P/75	256P	8	1000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Seagate,серт.РБ	30	784	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц													
DTK Quin-56	P/100	256P	8	540	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1074	SBI	227-5955, 227-4953
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	640	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	579	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	P/100	256P	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	775	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
SKY-100	P/100	256P	8	850	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	IntelTriton2vx,PnP,MT,S3Trio64,PI04,изм.конф.	12	744	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SKY-100	P/100	256P	8	850	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	IntelTriton2vx,PnP,MT,S3Trio64,PI04,изм.конф.	24	790	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
INCOMAG	P/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	835	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	12	1180	IBA	262-5190, 232-5122
NTT-500	P/100	256P	8	1000	EIDE/PCI	14" 28NI,mono,MPRII	256	PCI	Intel Triton, GoldStar, серт. РБ	30	677	TAIR	229-2999
NTT-501	P/100	256P	8	1000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, серт. РБ	30	859	TAIR	229-2999
SKY-100 Multimedia	P/100	256P	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	IntelTriton2vx,PnP,MT,S3Trio64,PI04,изм.конф.	24	950	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
DTK Quin-70ATX	P/100	256P	8	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1262	SBI	227-5955, 227-4953
BELABM	P/100	256	8	1300	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, EDO, Samsung 3Ne, серт. РБ	36	967	BELABM	234-7972, 234-2252
IBM APTIVA	P/100	256	8	1200	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win. 95, 4xCD, FULL MULTIMEDIA, mon. G50 IBM	36	2100	IBA	262-5190, 232-5122
DTK	P/100	256	8	1250	IDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT,S3 Trio	24	1167	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
FALCON ELITE	P/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	ASUSTeK,Stealth64 Graphics2120,DOS, ТПП,серт., скидки	36	845	FALCON	234-4356, 234-4470
Stargazer Prof	P/100	256P	8	1600	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	IntelTritonIIVX,EDO,S3Trio64V+,GS1468,W3.11,изм.конф.,серт.РБ	24	965	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
IBA	P/100	256	16	1000	PCI/ISA	? ? ?	1	PCI	изм. конф.	24	730	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	684	FALCON	234-4356, 234-4470
DTK Quin-56	P/100	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1184	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-70ATX	P/100	256P	16	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1317	SBI	227-5955, 227-4953
Jet	P/100	256P	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	870	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
SR	P/100	256	16	1080		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	885	SUNRISE	234-9449
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX,EDO,Samsung 3Ne,серт. РБ	36	1013	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, EDO, Samsung 3Ne,8xCD, SB(16), серт. РБ	36	1230	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	917	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
SR	P/100	256	16	1280		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	910	SUNRISE	234-9449
Stargazer Prevalent	P/100	256P	16	1600	EIDE/PCI	15" 28 NI,MPR,audio	2	PCI	Asustek,SiS,EDO,8xCD,GS1535,SB(16),Win95,OEM рус.,серт.РБ	24	1381	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
NTT-502	P/100	256P	16	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, WD, серт. РБ	30	983	TAIR	229-2999
BELABM	P/100	256	16	2500	SCSI	14" ? ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, серт. РБ	36	1162	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	2500	SCSI	15" 27 ?	1	PCI	IntelTriton VX, ViewSonic, EDO, 8xCD, SB(16), серт. РБ	36	1562	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120 МГц													
INCOMAG	P/120	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	860	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
Jet	P/120	256P	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	815	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
COMPAQ Deskpro 2000	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	1	PCI	DT,ISA/PCI, Win95, *предновогодняя цена*	36	1160		
BELABM	P/120	256	8	1300	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, серт. РБ	36	994		
COMPAQ Deskpro 4000	P/120	256	16	1080	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	2	PCI	DT, ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100	36	1705		
BELABM	P/120	256	16	1300	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, серт. РБ	36	1039		
BELABM	P/120	256	16	1300	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, 8xCD, SB(16), серт. РБ	36	1256		
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	945	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
SR	P/120	256	16	1270		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	960	SUNRISE	234-9449
BELABM	P/120	256	16	2500	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, серт. РБ	36	1188	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133 МГц, CYRIX-133 МГц													
INCOMAG	P/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	987	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	762	FALCON	234-4356, 234-4470
Stargazer Prof	P/133	256P	8	1600	IDE/PCI	14" 28 LR	1	PCI	IntelTritonIIVX,EDO,S3Trio64V+,GS1468,W3.11,изм.конф.,серт.РБ	24	1081	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
DTK Quin-56	P/133	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1330	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-55	P/133	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1354	SBI	227-5955, 227-4953
Jet	P/133	256P	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	990	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, серт. РБ	36	1128	BELABM	234-7972, 234-2252
IBA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	изм. конф.	24	895	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC 350	P/133	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	36	2280	IBA	262-5190, 232-5122
SR	P/133	256	16	1270		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	1030	SUNRISE	234-9449
DTK	P/133	256	16	1250	IDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, S3 Trio	24	1355	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Stargazer Prevalent	P/133	256P	16	1600	EIDE/PCI	15" 28 NI,MPR,audio	2	PCI	Asustek,SiS,EDO,GS1535,8xCD,SB(16),Win95,OEM рус.,серт. РБ	24	1498	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
INCOMAG	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1060	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	1	PCI	DT, ISA/PCI, Win95	36	1670	BELABM	234-3666, 234-2252
COMPAQ Deskpro 4000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100, 120Mb floppy	36	2155	BELABM	234-3666, 234-2252
DTK Quin-70ATX	P/133	256P	16	2160	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1632	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-56	P/133	256P	16	2160	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1499	SBI	227-5955, 227-4953
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, серт. РБ	36	1277	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	15" 27 ?	1	PCI	IntelTriton VX, ViewSonic, EDO, 8xCD, SB(16), серт. РБ	36	1676	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150 МГц													
NTT-551	P/150	256P	8	1000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, серт. РБ	30	1054	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/150	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1085	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
Jet	P/150	256P	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1075	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
NTT-552	P/150	256P	16	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, WD, серт. РБ	30	1178		
NTT-651	P/150	256P	16	2000	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Atlantis, CD, GoldStar, WD, серт. РБ	30	1549		
NTT-554	P/150	256P	32	3000	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung WD, серт. РБ	30	1589		
INCOMAG	P/150	256	16	2110	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1220	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166 МГц													
Stargazer Prof	P/166	256P	8	1600	EIDE/PCI	14" 28 LR	1	PCI	IntelTritonIIVX,S3Trio64V+,GS1468,W3.11,изм.конф.,серт.РБ	24	1333	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
IIC	Cyrix6x86/166	256P	16	850	EIDE	14" 28 LR, NI	1	PCI	Cyrix,IntelTriton II,S3Trio 64V+,WD,GS1468	36	1012	ИНТИС	278-8490
Jet	P/166	256P	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1210	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
DTK Quin-56	P/166	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1656	SBI	227-5955, 227-4953
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, серт. РБ	36	1378	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, 8xCD, SB(16), серт. РБ	36	1595	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1270	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
DTK Quin-56	P/166	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1948	SBI	227-5955, 227-4953
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	1069	FALCON	234-4356, 234-4470
Stargazer Prevalent	P/166	256P	16	1600	EIDE/PCI	15" 28 LR	2	PCI	IntelTritonIIVX,S3Trio64V+,8xCD,SB(16),GS1468,W3.11,изм.конф.,серт.РБ	24	1750	БЕЛСОФТ	222-7611, 222-7664
FALCON PLATINUM	P/166	256	16	2000	ISA/PCI	? ? ?	2	PCI	ASUSTeK,Stealth64 Video3240,DOS, ТПП,серт.РБ,скидки	36	1886	FALCON	234-4356, 234-4470
Gateway2000	P/166	256P	16	2000	PCI/EIDE	15" 26 LR	2	PCI	EDO,Vivitron,8xCD,Win95,Office-95Pro(CD)	30	2799		
ACER Aspire	P/166	256P	16	2000	PCI/EIDE	15" 26 LR	2	PCI	EDO,Acer,12xCD,SB,FM 33.6,Win95	12	3301		
Packard Bell	P/166	256P	16	2000	PCI/EIDE	15" 26 LR	1	PCI	EDO,6xCD,PackardBell,SB,FM 28.8,Win95	12	3287		
Toshiba7160	P/166	256P	16	2100	PCI/EIDE	15" 26 LR	2	PCI	EDO,Toshiba,8xCD,SB,FM 28.8,Win95	12	3638		
IBM Aptiva S64	P/166	256P	16	2500	PCI/EIDE	15" 26 LR	2	PCI	EDO,IBM,8xCD,SB,FM 28.8,Win95	12	4197		
SONY PCV-70	P/166	256P	32	2100	PCI/EIDE	15" 26 LR	2	PCI	EDO,Sony,8xCD,SB,FM 28.8,Win95	12	4199		
DTK Quin-55	P/166	512P	16	2150	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1849	SBI	227-5955, 227-4953
DTK	P/166	256	32	2100	SCSI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, S3 Trio	24	2130	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, люб. конф., серт. РБ	36	1534	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	15" 27 ?	1	PCI	IntelTriton VX, ViewSonic, EDO, 8xCD, SB(16), серт. РБ	36	1926	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166	256	32	2110	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1505	ИНКОМАГ	238-4821, 238-4101
DTK High-End	P/166	512P	32	4320	RAID5	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	RAID array, 2x400WP/S, UPS 800VA, Kbd95,изм. конф.	24	5423	SBI	227-5955, 227-4953
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200 МГц													
COMPAQ Deskpro 6000	P/200	512	32	2150	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100, PD-CD, Sound,Matrox	36	4685	BELABM	234-3666, 234-2252
NTT-521	P/200	256P	32	3000	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	1879	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO													
BELABM	PPro/200	256	16	1300	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, серт. РБ	36	2260	BELABM	234-7972, 234-2252
DTK	PPro/200	256	32	1250	IDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, S3 Trio	24	2254	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	MT, ISA/PCI, WinNT, 8xCD, Sound,Matrox	36	3800	BELABM	234-3666, 234-2252
DTK APRI-31	PPro/200	256P	32	2160	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 82440FX, 256K CPU, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	2554	SBI	227-5955, 227-4953
BELABM	PPro/200	256	16	2500	EIDE	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton VX, Samsung 3Ne, EDO, серт. РБ	36	2380	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-701	PPro/200	256P	32	3000	EIDE/PCI	17" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel, CD, GoldStar, WD, Diamond St.,серт. РБ	30	3057	TAIR	229-2999
DTK	Dual PPro/200	256	64	2500	IDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, S3 Trio	24	3879	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
BELABM	PPro/200	256	16	4100	SCSI	14" 28 ?	1	PCI	IntelTriton HX, Samsung 3Ne, EDO, серт. РБ	36	3380	BELABM	234-7972, 234-2252
COMPAQ Workstation 5000	2xPPro/200	256	64	4200	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	8	PCI	ISA/PCI,WinNT,Ethernet 10/100,Gloria-L,Ultra-Wide	36	9740	BELABM	234-3666, 234-2252
ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ													
IBM PC SERVER 310	P/100	256	16	1080	3PCI/3ISA				PCI SCSI-2, CD, Ethernet adaptor	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 320	P/133	256	16	2000	3PCI/5EISA				F/W SCSI-2 20 Мб/сек, CD, 2-й CPU, ECC, RAID option, PCI Ethernet adaptor	36	7780	IBA	262-5190, 232-5122
DTK NetServer	P/133	512P	32	2160	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1618	SBI	227-5955, 227-4953
FALCON ELITE NS	PPro/180	256	32	1300	PCI	? ? ?	1	PCI	ASUSTeK,EDO,4xCD,ТПП,серт.РБ,скидки,склад	36	2398	FALCON	234-4356, 234-4470

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
Epson FX-870	9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	450	TAIR	229-2999
Epson LQ-100	24 pin, 200cps, автоподача	12	205	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Epson, HP			?	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Epson LQ-100+	24 pin, 360x360dpi, 240 cps	12	170	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, рус.,220/80cps, склад	12	160	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	165	TAIR	229-2999
Epson LX	в ассортим., рус.	?	от 155	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
OKI ML 3320e	9pin, 435ssd,73cps nlq, 80 col, 28 Kb	12	445	SBI	227-5955, 227-4953
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
Epson FX-1170	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	475	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9 pin, 240 cps, рус., склад	12	280	BELABM	234-7972, 234-2252
Epson LX-1050+	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	295	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус.	12	280	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
OKI ML 3321e	9pin, 435ssd, 73cps nlq, 136 col, 28Kb	12	495	SBI	227-5955, 227-4953
БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ					
DFX-8000	A2, A3, 9pin, 216x240dpi, 1066cps	12	2777	TAIR	229-2999
OKI 3410	A3, 9pin, 550cps draft, 104cps nlq, 136col, 28Kb	12	1445	SBI	227-5955, 227-4953
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
CANON BJ10(SJ48)	A4, 360dpi, 2ppm, 166cps, портативный для NB	12	190	BELASH	232-7666
CANON BJ10SX	A4, 360dpi, 2ppm, 210cps, портативный для NB	12	230	BELASH	232-7666
CANON BJ210C	A4, 720dpi, 3ppm, 248cps, а/подача, color	12	300	BELASH	232-7666
DIGITAL LJ-90	A4, 360dpi,масса 960г,для NB	12	320	LIMENS	228-1908, 228-1909
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	530		
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi MATRIX	12	220		
Epson Stylus ColorPro	A4, 720x720dpi with Improvement	12	620		
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi, with Improvement	12	1390		
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit	12	232	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,аппар. русиф.	12	215	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	235	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	600x300dpi, 512Kb, Color Kit, склад	12	215	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 400C	600x300dpi, 3ppm, склад	12	233	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 660C	A4, 600dpi, 4ppm, color, доставка, установка	36	340	КИМБЕРЛИТ	269-1049
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	12	360	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 690C	600dpi, 4ppm, RealLife, склад	12	350	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark 1020	600x300dpi	24	235	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
OLIVETTI JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229		
OLIVETTI JP 270	A4, 300dpi, монохр., 3ppm, рус.	18	199		
OLIVETTI JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
OLIVETTI JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		
Samsung MyJet	A4, 600x300dpi, color	12	215	TAIR	229-2999
Samsung MyJet	склад	12	245	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
EPSON EPL-9000	A3, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	1990	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 1Mb, склад	12	510	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	535	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	545	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5P	A4, 600dpi, 6ppm, 2Mb, склад	12	980	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, рус., 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	499	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5,5N,5M	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 4/6Mb, склад	12	от 1664	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	930	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark OPTRA E	600x600dpi	24	495	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
OKIPAGE OP 4W LED	600dpi, 4ppm, Windows	12	399	SBI	227-5955, 227-4953
XEROX DocuPrint4508	A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	815	TAIR	229-2999
XEROX 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	3300	TAIR	229-2999
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 350c	A1, 600dpi, color, 4Mb, склад	12	3045	ELKO	236-9754, 236-8663
СКАНЕРЫ					
EPSON GT 5000	300dpi, цв., с контроллером и ПО	12	620	TAIR	229-2999
Genius Color Page-SP	2400dpi, 24 bit, планш. A4, OCR, склад	12	382	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4p	300x1200dpi, color, склад	12	570	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	1050	ELKO	236-9754, 236-8663
МОНИТОРЫ					
GOLD STAR 1468	14", .28, NI, 1024x768x60(75)	12	230	СОТА	268-4777
GOLD STAR 1468	14", .28, 1024x768 NI, MPRII, PM, склад	12	250		
GS StudioWorks 44m	14", .28,1280x1024 LR,NI,MPRI,Auto-Sync,full dig.,Sp.2W, склад	12	260		
GS StudioWorks 56m	15", .28,1280x1024 LR,NI,MPRI,Auto-Sync,full dig., Sp.2W, склад	12	370		
GS StudioWorks 56i	15", .28,1280x1024 LR,NI,MPRI,Auto-Sync,full dig., склад	12	360		
GOLD STAR 2010	20",.28,1600x1280 LR,NI,MPRII,Auto-Sync,full dig.,OSD,склад	12	1270		
HYUNDAI HL-2882	21", .28, 1600x1280 LR, NI, MPRII,PM, склад	12	1650		
Color View Sonic	17", .27, max 1280x1024, GS, склад	12	695	BELABM	234-7972, 234-2252
ДИСКЕТЫ					
3M 3,5"	2,0 MB, made in USA	+	0,63	LIMENS	228-1908, 228-1909
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-9771
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 24шт., форматир.	+	17,95	ТУССОН	236-4288, 236-9771
BASF 3,5"	form., 1,44(11 шт.), при покупке более 100 коробок	+	5	TAIR	229-2999
УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ					
DITTO 800 tape drive	425Mb, int., 5.25", без сжатия	12	190	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
DITTO 3200 tape drive	1600Mb, int., 5.25", без сжатия	12	330	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
IOMEGA JAZ Drive	1070Mb, int., 12ms, SCSI	12	502	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
IOMEGA JAZ Drive	1070Mb, ext., 12ms, SCSI	12	670	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
IOMEGA ZIP Drive	100Mb, параллельный порт, 1 ZIP диск	12	240	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
IOMEGA ZIP Disk	100Mb format PC	12	19	БЕЛСОФТ	(0212) 370-974
Mobile Disk	810 MB, портативный винчестер, паралл. порт		470	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, паралл. порт. + SCSI	12	325	LIMENS	228-1908, 228-1909
FIT USA, TransDisk TD 2,TD 3	340Mb,2,5G,паралл.порт	12	от 450	IBA	262-3231
ATEN, Pocket HardDisk	540Mb,паралл. порт	12	от 400	IBA	262-3231
Panasonic	Trans CD/PD, 650Mb, Int., Ext.	12	от 650	IBA	262-3231

Информация в таблицу «ПРАЙС» принимается до 14.00 в пятницу. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа — 30.000 руб. Скидки только рекламным агентствам

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ (продолжение)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
DTK NetServer	2xPPro/180	256P	32	4320	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	4038	SBI	227-5955, 227-4953
DTK NetServer	PPro/200	256P	64	4320	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	3327	SBI	227-5955, 227-4953
COMPAQ													
ProSignia 300	P/120	256	16	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	ECC RAM до 208Mb, до 12,9Gb HDD, Ethernet, склад	36	от 2570		
ProSignia 300	P/150	256	16	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	ECC RAM до 208Mb, до 12,9Gb HDD, Ethernet	36	от 2855		
ProSignia 500	P/150	256	32	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	ECC RAM до 208Mb, до 21,5Gb HDD, Ethernet	36	от 3715		
ProLiant 2500	2xPPro/200	256	32	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 512Mb, до 21,5Gb HDD, Ethernet 10/100	36	от 7855		
ProLiant 2500	2xPPro/200	256	32	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 512Mb, до 21,5Gb HDD Hot Swap, Ethernet 10/100	36	от 8710		
ProLiant 5000	4xPPro/200	256	64	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 21,5Gb HDD Hot Swap, Ethernet 10/100	36	от 13465		

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ (PC-MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC Server 300 S/370	P75/P370	256	16	2x1080	f.SCSI-2	IBM 14"	1	PCI	2PCI/3MCA,CD,APC,Ethernet,Token-Ring S/370 Channel Emulator,OS/2,CBM,OC PB,Communication Manager,услуги по переносу задач	?	?	IBA IBA	259-1093,259-1092 259-1093,259-1092
IBM PC Server 500 S/390	P90/P390	256	32	2x2250	f/w SCSI-2	IBM 14"	1	PCI	22/8MCA,CD,APC,Ethernet,Token-Ring S/370 Ch. Emul.,OS/2,VM/ESA,CBM,OC PB,Communication Manager,услуги по переносу задач	?	?	IBA IBA	259-1093,259-1092 259-1093,259-1092
IBM RISC/6000 System/370	Power(2,PC)		32	2200	f.SCSI-2	IBM 50	?	?	RISC-MAINFRAME,CD,TAPE-Drive 1,2GB 1/4" S/370 Channel Emulator,AIX 3.2.5,AIXwindows 1.2.5 SVM 5,услуги по переносу задач	?	?	IBA IBA	259-1093,259-1092 259-1093,259-1092
WYSE WinTerm 2500T	?	?	?	?	?	14" 28	?	?	Терминал для WinFrame/WinNT, встр. Ethernet адаптер	?	?		
WYSE WinTerm 2700T	?	?	?	?	?	15" 28	?	?	Терминал для WinFrame/WinNT, встр. Ethernet адаптер	?	?		
EUROLOGIC XL400	?								Дисковая подсистема. До 16 HDD f./w.SCSI-2, UltraSCSI, 40MB/s, SCA, hot swap, до 4 PSU	?	?		

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM AS 400 Advanced Series	RAM 8-4096Mb,HDD 1-514,4Gb,лок.подкл.раб.ст.Twinaxial-до 4800терминалов,до 8ЛВС,ASCII-до2160портов			IBA	234-4746, 259-1092
IBM RISC Sistem/6000	Power2,Power PC,RAM 16-2000Mb,HDD 0,54-200Gb,ПО:ОС AIX(UNIX),10тыс.пакетов,граф.и раб.станции,сет.серверы			IBA	234-4746, 259-1092

КОМПЬЮТЕРЫ С LCD ЭКРАНОМ

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
DUAL LCD PC	P/166	16	1000	TFT 12,1	PCI/EIDE,EDO,8xCD,SB,VRAM 2Mb,Win95	12	3271	LIMENS	228-1908, 228-1909

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
PACKARD BELL	486slc2/50	4	210	mono 9,5"	PCMCIA, DOS 6.2, Win3.11, Mouse, 1,9 кг	12	1110	BELASH	232-7666
IBM ThinkPad 701C	486dx2/50	4	360	TFT 10,4"	PCMCIA III, 14,4FM, Speaker, SB, Mic, IR-port, W3.11	12	2700	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2105CT	486dx2/50	12	540	TFT 8,4"	PCMCIA,TrackPoint,встр. БП	12	1757	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gericom	486dx2/66	4	340	mono	PCMCIA, TrackPoint, сумка	?	1512	IBA	259-1091, 259-1092
Gericom	486dx2/66	4	340	DSTN 9,5"	PCMCIA, TrackPoint, сумка	?	1950	IBA	259-1091, 259-1092
TOSHIBA T2155CDS	486dx4/75	4	520	DSTN 10,4"	PCMCIA III, 2xCD, SB, Mic, IR-port, встр. БП, Speaker	12	2150	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2130CT	486dx4/75	8	520	TFT 10,4"	PCMCIA III, Win 95, Claris, TrackPoint, case, встр. БП	12	2800	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2150CDT	486dx4/75	8	520	DSTN 10,4"	PCMCIA III,TrackPoint,Speaker,SB,Vic,2xCD,IR-port,встр. БП	12	3050	BELASH	232-7666
HP OmniBook	486dx4/75	6	170	DSTN 8,5"	PCMCIA, HP Mouse, IR-port, 280x180x40мм, вес 1700г.	12	1750	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad365	5x86dx4/100	8	540	DSTN 10,4"	PCMCIA, TrackPoint, IR-port	12	2760	IBA	259-1091, 259-1092
SAMSUNG Sens 700	486dx4/100	8	540	TFT 10,4"	PCMCIA, TrackBall, Win95,SB(16)	12	1990	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Contura 430C	486dx4/100	8	720	DSTN 10,4"	PCMCIA, TrackBall, Win95	12	1960	LIMENS	228-1908, 228-1909
CTX EzBOOK	5x86/100	8	520	TFT 10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1750		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	DSTN 10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1850		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT 10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	2590		
TOSHIBA T400CS	P/75	8	810	DSTN 10,4"	PCMCIA III,EDO RAM,Win95,SB,Speaker,Mic,TrackPoint,встр. БП	12	2410	BELASH	232-7666
TOSHIBA T-405CS	P/75	8	810	DSTN 10,4"	PCMCIA,EDO,TrackPoint,SB,встр. БП,Lith-Ion,Win95	12	2685	LIMENS	228-1908, 228-1909
TOSHIBA T410CT	P/90	8	810	TFT 11,4"	PCMCIA III,EDO RAM,Win95,TrackPoint,6xCD,SB,Speaker,Mic,IR-port,800x600,встр. БП	12	4100	BELASH	232-7666
IBM TinkPad365X	P/100	8	810	DSTN 12,1"	1Mb VRAM, Windows'95	36	3828	IBA	259-1091, 259-1092
IBM TinkPad560DW RU	P/100	8	810	TFT 11,3"	1Mb VRAM, EDO RAM, Windows'95, LotusOrganizer	36	3959	IBA	259-1091, 259-1092
TOSHIBA T205CS	P/100	8	810	DSTN 11,4"	PCMCIA III,EDO RAM,Win95,TrackPoint,6xCD,SB,Speaker,Mic,800x600,встр. БП	12	2800	BELASH	232-7666
COMPAQ Armada 1120T	P/100	8	810	TFT 10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, TrackPoint, сумка, всемирная гар.,склад	12	2945	BELABM	234-3666, 234-2252
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT 10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), IR-port, 800x600	12	2465		
LEO DesigNote 3510D	P/100	8	810	DSTN 11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), IR-port, 800x600	12	2245		
LEO DesigNote 3510D	P/100	8	810	DSTN 11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD, IR-port, 800x600	12	2695		
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT 11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), IR-port, 800x600	12	2790		
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT 11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD, IR-port, 800x600	12	3020		
JETBOOK 6300CD	P/100	16	810	TFT 11,3"	TouchPad, SB, 6xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3172		
JETBOOK 6300CD	P/100	16	810	TFT 12,1"	TouchPad, SB, 6xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3522		
JETBOOK 6300CD	P/120	16	1000	TFT 11,3"	TouchPad, SB, 6xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3280		
JETBOOK 6300CD	P/120	16	1000	TFT 12,1"	TouchPad, SB, 6xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	[illegible]		
JETBOOK 6300CD	P/133	16	1000	TFT 11,3"	TouchPad, SB, 6xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3370		
JETBOOK 6300CD	P/133	16	1350	TFT 12,1"	TouchPad, SB, 6xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3890		
DTK DNB-586T	P/120	8	520	TFT 11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad, SB	24	3000		
DTK DNB-586T	P/120	8	810	TFT 11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad, SB	24	3100		
DTK DNB-586T	P/133	8	810	TFT 11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad, SB	24	3290		
DTK DNB-586T	P/133	16	1300	TFT 11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad, SB	24	3540		
IBM TinkPad560TW RU	P/120	8	810	TFT 12,1"	1Mb VRAM, EDO RAM, Windows'95, LotusOrganizer	36	6060	IBA	259-1091, 259-1092
LEO DesigNote 3510T	P/133	8	810	TFT 10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB, IR-port, 800x600	12	2695		
LEO DesigNote 3510T	P/133	8	810	TFT 10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB, 6xCD, IR-port, 800x600	12	2925		
LEO DesigNote 3510T	P/133	8	810	TFT 11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB, IR-port, 800x600	12	2960		
LEO DesigNote 3510T	P/133	8	810	TFT 11,3"	PCMCIA, TouchPad, 6xCD, SB, IR-port, 800x600	12	3190		
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1400	TFT 11,3"	PCMCIA, TouchPad, 6xCD, SB, IR-port, 800x600	12	3595		
LEO DesigNote 3510T	P/133	24	2100	TFT 11,3"	PCMCIA, TouchPad, 6xCD, SB, IR-port, 800x600	12	4120		
DTK DNB	P/133	16	1300	TFT 11,3"	IDE, 1Mb on board, 6xCD, sound, mic, touchpad	24	3702	SBI	227-5955, 227-4953

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Case Multimedia	LVSERIA	6	от 110	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
Speakers active 100/300W Volume/Bass/Treble		12	от 45	SBI	227-5955, 227-4953
SB Creative V16	CT3600, PnP	12	от 72	COMTRIS	221-3876
SB Creative+ FM	VIBRA 16+	6	95	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
SB Creative 16	Creative (SB2940, SB2890, SB+FM, compatible)	3	40-90	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB Creative 32	Creative (AWE3600, 3620, 3990, General Midi, compatible)	3	35-250	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, PnP, ISA, 6W на канал	24	65	ИНТИС	278-8490
SB Pro	16 bit, stereo, ESS1868/688	6	32	СОТА	268-4777
SB Pro 2	16 bit, stereo, ESS688,ESS1868, Edison, Maestro, NEW!!!	3	29	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Speakers	active 70/120/160W, PMPO, volume, bass	12	от 27	COMTRIS	221-3876
Speakers	active YS 70, 140W	12	от 26	СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CD ROM	8 speed	12	от 110	СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CD-ROM	8 speed,1200kb/s,80 ms,EIDE,ATAPI,TATUNG/BTC	3	110	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM	4,6,8,10 speed, склад	6	от 85	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
CD-ROM	8 speed	12	от 118	COMTRIS	221-3876
CD ROM	8 speed, Samsung	12	120	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
VideoBlaster	CREATIV, GENIUS, CL5446(2MB) + Tuner SECAM	3	от 50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Запись на компакт-диски		-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD диски. Програмы,энциклопедии,игры,аудио. Прокат		+	от 3	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU P5 100-133	Intel	12	130	СОТА	268-4777
CPU P5 100-166	Intel	12	420	СОТА	268-4777
CPU 6x86 166	Cyrix, BOX	12	200	СОТА	268-4777
MB Pentium	IntelTriton2vx,PCI,256/512K,EIDE,I/O,4 slot SIMM,PIO4,PnP	3	105	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
MB P5/100-200MHz	Intel Triton, VX, PCI, 256 Pipeline Cache	6	100	СОТА	268-4777
MB P/75-200	Intel Triton, Chipset	6	104	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
SIMM	1Mb, 4Mb, 8Mb, 30 pin, 72 pin	12	от 10	СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1 Mb, 4 Mb, 16 Mb, 30 pin	12	от 11	COMTRIS	221-3876
SIMM	4 Mb, 8 Mb, 72 pin	12	от 19	COMTRIS	221-3876
SIMM	4 Mb, 72 pin, 70 ns, TI, Simens, ACT, Goldstar	3	18	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SIMM	4 Mb, 8Mb, EDO	6	от 20/40	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
SIMM	4 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	19	СОТА	268-4777
SIMM	8 Mb, 72 pin, 16 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	38	СОТА	268-4777
SIMM	16 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	90	СОТА	268-4777
SVGA Card	S3 Trio 64V+, PCI 1MB (2MB)	6	40	СОТА	268-4777
SVGA Card	Cirrus Logic PCI, 5446, 1Mb/2Mb,64 bit, ПО MPEG	24	44/54	ИНТИС	278-8490
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К КОМПЬЮТЕРАМ

Наименование	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Защ.экраны 3M, 13"-19",anti-glare/anti-radiation (ELF/VLF), USA	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
Защ.экраны IZOVAC-VIZOR,14"-15",a/glare,a/rad.,a/static,MPR-II,МЗ РБ	12	20	FALCON	234-4356, 234-4470
Кабель для принтеров,модемов,клавиатур,мониторов, склад	12	от 4	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Коннекторы, терминаторы, адаптеры, переходники, склад		от 0,2	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OEM	2 GB FW SCSI-2, склад	60	1100	IBA	262-5190, 232-5122
Samsung	1600Mb, 9 ms, PIO4	12	220	ЮНИСАТЕЛ	266-8606, 227-3147
	1,3GB, f.ATA-2, EIDE, PIO4	12	195	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Seagate	1,28GB, EIDE, PIO4	12	200	СОТА	268-4777
Seagate ST5850A		12	170	СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
NEC DSE 1700A	1700MB	12	226	СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Seagate	810 MB, ST9810A, 2,5"	12	от 165	COMTRIS	221-3876

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPO	EtherLink III ISA TP only	99	80	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 95	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 8 port FastEthernet hub 3C16720/100MB, склад		99	1073	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com SuperStack II, 24 port TP 3C16671A, склад		99	1041	ELKO	236-9754, 236-8663
COMPAQ					
	Ethernet LAN Card, PCMCIA, BNC/UTP	36	212		
	Netteligent ISA/PCI UTP 10Mbps	36	от 63		
	Netteligent 10Base-T/100Base-T Hub	36	от 176		
	Netteligent 10/100Mbps PCI Ethernet Controllers	36	127		
	Netteligent Routers	60	от 2800		
	Netteligent Token Ring ISA/PCI, IBM, UTP/STP	36	от 220		

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
COMPEX	EN2000N-Combo 16 bit, BNC/TP, 300м		27	СЕМАНТИКА	261-5382
Ethernet PCI	cerd 32 bit BNC+TP	12	35	SBI	227-5955, 227-4953
IBM 3278/79	Emulation Adaptor	+	495	IBA	262-3231
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000,BNC&TP,ISA,PnP	24	22	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	24	110	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
GE 2000II-CX	Ethernet 16-bit (BNC/UTP)	+	28	BELABM	234-7972, 234-2252
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	UTP 5-я категория, 4 пары, Швеция	+	0,49	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

СЕТИ

Наименование	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Локальные вычислительные сети: проектир., установка	+		СЕМАНТИКА	261-5382
Локальные вычислительные сети "под ключ"	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Техпомощь и консультации по ОС OS/2,Windows а также	+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам,сетевым технол.,лекции, семинары,обучение	+	?	IBA	234-4746

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ, ПО

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
BACK UPS	250-1200 VA, Powercom	12	от 115	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
APC UPS	Smart, 700/1000VA, Net IIIg, PnP, USA	24	от 408	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 280/400, EC 250/400/600VA, PnP, USA	24	от 124	ELKO	236-9754, 236-8663

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
NetWare v.3.12/4.1 10/25/50/100/250 User			от 1395	СЕМАНТИКА	261-5382
Коммуникю ПО (отпр. и прием факсов, удал. кл. и др.)				СЕМАНТИКА	261-5382
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС,FullPack,Connect,рус./англ.	+	от 175	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2,SingleUser,Client-Serv.	+	от 778	IBA	234-4746
VisualAge,VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-серв."	+	?	IBA	234-4746
IBM LanServer	разделение ресурсов	+	от 1339	IBA	234-4746
Коммуник.продукты от IBM (comm/Man.,PC3270,TCP/IP и др.)		+	от 842	IBA	234-4746
LotusNotes	"Клиент-сервер" для автоматиз.офиса под OS/2,Wn,UNIX	+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Игры, ПО, энциклопедии на CD		+	от 3,5	СНАП	222-5897, 277-8061
ORACLE 7	Oracle 7 Server	+	от 14960		
ORACLE 7	Work Group Server	+	от 1850		
ORACLE 7	Personal	+	от 245		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875
CANON FC-230	А4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	550	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC-210	А4, 4-6 к/мин	+	450	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC230	А4, автопод.,4 к/мин	12	525	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CANON FC210	А4, 4 к/мин, Е-16	12	410	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CANON FC210/230	А4, ручн.автопод.,4 к/мин, 2600 коп., картр.Е-16	6	от 430	ПЕОЛА&М	233-4072, 236-3320
CANON NP-1215	А3, масшт.50%-200%,15 к/мин	12	1780	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CANON NP-1550	А3, 15к/мин, 8000 к/мес., 50-200%	12	1949	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-4040	А3, 40ppm, 4цв, масшт., цена сниж. на $800 до 31.12	15	1150	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
CANON NP-4540	А3,40к/мин,2стор.,2цв.,масшт.,автоподача	15	1550	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Konica 1012	А3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	А3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 3031	А3, 31 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
Konica 4155	А3,55 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
OLIVETTI 8020	А3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
OLIVETTI 8021	А3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
OLIVETTI 8515	А3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
RICOH FT	А3, 30-50 к/мин, бар.на 80000коп.,2стор.,автопод.	12	от 900	ТОРИС	226-2219, 226-2412
RICOH FT-5560	А3, 50к/мин, ARDF, масшт.	15	1730	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
RICOH FT-4070	А3, 40к/мин, масшт. 50 - 150%	15	920	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
RICOH FT-3055	А3 - В4, 15к/мин, масшт.	15	720	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
RICOH FT-3030	А3 - В4, 15к/мин	15	650	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
SHARP Z-20	А4, 3 к/мин	+	395		
SHARP Z-25	А4, 3 к/мин	+	522		
SHARP Z-52	А4, 8 к/мин	+	806		
SHARP SF-2114	В4, 14 к/мин, масшт.	+	1510		
SHARP SF-2116	А3, 16 к/мин, масшт.	+	1980		
SHARP SF-2022	А3, 22 к/мин, масшт.	+	3060		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
SHARP SF-2050	А3,50 к/мин, масшт.	+	8700	СНАМИ	230-5761
XEROX XC-520	А4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?		
XEROX 5009/5009RE	А4/В4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв.тонер,склад	12	?		
XEROX 5310	В4,10к/мин,2000к/мес.,масшт.,цв.тонер,склад	12	?		
XEROX 5316	А3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт., склад	12	?		
XEROX 5328	А3,28к/мин,20000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
SHARP Z20/Z25	А4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP Z52II	А4,8к/мин,800к/мес.	12	?		
SHARP SF2014/2114	В4,14к/мин,5000к/мес.,масшт.,а/под.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP SF2116/2118	А3,16/18к/мин,10/12тыс.к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
XEROX 5009 1:1/5009RE	А4, 8 к/мин, 4 цв.	12	?		
XEROX 5316	А3, 13 к/мин, масшт.	12	?		
XEROX 5321	А3, 21 к/мин, 64-156%	12	?		
XEROX 5310	А4, 10 к/мин, 4 цв.	12	?		
XEROX XC-520	А4, 5 к/мин	12	555		
XEROX 5009	А4, 8 к/мин, 4 цв.	12	695		
XEROX 5310	А4, 10 к/мин, масшт.	12	1099		
XEROX 5316	А3, 13 к/мин, масшт.	12	2120		
TOSHIBA 1210	А4, 12 к/мин, 5000 к/мес.	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
TOSHIBA 1650	А3, 16 к/мин, 20000 к/мес., 50-200%	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
TOSHIBA 1350	А4, 12 к/мин, 5000 к/мес., 65-141%	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
TOSHIBA 2050	А3, 20 к/мин, 20000 к/мес., 50-200%	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
Копировальноебюро "под ключ" (к/апп., резак, переплетн. маш.)		+	от 1600	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CANON CLC-200	А4/А3,3-20 к/мин, лазерный	15	9200	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
CANON CLC-300	А4/А3,4-20 к/мин, лазерный	15	11500	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
RISO TR 1510	А4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 1700	А4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 1750	А4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 2710	А4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 2750	А4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 3750	А3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RICOH PRIPORT	ризографические аппараты	15	от 4200	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
OKIFAX 350	Термальн.,рулон А4/30м,9,6 Kbps,16 gray	12	?		
OKIFAX 460	Терм., обрезка бумаги, автоотв., корр. ошибок,48 номеров автонабора, 64 тона серого	12	?		
OKIFAX 1050	Светодиодный,4 стр/мин, лоток на 250л.,возм. плата интерф. с PC,режим сканера,копир. и внешн. факс-модема	12	?		
OLIVETTI OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI OFX 3100/T	струйный, об.бум.,пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам 28, а/ответчик	12	305	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Panasonic	в ассортим.,ЖКИ, ГТС, а/дозв.,инстр. р./яз.	6	от 238	ПЕОЛА&М	233-4072, 236-3320
Panasonic KX-F130BX	а/ответчик, а/дозвон, ЖКИ, пам.32	+	330	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F1000	Обычн. бумага, пам. 28, ГТС, а/под. 10 лист.	12	530	BELASH	232-7666
Samsung в ассорт. (от домашнего до профессионального)		18	от 240	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SF-30	домашний	12	230		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускоренного набора	12	280		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10 листов	12	385		
Samsung SF-5500	Лазерн., ЖКИ, а/обр., а/под. 10 листов	12	945		
SHARP FO-145/435	память на 50 ном. / цифр. а/отв.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376,232-5068
Samsung SF-30/800	"домашний",память/"деловой" факс,а/отв.,пам.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376,232-5068

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar-9500	900МГц,до 3 трубок,40 каналов,ф. м/АТС	12	300	FALCON	234-4356, 234-4470
Panasonic KX-T	радиотелефоны, 46-49МГц, 900МГц, с а/отв.	+	от 100	BELASH	232-7666
Panasonic	в ассортим., 2 набор, ГТС, дальн. до 5 км	?	от 95	ПЕОЛА&М	233-4072, 236-3320
Samsung SP-R916	900МГц, до 4 трубок, ЖКИ, а/дозв, digital	18	от 265	АЙРОНТЕЛ	220-0067

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Panasonic	в ассортим.,ЖКИ, а/дозв., громкая связь, инстр. р/яз.	6	от 43	ПЕОЛА&М	233-4072, 236-3320
Panasonic KX-T	телефоны, а/отв., тел. с а/отв., 2-лин.	+	от 50	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	50	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	55	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SP-201	спикер, повтор, флэш	18	от 36	АЙРОНТЕЛ	220-0067

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
AT&T Merlin Legend	4-80лин./8-200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2-16лин./6-48 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
DEFINTY G3si	до 400лин./2400 абон., США, серт.РБ	12	?		
GoldStar	Емкость от 1x4 до 36x112, установка, склад	12	от 250	FALCON	234-4322, 234-4470
NORSTAR	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Panasonic KX	в ассортим., от 2x6 до 32x304, поставка, монтаж	12	от 270	ПЕОЛА&М	233-4072, 236-3320
Samsung SKP308	3x8, установка, склад	12	400		
Samsung SKP816	4x8-8x16, установка, склад	12	560		
Samsung SKP36	6x18-12x24, установка, склад	12	830		
Samsung SKP308	3x8, DISSA, установка, склад	18	410	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP816	4x8-8x16, DISSA, установка, склад	18	572	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP36	6x18-6x40-12x24, DISSA, установка, склад	18	843	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP56/120	8x48-24x96, DISSA, установка, склад	18	от 2300	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Siemens, GoldStar	от 3 до 200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334

СРЕДСТВА СВЯЗИ

Наименование	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ALAN мобильно-переносная р/станция, 250кан.,AM-FM,до 10км	12	от 60	ПЕОЛА&М	233-4072, 236-3320

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	85	ИНТИС	278-8490
OEM 14.4 int.	V32/V42bis, voice	12	80	SBI	227-5955, 227-4953
Rocwell 14400, internal, ПО, склад		60	59	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
US Robotics Sportser Courier 14,43/28.8 baud		60		ТУССОН	236-4288, 236-9771
US Robotics Sportser	int.,14,4kbps,V42,V42bis	60	75	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps,V42,V42bis,Voice,220V,кабель	60	95	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser V34rus,V34+,V42,V42bis,220V,кабель		60	199	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel U1496e/E+, 19,2kbps,V42,V42bis,Voice,ZyCELL,220V,серт.РБ		24	от 290	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext.V34,Zyx19.2,Zyx16.8,V42,V42bis,Voice,AOH	24	395	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CITIZEN	8-16 разрядов	12	от 4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CITIZEN SDC-888	12 разрядов	12	14	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CITIZEN, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
CITIZEN	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
CINIZEN SDC-888	12 р., двойное питание	12	14,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CITIZEN SDC-888	12р., бухгалтерский, двойное пит., скидки	12	14,85	ССМ	249-9103, 249-3006
CITIZEN SDC-435	16р., бухгалтерский, двойное пит., скидки	12	21	ССМ	249-9103, 249-3006

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, русифицирован, переводчики	+	31-220	ССМ	249-3006, 249-9103
Language Teacher	говорящ.,анг./рус.перев.,зап.кн.,450тыс.сл.,4 мод.	12	от 80	BELASH	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
OLIVETTI ET 510	А4, рус./лат., корр.ош.	12	137	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
OLIVETTI ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288/236-9771
SAMSUNG SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	115	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
SAMSUNG SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	103	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
"Ивица", "Ятрань", "Принцесса", в ассортименте		12	?	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Наименование	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Адресные базы данных по РБ,СНГ,Европе на дискетах и CD-дисках		+	?	ИНФОПЛЮС	227-1038, 220-4436
Предприятия, колхозы, Москва, РБ, Укр., СНГ, РП, Европа, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
ЮСИАС 3.0/3.1	БД по законодат.РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-1339
ЮСИАС 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	12	80/100	РЕГИСТР	249-1339
ГАРАНТ	БД законодательство РФ	+	?	РЕГИСТР	249-1339
БД: "Вся Беларусь - 96" (80000 записей)			?	И.М.А.	259-85-84
БД: законодательство, финансы, коммерция, производители и др.			?	И.М.А.	259-85-84

Информация в таблицу «ПРАЙС» принимается до 14.00 в пятницу. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа — 30.000 руб. Скидки только рекламным агентствам

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Все программы для Вашего бизнеса. Windows			20-90	GOLDEN SOFTWARE	268-5442
DAHLE	Резаки и гильотины, уничтожители	12	от 99	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
БЭМБИ-3	Учет опер.,баланс,налоги, з/п,склад, осн.ср-ва	+	120		
БЭСТ-2.хх (лок./сет.)	Проф. комплекс бух. и складского учета	+	400		
БЭСТ-3.хх (лок./сет.)	Проф.торговая сист.(поддерж.связь с кассами)	+	900		
Офисные сетевые комплексы "под ключ", (3com, Novel, Windows)		+	?		
"Удаленный" СКЛАД		+	?		
Финансовый анализ	(лок./сет.) Windows, Delphi	+	450		

ОРГ СЕРВИС 222-8062 222-7652 220-5421

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Уничтожители бумаг (полосы, частицы), EBA Германия			от 250	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Канцелярские товары в ассортименте		-	?	ИНТЕРИМПУЛЬС	226-2711, (01795) 58076
Перекидные календари		-	?	ИНТЕРИМПУЛЬС	226-2711, (01795) 58076
3М	проекторы,пр.панели,аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Канцтовары (более 300 наимен.), бумага, клеящие карандаши,		+		ТАУРУС АДЛ	268-4712
сувениры, дискеты, кожаные папки, дипломаты,		+		ТАУРУС АДЛ	268-4712
деловые наборы, папки ("КОРОНА" и др.)		+		ТАУРУС АДЛ	268-4712
Бумажно-беловая продукция			?		
Канцелярские товары			?		
Бланки строгой отчетности			?		

ЗАМАК 246-23-70

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Счетно-денежная машина DELARUE, Англия			1050	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Счетно-денежная машина УРАЛ-1, Россия			400	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Счетно-денежная машина УПБ-2, Россия			420	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Счетчики банкнот	МСК-3	12	4,15млн р.	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типография от А до ... Комплектация "под ключ"		+	от 2000	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи, тонер, барабаны для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita			?	Р.Т.С.	236-3332,236-3944
Картридж	для Canon E-16/E-30	-	76	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Тонеры, девелоперы, барабаны к RICOH и CANON (NP4540)		?	?	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Тонер	Canon NP1215/1550, туба 190г		8,5	Р.Т.С.	236-3332,236-3944
Тонеры	для Canon, Mita, Sharp, Ricon, HP		?	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX			?	Эллай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонеры	CANON, RICOH, MITA, XEROX, SHARP, HP	-	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры	и запчасти к люб. моделям XEROX, SHARP	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Картриджи, тонеры для CANON, SHARP, XEROX и др. (дост. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Заправка картриджей, ремонт (выезд. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Барабаны	CANON, RICOH, MITA, XEROX, SHARP	-	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
HP5xx/HP6xx	Чернила BASF, заправочная станция BASF		от 9	ИНТИС	278-8490
Заправка	HP DJ 51626A/51608A/51633A, black,склад		9	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 51626A Starter Kit,Color,склад		30	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 51629A/600 Series,black,склад		12	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 1200C/51640A, black,склад		17	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 1200C/51640A,one color,склад		20	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	Epson S020025/800/800+/1000/400,black,склад		8	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	Cannon BC/BJ,Epson Stylus 300,black,склад		11	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	EPSON StylusColor/SO/ColorPro/ColorProXL,black,склад		13	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картр. к HP DJ3x,5x,600,850C,1200c,1600c,Canon,Epson,чернила,запр.			?	Эллай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Картридж	к матр. принтерам EPSON LX,FX,LQ,DFX; STAR	-	от 3	СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	к струйн. принтерам EPSON, CANON, HP	-	от 27	СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	к лазерным принтерам HP	-	от 80	СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	HP DJ, EPSON, CANON; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картридж	EPSON, STAR, OKI, HDP, CPF		от 3,5	COMTRIS	221-3876
Картридж	HP 4, 4V, 4L, 4P, 5L		от 80	COMTRIS	221-3876
Картридж	HP DJ, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к HP, CANON, EPSON и др. (дост. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Заправка картриджей, ремонт (выезд б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Картриджи к матр. принт. EPSON, OKI, STAR, FUJITSU, PANASONIC		-	от 3	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи	для струйных принтеров HPDJ,EPSON,CANON,FUJITSU	-	от 9	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ	-	от 100	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи, чернила для стр. принт. Canon, HP DJ, Epson			?	Р.Т.С.	236-3332,236-3944
Картридж	EPSON Stylus 800, black, склад		15	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	EPSON Stylus Color, black, склад		18	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	EPSON Stylus Color II, black, склад		19	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	EPSON LX-100, Black, склад		4	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	HP DJ51626A/DJPlus/DW/C/500,DesignJet,color,склад		45	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	HP DJ51626A/DJPlus/DW/C/500,DesignJet,black,склад		40	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Красящие ленты	Epson, Star, пиш. маш., касс.апп.	-	?	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Тонер-картридж	HP LJ II/III/4/5, original HP	12	от 78	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/P/M/V, 5L/P,Epson, Panas. запр.			?	Эллай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	HP 4L, 4P, II, IIP, III, IIIP, 4		от 10	COMTRIS	221-3876
Тонер	к лазерным принтерам HP, Panasonic, заправка	-	от 10	СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP LJ,Oki,Panasonic			?	Р.Т.С.	236-3332,236-3944
Чернила	EPSON, HP, CANON BJ, заправка	-	от 4	СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила	HP, CANON BJ, EPSON		от 6	COMTRIS	221-3876
Чернила	HP,CANON,Epson,Olivetti,Fujitsu,IBM,Apple,Oki		1,5-6	ТРИКУТА	223-1596, 268-9349
Чернила к струйным принтерам FULMARK 80мл.			14	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854
Чернила	120мл., APPLE,EPSON,HP,FUJITSU,OKI,OLIVETTI,4 запр.		от 26	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-4993,220-7854

ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бланки накладных ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			50/70	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Календари настольные перекидные на 1997 год		+	10т.р.	ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ	0162-250-425,260-058
Лента для касс. апп. 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			от 0,19	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Термобумага	210x30, 216x30, Германия	-	?	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
Термобумага	210x30, 216x30, Финляндия, Канада		?	СНАП	222-5897, 277-8061
Термобумага	210x30, Германия, Финляндия	-	?	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1,35	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
XEROX Business	A4/A3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9		
XEROX COLOTECH	A4/A3, 500 листов, 100 г/м		10/20		
XEROX COLOTECH	A4, 250 листов, 160 г/м		9		
Бумага писчая, факс., ксерокс., принтер. Доставка			?	ЛОРМА	250-5961
DATA COPY, COPY X, KASKAD Copy, 80г/м, A4, A3, 29 цв.			?		
Supraart(Tatraart)	мел., 80, 120, 140, 180, 250г/м, лист62x94см, т		1839		
	Офсетная, 60г/м, роль 64см, т		1391		
SUPRAET этикеточная, 80г/м, лист 62x94 см/роль 64 73 84, т			1954/1879		
Пленка, калька для оригинал-макетов DATA COPY Overhead Transplot, Utoplex		-	?		
Офсетная печать: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки		-	?		
Офисная	A4/A3, 500л., 75-100г/м Финляндия, доставка		от 4,1		
ЛБК-1-210-420ммx12"	2000л., перфорация, стопа, доставка		от 16		
Лента 210-420мм	рулон, 140 м/п, доставка		от 1,7		
Цветная	A4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		11		
Термобумага для факса 210мм x 30м, доставка			от 1,8		
Самокопир. 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			от 44		

TAIR 229-29-99

NOVIK 227-38-03 227-23-56

МЕДХОР 220-23-56, 8 - 017-210-43-16

БУМАГА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		от2000		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от4000		
KYM Ad Kout	книжно-журнальная, за тонну		1700		
STROUMPACK	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от2250		
Для к/а	A4/A3, за пачку		4,53/9,2		
RAFLATAK	самокл., белая, цв., за лист		от0,35		
Газетная	формат 840, пр-во Сыктывкар, за т		8,2млн р.		
COPY PAPER	A4, 80г/м, Австрия, гар. качества	-	4,6	С.З.	231-6498
XEROX PAPER	A4/A3, 80г/м, Англия, гар. качества	-	5/10	С.З.	231-6498
Рулоны	A4/A3, 210, 420 (Финляндия, РБ, Швеция)		?	СНАП	222-5897, 277-8061
A3 - A4, офсет, писчая, перфорированная, факсовая			?	БЕЛРИА	234-2298
ОФСЕТ №1, Светогорск, дост. по городу			?		
Бумага для принтеров любой ширины			?		
Бумага для к/аппаратов, 80г/кв.м, Светлогорск			?		
Картонные коробки любых размеров			?		
Бумага писчая и для оргтехники любых размеров			?		
Чековая лента любой ширины			?		
Подставка под принтерную ленту			?		

БЕРЕГ 229-2455, 229-2456

ТНФ Тел.: 263-86-16 263-77-61 263-82-57

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
В ассортименте	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от 400	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
ПРИМА	реестр РБ		530	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
OLIBELL CRF-1000	гос.реестр,8 отд.,работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-9771

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Весы торговые	в ассортименте; 2,3,5,6,10,15,20,50,100,500 кг		?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Горка		+	от 100	МЕАКОР	232-7768
Прилавок		+	от 100	МЕАКОР	232-7768
Системы стеклянных кубов, витрины, стеллажи		-	?	ИНТЕРИМПУЛЬС	226-2711, (01795) 58076
Универс. система стекл. кубов "Командор"		+	?		
Торговые прилавки, пристенные горки		+	от 60		
Витрины, стеллажи		+	от 50		
Универсальная система стальных труб "Командор"		+	?		
Вешала для одежды, примерочные кабины		+	от 233		
Выставочно-экспозиционные стойки		+	от 200		
Торговое оборудование для продовольственных магазинов			?		
Торговое оборудование для промтоварных магазинов			?		
Торговое оборудование для аптек			?		

КОМАНДОР т/ф (017) 265-61-68

Бонк 276-92-68 223-60-07

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Упаков. клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные,монтажные		-	?		
Машины для упаковку в термоусадочную пленку,тунельные		-	?		
Оборудование для вакуумной упаковки		-	?		
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для уп. коробов, мешков		-	?		
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см		-	?		
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец.покр.), мусорные		-	?		

SINERGIA-PAK 221-0310, 221-4146

АУДИО-, ВИДЕОТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
PANASONIC	магнитолы, CD-магнитолы	12	?	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
BM, ВПП, Sony, Sharp, Samsung, Funai		12	?	ЭПЛАЙНЗ	245-7283
ВП GoldStar RN-800AW,2 гол.,НЧ,а/тр.,а/очист.гол.,PAL/SECAM/NTSC		12	168	TAIR	229-2999
Видеокассеты FUJI, Konica, 180 мин.			1,9/1,83	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651
Аудиокассеты FUJI, Konica, 90 мин.			0,58/0,54	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651

ТЕЛЕВИЗОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar CF14E20B	37см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	230		
GoldStar CF20E20B	51см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
GoldStar CF29C36X	72см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. телетекст	12	680		
Panasonic-2130 GAOO		12	?	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

TAIR 229-29-99

ЭЛЕМЕНТЫ ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Philips,Maxell	R03, R6, R14, R20, 3R12, 6F22		?	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651
Panasonic	R03, R6, R14, R20, 3R12, 6F22		?	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651
Hi-Watt, GP	R03, R6, R14, R20, 3R12, 6F22		?	ИНТЕРПРАКТИКА	236-1557,236-5651
Батарейки всех типов			от 0,05	ББТ	232-7263,232-9461

СПОРТ, ОТДЫХ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды: размер от 2x1м до 3.5x1.75, (ЛДСП, камень)			от 899	РУПТУР	255-2024
Флипперы (электр.-мех.бильярды), игровые автоматы			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Delonghi Дракон	обогрев., 2 кВт	12	200	МИКТРАН	277-6976
GoldStar V-2600DE	пылесос,1300 Вт, 2,6л, 4кг,сист.тройн.фильтр.	12	95		
GoldStar V-982TE	пылесос,1400 Вт, 2,6л, 8кг, сист.эко-фильтр.	12	130		
GoldStar MH-886 TD	СВЧ-печь+гриль, 23л.,850 Вт, сенс.упр.,часы	12	250		
GoldStar MA-692 TD	СВЧ-печь, 17л., 800 Вт, сенс.упр., часы	12	155		

TAIR 229-29-99

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Этикетки,брошюры,буклеты,бланки			?	ИНФОПРЕСС	231-9405
Аннотации, визитки, бланочная продукция, этикетки, брошюры, ценники			?	NJ ADVERT	236-7253,234-6700
Нанесение логотипа и др. инф. на ручки, конверты, папки и др. предметы			?	NJ ADVERT	236-7253,234-6700
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Рекламные наклейки, листовки, папки, визитки, бланки, этикетки			?		
Разработка фирменного стиля, рекламной продукции			?		
Нанесение информации на ежедневники			?		
Весь комплекс рекламных услуг.Изготовление и размещение			?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Все виды печатных работ - от макета до готовой продукции			?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полноцв. и черно-белое копирование, ламинирование, переплет			?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Пленка самоклеящася "Oracal" 640			?		
Пленка самоклеящася X-FILM, услуги по резке			?		
Пластик KOMATEX			?		
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час-6 дн.		+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Датеры,нумераторы,подушки,мастика,самонаборные штампы и др.		+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Печати металлич., пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда		+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные)		+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфич. услуги		+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки		+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки и т.п.		+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Этикетки				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303

ТВАЙС 234-74-58

ZrokArt тел.:226 000 2

SANTIM 234-90-83 234-57-74

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Самоклеящиеся этикетки				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Тканевые этикетки				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Оперативная полиграфия (офсет, ризограф, шелкография)					
Нанесение информации на ручки, зажигалки и др. сувенирная прод.					
Тиснение, лазерное фольгирование, переплет в пружины, ламинирование					
Бланочная продукция, этикетки, приглашения, листовки и т.д.					
Наклейки, визитки, печать на тканях (майки) и т.д.					

Рекламное агентство Константина Абуховича. Тел./факс (017) 268-74-40, 226-52-20

ЖУРНАЛЫ (цены указаны в RUR)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Домовой	подписка, мелкий опт		14000		
Автопилот	подписка, мелкий опт		13500		
Вояж	подписка, мелкий опт		12500		

АНДРЕЕВ 222-32-05

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Ремонт факсов Panasonic,Toshiba и др., ПК и др.оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт,заправка копировальной техники и лазерных принтеров			?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Установка мультимедиа под Win95				СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Модерниз. и рем. ПК, периф., мониторов, БП				СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Послегарантийное обслуживание ВТ				СИНЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Гарантийный ремонт техники Supra, Shivaki, Nokia		+	беспл.		
Гарантийный ремонт изделий Tefal, Rowenta, Moulinex		+	беспл.		
Ремонт импортной аудио-, теле-, видеоаппаратуры		+	?		
Заправка, техобслуживание любого оборудования XEROX, SHARP		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Проектирование и установка компьютерных сетей		+	?	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Модернизация и ремонт компьютеров		+	?	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Ремонт мониторов любой сложности		+	?	РОСВАМ	268-7644
Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники			?	Эллай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Ремонт, заправка, обслуживание копировальной техники		-	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт копир. аппаратов и принтеров			?	КИМБЕРЛИТ	269-1049

ЛЕТА 220-26-44

ПРОЧИЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Затаможивание и растаможивание грузов, лицензия			?	РУСОРУС	229-1666
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели, кв.м			2.5-4	ФЛОС	263-6326
Комплексная уборка помещений, кв.м			3	ФЛОС	263-6326
Ремонт магазинов, баров, офисов; дизайн, госрасценки			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	227-8052
Отделка мрамором, гранитом, ракушечником; облицовка плиткой			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	227-8052

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ ТОВАРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Кеды, комнатные тапочки. Цены низкие			?	БЕЛАБИСКОНТРАКТ	232-7263, 232-9461

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус			?	ФЛОС	263-6326
Пиломатериалы	в ассортименте		?	ФЛОС	263-6326
Цемент М-400, от 0,5 т, за 1 т			900т.р.	СНЕЧКУС	269-5333,269-5031
ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм			37,5т.р.	СНЕЧКУС	269-5333,269-5031

НЕДВИЖИМОСТЬ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Покупка, продажа, обмен квартир, гаражей					
Офисы, магазины, производственные здания и помещения					
Срочное оформление документов					
Профессиональная оценка объектов недвижимости					
Надежная защита от мошенничества					

БелЦТН 223-1323 276-9001

Уважаемые рекламодатели!

Приглашаем вас размещать блочную рекламу своей продукции в таблице «Прайс» (бытовая, аудио-, видео-, оргтехника, средства связи и др.). Цены блоков: 4 x 6 см — 600.000 руб., 4 x 3 см — 300.000 руб.

СИСТЕМЫ СПУТНИКОВОГО ТВ

ТВ из космоса: завтрашний день свободного ТВ в Беларуси

В № 45 «Конъюнктуры» рассказывалось о реальных возможностях кабельного ТВ в Беларуси. Сегодня мы продолжим беседу с коммерческим директором компании «Техноинторг» Михаилом Дедуновичем и поговорим непосредственно о спутниковом ТВ и системе *MMDS*.

-- *Во время недавних политических событий телезрители были несколько обескуражены, когда в самые напряженные моменты по всем каналам транслировалось только белорусское ТВ. Таким образом, мы оказались в прямой информационной зависимости от руководства нашего государства. Какие существуют варианты выхода из сложившейся ситуации?*

-- Действительно, в последнее время резко увеличился спрос на автономные индивидуальные приемные ТВ-системы. Сегодня на этом рынке конкурируют спутниковое ТВ и система *MMDS* («Космос-ТВ»). Что такое индивидуальная спутниковая система, общеизвестно. Это — оборудование, которое принимает ТВ-программы со всех спутников непосредственно, обеспечивая принципиально наибольшую степень свободы в выборе и качестве телепередач. Система «Космос-ТВ» -- посредник между телезрителем и спутником, который сначала принимает программы на своем центре, а затем кодирует их и распределяет своим абонентам через эфир (у каждого абонента устанавливается дополнительная антенна системы «Космос-ТВ»). И спутниковое, и «Космос-ТВ» обеспечивают прием как европейских, так и русскоязычных программ. Причем трансляция каналов ОРТ, РТР, НТВ осуществляется не в урезанном, а в полном объеме.

-- *Михаил Алексеевич, в каких случаях лучше устанавливать индивидуальную спутниковую антенну, а в каких -- систему «Космос-ТВ»?*

-- Для того, чтобы ответить на этот вопрос, необходимо проанализировать основные достоинства и недостатки обеих систем.





Система *MMDS* разрабатывалась в свое время для так называемой «одноэтажной Америки». Смысл заключался в следующем: существует деловой центр города, где почти никто не живет, но там сосредоточено множество офисов. Логичнее именно в центре города строить кабельную сеть с большим количеством каналов. Офисы расположены близко друг от друга, и объединить их высококачественным кабелем не составляет труда. Другое дело -- одноэтажный пригород, растянутый на многие десятки километров. Здесь прокладка кабеля будет стоить дорого, так как количество подключенных домов на каждый километр уменьшается раз в 100, а значит, и удельные затраты на каждого абонента увеличатся во столько же раз. Поэтому решили установить в центре пригорода одну телебашню и принимать программы со спутника, затем кодировать их от «посторонних» телезрителей и передавать в дома не по кабелю, а «по воздуху», т.е. через эфир.

В условиях же Минска логичным было бы не использование «Космос-ТВ», а строительство высококачественной широко разветвленной кабельной сети. Однако сооружение современных кабельных сетей в Беларуси сегодня требует решения серьезных проблем (я уже говорил о целесообразности подключения только к широкодиапазонной кабельной сети, стоимость которой учтена при строительстве дома, что автоматически исключает наличие абонентной платы).

Индивидуальное спутниковое ТВ можно считать компромиссным вариантом между кабельным и «Космос-ТВ», потому что оно одинаково применимо как в городе, так и в мало населенной местности. Собственная приемная система подойдет в тех случаях, когда потребителя не устраивает уровень (количество, качество, содержание) предлагаемых программ. К тому же, возвращаясь к началу разговора, необходимо заметить, что именно индивидуальная спутниковая система позволяет независимо от политических или иных коллизий получать достоверную информацию и смотреть интересующие конкретного телезрителя программы, не беспокоясь о их внезапном отключении.

-- *Давайте теперь посмотрим на эту проблему с точки зрения количества и «ассортимента» телепрограмм.*

-- Сегодня в Беларуси на индивидуальную спутниковую антенну можно принимать до 300 программ. Среди огромного количества каналов далеко не все одинаково интересны для нашего телезрителя. Около 30% из них -- это турецко-арабские программы. Из оставшихся 200 потребитель может выбрать то, что ему интересно: рок (*MTV*) или классику (*Landscape*), новости (*CNN*) или эротику (*Eurotica*).

Система *MMDS* ограничивает свободу выбора, так как пакет программ уже сформирован и одинаков для всех абонентов. Количество транслируемых каналов также невелико (16) и вряд ли может быть увеличено из-за ограниченности свободного диапазона волн.

-- *С точки зрения цены какая система более доступна?*

-- На первый взгляд система *MMDS* более предпочтительна. Действительно, первоначальные затраты на ее установку и подключение невелики и составляют до $200, абонентная плата -- 18 $/мес. Однако, умножив эту цифру на 12, мы получим более 200 $/год. Не говоря о том, что абонентная плата будет возрастать, очевиден высокий суммарный уровень затрат.

Покупая же индивидуальную спутниковую систему, потребитель сразу платит значительную сумму (от $250 до нескольких тысяч) за приобретение и установку оборудования. Однако в дальнейшем он освобождает себя от абонентной платы и зависимости от фирм, ретранслирующих программы.

-- *Михаил Алексеевич, давайте обобщим вышесказанное и выделим негативные и позитивные стороны обеих систем.*

-- Говоря о преимуществах индивидуальной спутниковой системы, можно выделить следующие моменты: полная автономность; свободный выбор каналов (как по количеству, так и по содержанию); отсутствие абонентной платы (за исключением закодированных программ); возможность качественного приема как в Минске, так и во всех регионах страны.

Среди основных недостатков таких систем можно выделить сравнительно высокую стоимость полного комплекта оборудования и относительную сложность первоначального монтажа.

Система же *MMDS* привлекает потребителей как раз минимальной стоимостью оборудования, простотой монтажа и компактными размерами приемной антенны.

Недостатками данного вида ТВ являются ограниченный перечень программ, зависимость от единого передающего центра, наличие абонентной платы, которая может меняться по желанию владельца приемного оборудования.

В заключение отметим, что потребитель, выбирая ту или иную систему ТВ, по возможности должен определиться, что он хочет видеть на своем экране. А затем сопоставить свои желания и возможности с предложениями рынка систем ТВ.

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Рабочий объем	Мощность (л.с.)	Макс. скорость	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание		Цена	Продавец	Телефон
CRYSLER														
Grand Cherokee Laredo	?	Б	4000	190	180	С	5/5	96	под заказ	не растаможен	$	32.000	ТРАНСАМ	247-0071
Grand Jeep Cherokee	?	Б	4000	190	180	С	5/5	96	под заказ	не растаможен	$	27.500	ТРАНСАМ	247-0071
Grand Jeep Cherokee	?	Б	4000	190	180	С	5/5	88	синий	не растаможен	$	9.600	ТРАНСАМ	247-0071
GENERAL MOTORS														
Chevrolet Blazer	?	Б	4300	200	200	С	5/5	96	под заказ	не растаможен	$	28.600	ТРАНСАМ	247-0071
Chevrolet Saburban	?	Б	5700	230	180	С	5/5	96	под заказ	не растаможен	$	33.000	ТРАНСАМ	247-0071
MAZDA														
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И	Б	1491	90	176	С	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	13.530	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭОП	Б	1491	90	176	Х	5/5	96	на выбор	не растаможен	$	14.620	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	15.580	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ,ЛД,К	Б	1995	145	220	Х	5/5	96	на выбор	не растаможен	$	19.900	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	18.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	96	на выбор	не растаможен	$	23.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	23.840	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	С	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	30.940	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64WD	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,БК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	96	на выбор	не растаможен	$	25.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
PEUGEOT														
207 TD	б/у, база - 4655 мм, ПС, СС	Д	?	86	?	м/а	8+1	94	изумруд	растаможен	млн руб.	420	СКИМЕН	221-5436, 221-5437

ДРУГИЕ ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Тракторы МТЗ, в ассортименте	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354

ТЕХНИЧЕСКИЕ ЖИДКОСТИ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Масла CASTROL для иномарок (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188

ШИНЫ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
К а/м УАЗ, «Газель»	1,38	НЕРОТРАНС	233-0764
300 х 508 Р к а/м МАЗ	3,95	НЕРОТРАНС	233-0764
320 х 508 Р к а/м МАЗ	4,28	НЕРОТРАНС	233-0764
Шины к легк. и груз. авто под заказ, опт	?	МАДЛЕН	266-4881

УСЛУГИ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Ремонт лобовых стекол. Установка стекол	?	ЧП	255-8149

ЗАПЧАСТИ И АКСЕССУАРЫ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Детали системы зажигания BERU (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Амортизаторы, диски сцепление SACHS для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Тормозные колодки ATE для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Фильтры MANN для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Прокладки COETZE для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	297-6292
Подшипники ступиц FAG, SKF для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188

ГАЗ

Модель	Цена, млн руб.
"ВОЛГА" ГАЗ 31029-10 (стандарт)	147
"ВОЛГА" ГАЗ 31029-55 (люкс)	180
"ВОЛГА" ГАЗ 3102-310	223
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 232510 (изотермический "Купава")	177
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 2705 (цельнометаллический, пассажирский, 7 мест)	174
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 2705 (цельнометаллический фургон)	162
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 3221 (цельнометаллический, пассажирский, 13 мест)	239
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 3221 (цельнометаллический, пассажирский, 8 мест)	235
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 33021 (бортовой с тентом)	128
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 33023 (фермер)	162
ГАЗ 3309 (бортовой, дизель "турбо")	218
Кузов 1-й комплектации (ГАЗ-31029)	62
Кузова металлические (ГАЗ-53, 3307, 3309)	4,1
5-ступенчатая КПП (ГАЗ-31029)	25
Автоэмаль МЛ-12 (серая, светло-серая, темно-серая, темно-бежевая, голубая, черная; бочки 100-200 кг)	18.000 руб./кг
Широчайший выбор запчастей к а/м ГАЗ, УАЗ (свыше 1000 наименований)	

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Грузоперевозки, СНГ, тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия	?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
АЗЭ - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
БК - бортовой компьютер
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопас. водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
СС - стереосистема
стерео - стереомагнитола
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом
ЭОП - электропривод передних окон

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «ТИП КУЗОВА»

С - седан **Х** - хэтчбек **М** - минивэн **У** - универсал **Дж** - джип **М/А** - микроавтобус

ЛИКБЕЗ

Копировальные аппараты: от малого до великого

При выборе копировального аппарата необходимо в первую очередь определить потребности офиса относительно количества копий в день, в месяц, а уже потом цену и фирму-производителя.

Рынок копировальных аппаратов можно сегментировать по количеству производимых копий в минуту. Одна из классификаций, предложенная американской компанией *Dataquest*, выделяет 7 категорий аппаратов (*см. таблицу*).

Данная классификация не учитывает иные параметры копиров. Мы предлагаем более подробную характеристику каждого класса.

PC (Personal Copier) -- персональный копировальный аппарат -- относится к нулевой категории. Эти портативные копиры рассчитаны на формат *A4*. При быстродействии до 12 коп./мин они обеспечивают ежемесячный объем копирования до 1000 единиц. Аппараты этого класса имеют движущуюся каретку (стол, доска), одноразовую кассету (картридж), отличаются возможностью замены расходных материалов самим пользователем, минимумом функций, компактностью, надежностью и небольшой массой. Основные требования покупателей к таким копирам -- высокая надежность, простота в обращении и «свобода от сервисного обслуживания» (*service-free*). К этому классу относятся аппараты *Canon FC-210/230, Canon PC-740/770, Mita CC-10/30, Sharp Z-25/30/52, Xerox 5220/5305*. Среди дополнительных характеристик можно отметить следующие: время до получения первой копии -- 9--22 с, система подачи бумаги -- одиночные листы или лоток на 50 листов, масштабирование -- 60--150%.

Не стоит приобретать 2 или 3 *PC*, даже если это дешевле, так как на самом деле ресурс портативных аппаратов вырабатывается значительно быстрее, а себестоимость копий на более производительных аппаратах ниже.

1-я категория. Максимальный формат копий – *A3*. Быстродействие – до 20 коп./мин, что гарантирует до 10.000 коп./мес. Такие аппараты обычно имеют несколько кассет для автоподачи бумаги, позволяют делать двухсторонние копии, а также копировать на цветную бумагу, пленку, наклейки. Обеспечиваются сортерами и сортерами-сшивателями. Аппараты этого класса -- *Canon NP-1550/6020, Minolta EP-1050/1080, Mita DC-1755/1555, Panasonic FP-1780/2080, Ricoh 4215/4220,*



Sharp SF-7800/7850, Xerox 5316/5317, Toshiba 1550/2050 и другие.

Спрос на копиры этого класса сейчас самый высокий.

2-я и 3-я категории. Ежемесячный объем копирования -- до 15.000 копий. Быстродействие -- от 20 до 45 коп./мин, формат оригиналов -- до *A3*, масштабирование -- 50--200%, дневная производительность -- до 600--700 копий. Эти аппараты обычно имеют несколько лотков для бумаги, сортеры, обеспечивают в автоматическом режиме двухсторонее копирование и ряд других функций (автоматическая подача документов с переворотом, копирование в одну копию нескольких оригиналов и др.). Модели этого класса -- *Canon NP-6025/6030, Minolta EP-2050/3050, Ricoh FT-5733, Sharp SF-2027/2035, Toshiba 2540, Xerox 5331/5030*.

4-я, 5-я и 6-я категории -- это скоростные копировальные аппараты. Производительность -- свыше 45 коп./мин -- сможет удовлетворить потребность в 50.000 коп./мес. Для обеспечения такого темпа работы почти все операции автоматизированы. Максимальное количество копий в день -- 2000--2500. К этой категории относятся модели *Canon NP-6060/RDF, Sharp SF-2050/2060/9400/9800, Ricoh FT 6645, Xerox 5053/5052* и др.

Отдельный класс составляют **цветные копировальные аппараты**, которые, в свою очередь, делятся на **струйные** и **лазерные**. Недостатки аппаратов со струйной печатью -- очень низкая скорость (1 стр./мин), посредственное качество и высокая цена. Однако цветные лазерные копиры -- еще более дорогой товар, и продаются они в единичных экземплярах.

Если организации не по карману приобретение цветного копировального аппарата, то существуют два выхода. Первый — воспользоваться услугами фирм, специализирующихся на цветном копировании. Второй — отсканировать изображение и распечатать его на цветном принтере. При необходимости изготавливать на плотной бумаге цветные поздравительные открытки, подарочные календари и буклеты стоит приобрести цветной копировальный аппарат. Недаром их покупают рекламные агентства и турфирмы. Если же главная задача -- печатать деловую продукцию (бизнес-схемы, прайс-листы и т.д.) так, чтобы она выглядела достаточно презентабельно, красочно и современно, то подойдет и цветной принтер.

Еще одна разновидность копировальных аппаратов, объединенных с факсом и принтером в одно многофункциональное устройство,— **офисные комбайны**. Наиболее известные производители -- *Canon, Hewlett-Packard, Minolta, Mita, Olivetti, Ricoh, Sharp, Xerox*. По технологии печати такие аппараты разделяют на 2 группы. Первая использует струйную технологию, вторая работает по принципу лазерной печати.

Струйные офисные комбайны относительно недорогие, однако их недостаток -- очень медленное копирование (1 стр./мин). Такой аппарат позволит посылать факсы и принимать их непосредственно на компьютере. Некоторые представители этого класса устройств обладают уникальными функциями: можно переслать факс из памяти комбайна на другой факс, позвонив в офис на факс-машину и набрав другой номер (*Xerox 3000*). Офисные комбайны с лазерной технологией печати значительно дороже, но они существенно превосходят струйные по качеству и скорости печати и копирования (5--30 стр./мин). Однако стоит подумать о том, действительно ли необходим такой аппарат? Не лучше ли приобрести отдельно хороший копир, факс, принтер и цветной сетевой сканер? Даже если это оборудование обойдется дороже, оно представляет собой полноценные аппараты, позволяющие сделать намного больше. К тому же они проще в обращении.

Когда бюджет не позволяет купить что-либо из вышеперечисленных классов копиров, следует обратиться в фирмы, распространяющие копировальную технику *second hand*. Такая аппаратура стоит в 2--3 раза дешевле аналогичной новой, при этом обеспечивается гарантией примерно на год. Себестоимость копий, сделанных на таких копирах, естественно, ниже, да и окупается такая техника быстрее. Однако не стоит забывать, что постоянные поломки и покупка новых запчастей также войдут в статью расходов.

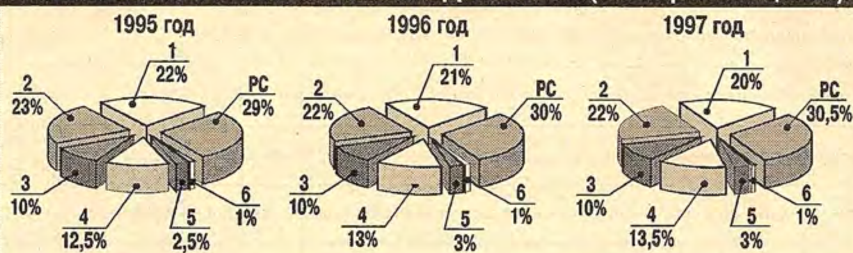
Обобщая сказанное, следует заметить, что на белорусском рынке высоким спросом пользуются аппараты первых трех категорий. Это объясняется их низкой ценой и наличием возможностей, удовлетворяющих большинство потребителей. Говоря же о более производительных, а также цветных аппаратах, нельзя сказать, что спрос на них отсутствует. Просто во многих случаях желание приобрести копир данного класса не подкрепляется материальными возможностями.

Марина ВОРОНОВА

КЛАССИФИКАЦИЯ КОПИРОВ ПО БЫСТРОДЕЙСТВИЮ, РАЗРАБОТАННАЯ ФИРМОЙ Dataquest

Класс	Быстродействие, коп./мин
PC	до 12
1	13...20
2	21...30
3	31...44
4	45...69
5	70...90
6	свыше 90

ОБЪЕМЫ МИРОВЫХ ПРОДАЖ КОПИРОВ РАЗЛИЧНОГО БЫСТРОДЕЙСТВИЯ (экспертная оценка)



Источник: *BIS Strategic Decisions*

СОВЕТЫ

Все ли хорошо, что дешево?

К покупке копировального аппарата нужно отнестись очень ответственно, не руководствуясь только ценовым фактором. Выясните, какие основные параметры копира для вас наиболее значимы. Для этого ответьте на несколько вопросов:

1. Копии какого формата вы планируете изготавливать?
2. Сколько копий вы планируете делать в месяц?
3. Необходимо ли вам наличие масштабирования?
4. Какую сумму вы готовы заплатить за копировальный аппарат?
5. Какие расходные материалы нужны для аппарата и где их можно купить?
6. Каково гарантийное и постгарантийное обслуживание данной техники?

Подавляющее большинство моделей с максимальным форматом оригинала *A4* предназначены для небольших офисов или приемных. Как правило, они рассчитаны на объем до 1000 коп./мес. и не выполняют масштабирования. Отличаются они скоростью копирования (3--12 коп./мин), возможностью непрерывного копирования (20--50 листов с одного оригинала), наличием лотка для бумаги, временем прогрева и т.д. Почти все подобные аппараты имеют так называемую картриджную систему: большинство изнашиваемых частей сосредоточены в картридже -- специальном блоке, который необходимо периодически менять или заправлять.

Аппаратов, рассчитанных на формат *A3*, существует великое множество, и выбрать среди них подходящий -- трудная задача. Они подразделяются на группы в зависимости от скорости копирования и выполняют самые различные функции: масштабирование в широких пределах, копирование в другом цвете и т.п. Аппарат также можно оснастить устройствами двухстороннего копирования, автоподачи оригиналов, сортировки копий, пьедесталом, системой контроля доступа и т.д.

Необходимо узнать, какие расходные материалы нужны для данного устройства. Обычно это: тонер -- порошок, формирующий изображение; девелопер -- носитель тонера; сверхчувствительный барабан, с помощью которого изображение переносится на бумагу. Все они рассчитаны на определенное количество копий, поэтому, зная их цену и ресурс, а также стоимость самого аппарата, можно просчитать себестоимость копий. Кроме того, нужно учесть и то, что, покупая копировальный аппарат, вы приобретаете и определенные расходные материалы, которые будут вам необходимы при его эксплуатации. Поэтому зачастую случается так, что покупатель, сэкономив какую-то сумму денег при покупке копира, теряет неизмеримо большие деньги на расходных материалах.

Однако и это еще не все. Копировальный аппарат нуждается в периодическом техническом обслуживании, которое существенно увеличивает срок его безотказной службы. Вы должны понимать, что приемлемый уровень сервиса требует от фирмы-продавца дополнительных расходов, а это непременно сказывается на цене. Когда сэкономить деньги -- при покупке копировального аппарата или во время его эксплуатации -- выбирать вам.

При информационной поддержке фирмы «Торис»
подготовила **Марина ВОРОНОВА**

ОБЗОР

Зима и горы: жизнь чудесна...

В последнее время подвергся серьезному пересмотру тезис о том, что туризм -- дело сезонное. Конечно, во время летних отпусков туристская активность во всем мире чрезвычайно высока. Однако и в так называемое межсезонье у профессионалов турбизнеса хватает работы: завершается формирование рождественских и новогодних групп. Это позволяет надеяться, что все маршруты, предлагаемые белорусскими турфирмами нынешней зимой, будут пользоваться популярностью. Следующие «на повестке дня», безусловно,— горнолыжные туры.

В начале нынешнего года мне уже приходилось писать об этом сегменте белорусского рынка туристских услуг, однако за последнее время он значительно изменился. Поэтому постараемся проанализировать его состояние на сегодняшний день.

При просмотре рекламы туристских фирм сразу же бросается в глаза то, что в этом сезоне напрочь отсутствуют предложения по отдыху на горнолыжных курортах Украинских Карпат. В принципе, подобную ситуацию несложно было спрогнозировать заранее -- уже в прошлом году тамошние цены были на уровне восточноевропейских, чего даже с большой степенью условности нельзя сказать об уровне сервиса. Однако бывалые горнолыжники вспоминают красоту Карпат, сложные и интересные трассы... Безусловно, в этом году некоторые белорусы будут кататься в Карпатах, а также в Саянах, на Кавказе, Алтае и других горных массивах, коих великое множество на просторах экс-СССР.

Горнолыжные курорты ряда нескольких восточноевропейских стран ждут в нынешнем сезоне туристов из Беларуси, и все же наибольшее количество предложений -- по отдыху в **Высоких и Низких Татрах Словакии**. В первую очередь такой популярности способствуют невысокие цены, сервис европейского класса и отсутствие языкового барьера. Что касается цен... Прокат горнолыжного снаряжения обойдется в 5—7 $/сутки; абонемент, дающий право пользоваться всеми подъемниками Высокик Татр стоит от $7. Услуги по обучению новичков местные инструкторы горнолыжного спорта оценивают в 5 $/день; цены в ресторанах, саунах, фитнесс-центрах, на дискотеках и т.д. не менее «смешные»...



Наивысшая точка Высоких Татр примерно на 2600 м возвышается над уровнем моря. Низкие Татры -- соответственно названию -- немного ниже. Эти горные массивы расположены на расстоянии около 60 км друг от друга, в северной части Словакии. Наиболее известные курорты Высоких Татр -- *Штребско Плесо* (отель «Фис»), *Татраньска Ломница* (отели «Словакия», «Слован» и др.) и *Смоковец* (отель «Парк»). Однако туристы, отдыхающие в Высоких Татрах, могут жить в местечке *Татраньска Штрба* (до подъемников можно добраться на специальном горном трамвае за 15 мин). В Низких Татрах наибольшей популярностью пользуется курорт *Ски Ясна*, где, кстати, находится единственный в регионе 4-звездочный отель.

Еще один аргумент в пользу отдыха на горнолыжных курортах Словакии -- удобный транспорт. С 28 декабря каждые 10 дней будет организован авиачартер в Попрад -- небольшой город, расположенный в 15 км от Высоких Татр и примерно в 70 км от Низких. Время полета на самолете АН-24 -- 2 часа, цена 10-дневной туристской путевки с проживанием в 2-звездочном отеле и полупансионом -- около $360. Примерно на $100 дешевле обойдется аналогичный автобусный тур.

В отличие от давно «объезженной» Словакии, отдых на горнолыжных курортах **Румынии** — совершенно новый туристский продукт на белорусском рынке. Курорт *Синая* расположен в Румынских Карпатах, на 125 км севернее Бухареста. Здесь построено около 15 отелей (2--4-звездочных), оборудовано множество горнолыжных и санных трасс, установлены подъемники, которые доставляют туристов на высоту 2000 м. Отличительная черта курорта Синая -- возможность сочетать катание на лыжах с оздоровительными процедурами. Здесь расположено несколько источников минеральной воды, которая применяется при лечении невроза, ревматизма, заболеваний пищеварительной и эндокринной систем.

Стоимость недельного отдыха на горнолыжных курортах Румынии с полупансионом -- около $180 (без проезда). Расценки на прокат горнолыжного инвентаря, за пользование подъемниками и т.д. аналогичны словацким.

Кроме того, на белорусском рынке туристских услуг представлен отдых на горнолыжных курортах **Польши** (*Закопане*), **Чехии** (*Крконоши*) и **Болгарии** (*Боровец, Пампорово*). Стоимость путевок примерно одинакова, разница зависит от класса отеля, условий питания и проезда (авто или железная дорога). Как правило, побывав на горнолыжном курорте одной из восточноевропейских стран, в следующий раз туристы стремятся попасть в другую. Это заставляет турфирмы расширять спектр предлагаемых маршрутов и устанавливать приемлемые цены.

Еще в прошлом году нелегко было найти белорусскую турфирму, которая предлагала бы отдых на горнолыжных курортах Западной Европы. Сегодня ситуация коренным образом изменилась — уже сейчас в рекламе некоторых фирм есть эти предложения. После Нового года их количество многократно возрастет.

Наиболее близки (в географическом плане) белорусскому туристу горнолыжные курорты **Австрии**: *Заальбах-Хинтерглемм, Китцбюэль, Целль-ам-Зее и т.д.* Все они находятся в Альпах, располагают множеством отелей разного класса и прекрасной инфраструктурой. По мнению знатоков, Австрия занимает первое место в мире по числу подъемников (их здесь около 3500). Количество же горнолыжных трасс разных уровней сложности невероятно. Кроме того, созданы все условия для занятий различными видами спорта: беговые лыжи, коньки, санный спорт сноуборд и т.д. Есть множество баров, ресторанов, саун, закрытых бассейнов и даже специальные «детские сады» для родителей, путешествующих со своими чадами. Но самое главное -- каждый австрийский курорт обладает неповторимым колоритом, имеет свои традиции и праздники. В Австрию можно приезжать бесконечное количество раз, приобретая все новые и новые впечатления.

Швейцария на белорусском рынке туристских услуг представлена в основном курортами *Зерматт, Давос* и *Гриндевальд*. Все они широко известны в мире, являются местами проведения различных соревнований по зимним видам спорта.

Уровень швейцарских цен выше среднеевропейского, что, конечно же, отражается и на стоимости горнолыжных туров. Однако аристократизм горнолыжных курортов, высочайший уровень сервиса в сочетании с невероятной красотой Швейцарских Альп притягивают все большее количество туристов, в том числе и из экс-СССР.

Французский горнолыжный курорт *Шамони*, расположенный в Западных Альпах, знаменит тем, что 90% его трасс находятся на высоте более 2000 м над уровнем моря. Это гарантирует отличное состояние снега при любой погоде. Кроме того, у опытных горнолыжников есть возможность кататься вдали от оживленных трасс, по целинному снегу, в окружении причудливых ледников.

И последняя страна, о которой хотелось бы рассказать, -- это крошечная **Андорра**. Расположенная между Испанией и Францией, со всех сторон окруженная пиренейскими хребтами, она является не только шоппинг-центром европейского масштаба, но и обладательницей известнейших горнолыжных курортов. Около 200 отелей и 50 пансионатов разместились на территории в 465 кв. км, к услугам горнолыжников -- 137 трасс.

2 года назад первые белорусские туристы побывали в Андорре. К сожалению, авиачартер Минск--Барселона, запланированный турфирмами на нынешнюю зиму, сорвался из-за резкого повышения цен, и поэтому желающим побывать в Пиренеях придется лететь через Москву.

Несколько слов о том, что в ближайшее время может появиться на белорусском рынке туристских услуг. В мае прошлого года участники рекламного тура в **Испанию** знакомились с тамошними горнолыжными курортами *Валь де Нурия* и *Валь де Аран*. В принципе, они немногим отличаются от курортов Андорры, однако наличие выбора всегда расширяет клиентуру. Во время туристской выставки «Турбизнес-96» активно рекламировались горнолыжные туры в **Турцию**, на курорты *Эрзурум, Улудаг, Кайари* и др. В условиях наличия регулярного авиарейса в Стокгольм можно ожидать предложений по отдыху в Скандинавских горах, остается открытым вопрос о северной **Италии**. Возможно, будут и другие новинки -- о них мы обязательно расскажем на страницах «Конъюнктуры».

Павел КОТОВ



ГОРНОЛЫЖНЫЕ ТУРЫ

ФИРМА	МАРШРУТ	СРОКИ (ДНИ)	ПРОЖИВАНИЕ	ПРОГРАММА	ПРИМЕЧАНИЕ	ТРАНСПОРТ	ЦЕНА	ТЕЛЕФОН
ГАЛАР-ЭКСПО	ЧЕХИЯ (Крконоши)	11/01, 26/01	2-3*	7-, 8-дневный оздоровительный, познавательный, развлекательный тур для студентов и молодежи. Полупансион, экскурсии. Активный отдых в горах (лыжи, сани). Романтические прогулки, диско	прокат туристского снаряжения (по желанию)	авто	$215	223-2524 241-0340
МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	СЛОВАКИЯ	каждые 10 дней	1-3*	Отдых, катание на горных лыжах в Высоких и Низких Татрах - лучший вариант для новичков и профессионалов		авиа, авто	от $240	227-1811 227-3309
САННИ ТРЭВЕЛ	ОТДЫХ НА ГОРНОЛЫЖНЫХ КУРОРТАХ СЛОВАКИИ, ПОЛЬШИ, АВСТРИИ, ШВЕЙЦАРИИ, ФРАНЦИИ							227-7931 227-3365
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ 2-10/01: ПОЛЬША (Закопане) - $200, СЛОВАКИЯ - ОТ $185, ЧЕХИЯ (Прага) - от $195							227-3365 227-7931
SMOK	АВСТРИЯ	8 дней	3-5*	Завтраки. Все отели пользуются безупречной репутацией; номера прекрасно обставлены. Комплекс услуг	в цену входят проживание, завтраки, виза, медстрах	авиа	$431-725	228-6927 220-2851
	ЧЕХИЯ (Крконоши, Высокие Татры)	7-14 ночей	2-4*	Завтраки. Прекрасный отдых. Отели любого типа. Трассы различной степени сложности, лыжная школа		авто	$289-1103	
	СЛОВАКИЯ, ГЕРМАНИЯ, СЛОВЕНИЯ, ФИНЛЯНДИЯ, ПОЛЬША - ВЕСЬ СПЕКТР УСЛУГ! ЧТО МОЖЕТ БЫТЬ ЛУЧШЕ ГОРНОЛЫЖНОГО КУРОРТА ВО ВРЕМЯ ЗИМНЕГО ОТПУСКА!							
СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	СЛОВАКИЯ (Высокие Татры)	пост. (10 дней)	2*	Чартерный рейс из аэропорта «Минск-1». Отели любого типа. Трассы различной степени сложности, лыжная школа. Кафе, бары, рестораны. Сауны, бассейны, дискотеки, детские комнаты			от $260	222-3747 222-3746

АКТУАЛЬНО

«Турбизнес-96» в стране умирающего бизнеса

С 4 по 7 декабря в Минске проходила 3-я Международная туристская биржа «Турбизнес-96». Она имела два коренных отличия от аналогичных мероприятий прошлых лет. Во-первых, это патронаж Министерства спорта и туризма и, во-вторых, статус единственной национальной туристской биржи, который она автоматически приобрела после отмены выставки «Вандроўнік».

С точки зрения банальных рыночных постулатов факт исчезновения «Вандроўніка» (временного или окончательного -- отдельный вопрос) весьма печален. Ведь конкуренция заставляла организаторов выставок делать приемлемыми расценки на экспозиционную площадь, разнообразными программы мероприятий и т.д. Монополизм никогда не приводил к добру, но... Не стоит забывать, что речь идет о национальной туристской выставке, которая должна отвечать интересам всего белорусского турбизнеса, а не удовлетворять амбиции отдельных фирм. С этой точки зрения было абсолютно неоправданным проведение в Минске двух туристских выставок с разбежкой в месяц. Подобная ситуация наблюдается в соседней Польше, где также осенью проводятся две туристские выставки. Однако не стоит забывать, что наша западная соседка обладает гораздо большим потенциалом в плане как приема, так и отправки граждан за рубеж. Вышеупомянутые выставки имеют разную специализацию, проводятся в разных городах -- Варшаве и Познани. И тем не менее во время Варшавской туристской выставки *ТТ'96*, где я имел возможность побывать, неоднократно звучала мысль о том, что конкуренция двух национальных турвыставок значительно снижает их эффективность.

Что же касается Беларуси, здесь идеальной представляется раскладка, при которой «Турбизнес» проводился бы осенью как международная туристская выставка с приглашением максимального количества иностранных турфирм, а «Вандроўнік» -- весной как ярмарка-распродажа путевок летнего сезона. Скорее всего ВК «Минскэкспо» постарается провести такое мероприятие уже в следующем году, однако не исключено, что эту инициативу могут перехватить другие выставочные компании, например, «МСЮ», которая в мае нынешнего года приглашала турфирмы на выставку «Отдых. Спорт. Туризм».

Однако вернемся к «Турбизнесу-96». Выставка получилась лучше, чем в предыдущие годы, но хуже, чем хотелось бы: именно такой вывод позволяют сделать как собственные наблюдения, так и беседы с профессионалами. Мероприятие было весьма представительным: в официальный каталог «Турбизнеса-96» внесены сведения о 96 участниках из почти 20 государств мира. Кстати, до последнего момента организаторы опасались, что нестабильная политическая ситуация заставит иностранные фирмы отказаться от поездки в Беларусь. К счастью, этого не произошло.

«Турбизнес-96» проходил довольно активно. Было достаточно много посетителей, чему в немалой степени способствовало решение РВЦ сделать вход на выставку свободным. Правда, оно же привело и к тому, что иногда буклеты и прочую рекламную продукцию со стендов забирали субъекты с внешностью бомжей.

В рамках «Турбизнеса-96» прошло много интересных и полезных мероприятий. Это — семинары по страхованию в туризме, автомобильным и железнодорожным перевозкам, правилам реализации услуг за СКВ. Состоялась презентация туристского агентства «Алатан-тур», после чего на пресс-конференции журналисты смогли узнать о планах фирмы относительно работы на турецком направлении. Веселый театрализованный капустник организовала Высшая школа туризма, несколько турфирм устроили розыгрыши путевок.

Что касается основной работы... Большинство известных мне турфирм реализовали планы, связанные с «Турбизнесом-96». Контракты по отправке туристов за рубеж заключались достаточно активно, контракты же по приему иностранцев в Беларуси не заключались вообще, но на это при нынешней власти никто и не надеялся.

P.S. Начало месяца было отмечено и другими интересными событиями. 3 декабря прошли переговоры представителей туристских ведомств Беларуси и Франции. Белорусской ассоциации экскурсоводов и гидов-переводчиков было вручено свидетельство о регистрации. В тот же день состоялась учредительная конференция Белорусской федерации туризма, президентом которой избран заместитель министра спорта и туризма Республики Беларусь Михаил **Шаршавицкий**.

Павел КОТОВ

Скорбим в связи со смертью министра спорта и туризма Республики Беларусь Владимира **Рыженкова**, выражаем соболезнования его родным, друзьям и коллегам.

Коллектив редакции «Конъюнктуры»

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Цель-ам-Зее-Вена	ГЛ	по жел.	авиа	пост.	3*	виза, трансфер, медстрах	Минск-2	от $880	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
БЕЛАРУСЬ	ОРГАНИЗАЦИЯ ОТДЫХА. ОХОТНИЧЬИ ТУРЫ									МИТЦ	239-4002 239-4106
БРАЗИЛИЯ	Рио-де-Жанейро	О	6	авиа	4, 8/02	3*	звт, трансфер	Амстердам	$1800	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ГРЕЦИЯ	ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ, ГРУППОВЫЕ ТУРЫ. ОТДЫХ В ГРЕЦИИ: АФИНЫ, ОСТРОВА ЭГЕЙСКОГО МОРЯ (Крит, Родос и др.)									CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
ЕГИПЕТ	Хургада	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Москва	от $500	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Каир, Хургада, Красное море	О+Э	11	авиа	28/12, пост.	4*	по выбору, встреча Нового года	Минск-2	от $895, скидки детям	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3746 222-3930
	Каир, Красное море, Александрия	О+Э	8, 11, 15	авиа Boing	2 раза в нед., Рожд., Нов. год	4-5*	п/панс., шв. стол, экск.	Минск	по спр.	ТЕХНОСТАР	268- 5669 268-4714
	Хургада	О	8, 15	авиа	пт, Нов. год	2-5*	по выбору, экск.	Варшава	от $399	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ИЗРАИЛЬ	Тель-Авив, Натания, Иерусалим, Хайфа, Тиберия, Масада	О+Э	8	авиа	вт	3-5*	звт, п/панс., обширная экск. прогр.	Минск-2	$920	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
	Иерусалим, Натания	О+Э	8	авиа	пост., Рожд., Нов. год	3-4*	звт, экск., трансфер, гид, виза	Минск	от $920	АКСМ	227-3146 227-7345
	инд. туры	О	8	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск-2	от $850	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
ИНДОНЕЗИЯ, МАЛАЙЗИЯ, МАЛЬДИВЫ, СИНГАПУР, ТАИЛАНД	Мале	О	7-14	авиа	пост.	4-5*	п/панс., экск., трансфер, медстрах	Москва (Ш-2)	от $985	АКСМ	227-3146 227-7345
	Бангкок, Паттайя, Куала-Лумпур, о.Пенанг, Сингапур	О	8, 12, 15	авиа	пост.	4-5*	звт, трансфер, экск.	Москва (Ш-2)	от $1300	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
ИСПАНИЯ	ОСТРОВ ТЕНЕРИФЕ: СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ (отель 5*, номера люкс, приветств. коктейль, экскурсии, трансфер, медстрах, виза)								от $750		
	ОСТРОВ ТЕНЕРИФЕ: ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (4-5*), АВИАПЕРЕЛЕТ НА «БОИНГЕ-757» (полупансион, экскурсии, трансфер, медстрах, виза)								от $700		
	о.Тенерифе, о.Гран Канария (Канарские о-ва)	О+Э	8, 15	авиа	сб	2-5*	по выбору, экск.	Варшава	от $399+ виза	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ИТАЛИЯ	Рим	О+Э	11	авто	пост., Рожд.	2*	п/панс., экск. во Флоренцию, Ватикан, Пизу и др.	Минск	$350	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
КИПР	Ларнака, Лимасол	О	8, 15	авиа	сб	2-5*	по выбору, круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $465	НАДЗЕЯ	224-0544
	Лимасол	О	8, 17	авиа	пост., сб	2-5*	звт, п/панс., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $525	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
ЛАТВИЯ	ВИЗЫ (обычные, срочные) - ОТ $65. ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ В ЮРМАЛЕ									МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309
ЛИТВА	ВИЗЫ (обычные, срочные) - ОТ $35. ЛЕЧЕНИЕ В ДРУСКИНИНКАЕ										
	Друскининкай, Бирштонас, Паланга	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат.	панс., леч., без з/п	Минск	по спр.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ИНДИВИДУАЛЬНО, СРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО									ВИАХЕС ИСПАНО	220-0381 220-0782
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ, В ТОМ ЧИСЛЕ МНОГОКРАТНО. КУРСОВКИ. ЕВРОВИЗЫ. ПОЕЗДКИ В КЛАЙПЕДУ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ									ГАЛАР-ЭКСПО	223-2524 241-0340
ОАЭ	Дубаи, Шарджа, Абу-Даби	О	4-15	авиа	вт, пт	3-5*, вилла	п/панс., трансфер, виза	Москва (Ш-2)	от $395	РАЗМА	263-4471
ПОЛЬША	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ 3-11/01: ПОЛЯНИЦА, ЗДРУЙ (лыжи, экскурсии, минеральные источники, лечение)									ТЭБ-ТУР	229-3589
РОССИЯ	санат. «Белоруссия» (Сочи), сан.-озд. компл. «Белая Русь»	О+Л	24	ж/д	пост.	2-мест., 1-3-комн.	панс.	Минск	от $400	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
	С.-Петербург, Пушкин-Павловск, Петергоф	Д+Э	4	ж/д	зимн. каник.	отель «Поллад»	п/панс., экск.	Минск	$140	САЙПРУС-ТРЭВЕЛ	233-0685 237-4620в
РУМЫНИЯ	Синая	ГЛ	по жел.	ж/д	с 5/01 пост.	2*	звт, сауна, бас.	Минск	по спр.	ТЭБ-ТУР	229-3589
СЛОВАКИЯ	Высокие Татры	ГЛ	10	авто	4/01	ч/коттедж	звт, медстрах	Минск	$215	АКСМ	227-3146 227-7345
	Татры	О+Э	9	авто	2-9/01, каник., по заказу	2*	панс., экск., гид	Минск	$200-взр., $185-дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Татры	ГЛ+ О+Д	10	авто	3-12/01	отель	5-раз. пит., экск., бас.	Минск	$195-взр., $175-дет.	РАЗМА	263-4471
ТУНИС	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск., сафари	Минск, Варшава	от $414, скидки 3/01-27/03	ТЭБ-ТУР	229-3589
	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. по выбору, джип-сафари	Варшава	от $424	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
	Сус, Монастир, Хаммамет, о.Джерба	О	8	авиа	Рожд., Нов. год	3-5*, по заказу	экск. по выбору (доп. плата)	Москва	от $560	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
	ПРАВОСЛАВНОЕ РОЖДЕСТВО В ТУНИСЕ 4-12/01 (полупансион, отель 2-5*)							Варшава	$330-450	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ 4-12/01 (полупансион, отель 2*, «Боинг» из Варшавы, трансфер Минск-Варшава-Минск)								$415		
УКРАИНА	санат. «Молдова» (Трускавец)	О+Л	24	ж/д	пост.	1-2-мест., 1-2-комн., суперлюкс	панс.	Минск	от $400	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
ФРАНЦИЯ	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР ПРАГА-ПАРИЖ-БЕРЛИН (9 дней, автобус)									РАМПО-ТУР	222-3002 227-3710
	Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	9	авто	пост., Рожд.	2-3*	звт, экск., посещение алмазной фабрики, рожд. ужин	Минск	$335	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
	Шамони, Гренобль и др.	ГЛ	по жел.	авто	пост.	апарт.	по выбору	Минск, Варшава	по спр.	ТКД-7	229-3576 247-7424в
	Шамони, Альпы	ГЛ	8	авиа	по спр.	4*	по выбору	Минск	по спр.	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3747 222-3746
	Париж	О+Э	8	авиа	пост.	2-3*	по выбору	Варшава	от $428 +а/б		
ФРАНЦИЯ-АНГЛИЯ-БЕЛЬГИЯ	Париж, Лондон, Брюссель	О+Э	10	авто	пост., Рожд.	отель	завт., экск.	Минск	$470	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ	Париж, Барселона, Канны, Монако, Монте-Карло	О+Э	12	авто	пост., Рожд.	2-3*	п/панс., экск., рожд. ужин ($20)	Минск	$470		
ЧЕХИЯ	Прага	Э+Д	5	авто	23/12, 29/12, 3/01	2*	звт, экск., медстрах	Минск	$110	РАЗМА	263-4471
	Прага, Карловы Вары	О+Э	7	авто	пост., Рожд.	2*	п/панс., экск.	Минск	$170	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
	Прага	Э+Д	7	авто	зимн. каник.	туротель	панс.	Минск	$170	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
	санат. «Ессениус» (Карловы Вары)	О+Л	по жел.	ж/д	пост.	1-2-мест.	по выбору	Минск	от 58 $/сут.		
	Прага	Э	5	авто	пост.	2*	экск.	Минск	$170	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
	Прага, замок, Карловы Вары	Э	6	авто Setra, Mers.	22, 29/12, Рожд., Нов. год	2*	3 экск., гид, медстрах	Минск	$175, $190	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	ДЕТСКИЕ КАНИКУЛЫ И СТУДЕНЧЕСКИЙ ОТДЫХ В ГОРАХ КРКОНОШИ									ГАЛАР-ЭКСПО	223-2524 241-0340
ЭСТОНИЯ	Таллинн	О+Э	3, 4, 7	авиа	пост., Рожд., Нов. год	3-5*	экск., виза	Минск-2	$280	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451
РАЗНОЕ	РОЖДЕСТВО И НОВЫЙ ГОД В ПРАГЕ. ТУРЫ В ЧЕХИЮ, ПРАГУ-ВЕНУ, ПРАГУ-ПАРИЖ-ЛОНДОН, ЛИТВУ. ДЕТСКИЕ ТУРЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ. БИЛЕТЫ НА РЕЙСОВЫЕ АВТОБУСЫ В ЕВРОПУ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА									ЭКОТУР-6	253-7497 255-19-27
	ВСТРЕЧА НОВОГО ГОДА НА НАРОЧИ. ВИЗЫ. ТУРЫ В ГЕРМАНИЮ, ПОЛЬШУ, СТРАНЫ БАЛТИИ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ, ВЕНГРИЮ, ЧЕХИЮ. БИЛЕТЫ В СТРАНЫ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ									ЦЕНТР ТУРИЗМА И ОТДЫХА	262-1279 262-5829
	ВЫЕЗДНЫЕ ДОКУМЕНТЫ В ЛИТВУ ДЛЯ ГРУПП И ИНДИВИДУАЛОВ									АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185

Список лицензий фирм, разместивших рекламу на полосах «Туризм»

АКСМ	№ 146/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
АЛАТАН-ТУР	№ 178/2.10.96г. до 2.10.98г. выдана МСТ РБ
АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	№ 049/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
ВИАХЕС ИСПАНО	№ 002/14.08.96г. до 14.08.98г. выдана МСТ РБ
ГАЛАР-ЭКСПО	№ 148/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
ГОЛУБАЯ ПТИЦА	№ 217/7.10.96г. до 7.10.98г. выдана МСТ РБ
CONVECTA TRAVEL	№ 030/16.08.96г. до 16.08.98г. выдана МСТ РБ
МИТЦ	№ 308/15.11.96г. до 15.11.98г. выдана МСТ РБ
НАДЗЕЯ	№ 257/18.10.96г. до 18.10.98г. выдана МСТ РБ
РАЗМА	№ 2087/5.05.95г. выдана МВЭС РБ
РАМПО-ТУР	№ 077/1/30.08.96г. до 30.08.98г. выдана МСТ РБ
САЙПРУС-ТРЭВЕЛ	№ 271/25.10.96г. до 25.10.98г. выдана МСТ РБ
САННИ ТРЭВЕЛ	№ 038/23.08.96г. до 23.08.96г. выдана МСТ РБ
SMOK	№ 012/14.08.96г. до 14.08.98г. выдана МСТ РБ
СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	№ 177/2.10.96г. до 2.10.98г. выдана МСТ РБ
ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г. до 25.10.98г. выдана МСТ РБ
ТКД-7	№ 1905/13.04.95г. выдана МВЭС РБ
ТУССОН	№ 090/1/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ТЭБ-ТУР	№ 092/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ЦЕНТР ТУРИЗМА И ОТДЫХА	№ 141/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№ 281/1.11.96г. до 1.11.98г. выдана МСТ РБ
ЭКОТУР-6	№ 068/30.08.96г. до 30.08.98г. выдана МСТ РБ
ЯРХО	№ 165/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам, звт — завтрак, з/п — загранпаспорт, а/б — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена одной строки: «Весь мир на ладони» — 150.000 руб., «Горнолыжные туры» — 250.000 руб. Предусмотрены скидки

ЛИКБЕЗ

По запаху встречают...

Что нужно деловому человеку для хорошего самочувствия? Порядок в делах, благополучие в личной жизни, здоровье... Но, как ни удивительно, далеко не последнее место в этом перечне занимает запах.

Запахи окружают человека везде и незаметно влияют на его жизнь. Одни ароматы могут поднимать настроение, творческую активность и даже способствовать лечению болезней. Другие, напротив, снижают трудоспособность, изменяют ритм сердца и давление.

Если изолировать себя от запахов нельзя, то разумнее привлечь их на свою сторону, подобрать такие парфюмерные или ароматотерапевтические средства, которые оказывают стимулирующее, позитивное воздействие, позволяют работать плодотворнее и получать от своего бизнеса максимум удовлетворения. Не будем останавливаться на премудростях ароматотерапии, а обратимся к той категории запахов, которая «лежит на поверхности» – на прилавках магазинов.

Не секрет, что обычно парфюмерию для мужчин выбирают женщины. Они судят о том или ином аромате, исходя из собственных ощущений. И неудивительно, что фирмы, некогда ориентировавшиеся на резкие, тяжелые, а подчас даже грубые запахи, постепенно занялись разработкой принципиально новой парфюмерии для мужчин (легкой, бодрящей и тонизирующей).

Популярные в прошлом ароматы группы «фужер» (смеси запахов лаванды, дубового мха и кумарина), такие как *Yves Saint Laurent pour Homme* и *Drakkar Noir* от *Guy Laroche*, а также большинство шипровых ароматов (смеси запахов дубового мха, гесперидов и животных экстрактов), например, *Polo* фирмы *Ralph Lauren* или *Antaeus* от *Chanel*, теперь кажутся слишком насыщенными и утомительными. Убыстряющийся ритм жизни и частые стрессы заставляют нас искать отдушину в мелочах, способных оттенить приятными эмоциями монотонность ежедневной рутины. На пороге нового столетия мужчины и женщины находят эту отдушину в новых, удивительно свежих и приятных запахах, составленных из цветочных, зеленых (травяных, цитрусовых) и восточных (пряных, сладких) нот, иногда с дополнительными альдегидными и шипровыми нюансами. Особого внимания заслуживает парфюмерия для мужчин, точнее – «деловые» запахи.



Запах (*parfum*) – такой же неотъемлемый элемент мужского туалета, как пиджак, галстук или туфли. Именно выбор запаха лучше всего отражает *alter ego* (второе «я»), посылая сигналы о настроении, мироощущении и характере человека. Вне зависимости от того, сами вы выбираете туалетную воду или это делает женщина (иногда со стороны виднее, какой аромат больше подходит для вашего имиджа), позаботьтесь о том, чтобы запах гармонизировал, а не разрушал ваш образ.

С утра, отправляясь на работу или даже на теннисный корт, уместнее пользоваться легкими, ненавязчивыми запахами. Вполне допустимо ограничиться едва уловимым ароматом лосьона после бритья (*after shave*). Туалетная вода (*eau de toilette*) уместна в любое время дня. Некоторые фирмы выпускают и мужские духи слабой концентрации (*eau de parfum*), которые обладают весьма насыщенными запахами, очень стойки и хороши преимущественно для неофициальной обстановки, свидания или ресторана. Но чрезмерное усердие в плане парфюмерии является признаком дурного вкуса и неуважения к окружающим.

В идеале гамма парфюмерии, которой вы отдаете предпочтение, должна включать в себя дезодорант и средства для бритья -- тогда выбранный запах станет по-настоящему «вашим». Он должен соответствовать темпераменту, характеру и образу жизни. Чтобы не ошибиться в оценке того или иного аромата, проанализируйте предлагаемую нами краткую классификацию современной мужской парфюмерии.

Если вы предпочитаете старый добрый классический стиль и считаете себя джентльменом, обратите внимание на традиционно мужские ароматы с доминирующими гесперидными (цитрусовыми) нотами: *Eau Sauvage* (*Christian Dior*), *Eau de Rochas pour Homme* (*Rochas*), *Monsieur de Givenchy* (*Givenchy*), *Eau de Cologne* (*Hermes*). Кроме того, вам подойдут умеренно свежие травянисто-цветочные ароматы, образующие промежуточное звено между традиционной и новейшей мужской парфюмерией: *Eternity for Men* (*Calvin Klein*), *Cacharel pour l'Homme* (*Cacharel*), *Fahrenheit* (*Christian Dior*), *XS pour Homme* (*Paco Rabanne*), *Faconnable* (*Faconnable*), *Carolina Herrera for Men* (*Carolina Herrera*). Впрочем, для того, чтобы оценить эти запахи, подходящие для мужчины любого возраста и рода занятий, вы должны обладать не только качествами, присущими джентльмену, но и душой романтика.

Если успех бизнеса связан с вашими целеустремленностью и одержимостью, попробуйте интенсивные озоново-гесперидные ароматы, часто с нотами экзотических цветов и пряностей, таящие в себе жар и холод: *Nightflight* (*Joop!*), *XXL* (*Etienne Aigner*), *Voyageur* (*Jean Patou*), *Heaven* (*Chopard*), *L'eau d'Issey pour Homme* (*Issey Miyake*), *Escape for Men* (*Calvin Klein*), *Elements Aqua* (*Hugo Boss*), *Paco* (*Pace Rabanne*), *Spazio Uomo* (*Krizia*), *Egoiste Platinum* (*Chanel*), *Insense Ultramarine* (*Givenchy*), *Niagara* (*Courreges*). Такие духи предпочитают молодые, спортивные, жизнерадостные и открытые мужчины, не забывающие о своем социальном статусе.

Вы очень современны, ироничны, удачливы, но при этом уравновешенны и спокойны? Тогда вам наверняка будут по вкусу мягкие деликатные ароматы, сочетающие в себе цветочные, фруктовые, цитрусовые и животные (мускусные, амбровые) ноты -- достаточно мужественные и вместе с тем невызывающие: *Dolce & Gabbana pour Homme* (*Dolce & Gabbana*), *Venezia Uomo* (*Laura Biagiotti*), *Quasar* (*Jesus del Pozo*), *Gieffeffe* (*Gianfranco Ferre*), *Cassini for Men* (*Oleg Cassini*), *Kenzo pour Homme* (*Kenzo*), *Xeryus Rouge* (*Givenchy*), *R de Revillon* (*Revillon*), *Globe* (*Rochas*), *Heritage* (*Guerlain*).

Наконец, если вы за показным спокойствием уверенного и компетентного человека скрываете свою страстную натуру, не откажите себе в удовольствии попробовать один из бальзамически-свежих или сладковато-пряных запахов, одновременно мужественных и соблазнительных, таких как *Obsession for Men* (*Calvin Klein*), *Havana* (*Aramis*), *Opium pour Homme* (*Yves Saint Laurent*), *Sculpture Homme* (*Nikos*), *Joop! Homme* (*Joop!*), *Le Male* (*Jean-Paul Gaultier*), *Comme des Garcons*, *Roma Uomo* (*Laura Biagiotti*), *Bel Ami* (*Hermes*).

Не нужно опасаться обвинений в излишней сентиментальности. Ведь даже самый строгий расчет не исключает из деловых отношений элемент чувственности, особенно если эти партнеры – мужчина и женщина...

По материалам печати

Из истории мужской парфюмерии и косметики

1882 год -- Дж. Ф.Трампер создает мужской одеколон **Bay Rum**
1903 год -- компания **Gilette** *выпускает первую безопасную бритву*
1953 год -- компания **Gilette** *выпускает первую пену для бритья*
1957 год -- появление на рынке лосьона **Old Spice**; *компания* **Chanel** *создает одеколон* **Pour Monsieur**
1960 год -- компания **Gilette** *выводит на рынок мужской аэрозольный дезодорант* **Right Guard**
1965 год -- компания **Faberge** *создает мужской одеколон* **Brut**
1971 год -- компания **Gilette** *выпускает бритву с двойным лезвием*
1973 год -- компания **Faberge** *начинает выпуск мужского одеколона* **Brut 33**
1980 год -- в сети магазинов **Marks & Spencer** *появляются отделы мужской парфюмерии и косметики*
1983 год -- компания **Clinique** *выпускает линию мужской парфюмерии* **For Men**; **Chanel** *создает одеколон* **Atlas**
1985 год -- компания **Ralph Lauren** *выпускает косметическую линию* **Polo**
1986 год -- компания **Body Shop** *выпускает косметическую линию* **Mostly Men**
1990 год -- **Chanel** *создает аромат* **Egoiste**
1993 год -- начало выпуска серии **Gilette** *(лезвия и все необходимое для бритья и ухода за кожей лица);* **Ralph Lauren** *начинает выпускать коллекцию* **Safari For Men**; **Faberge** *выводит на рынок коллекцию* **Brut Aquatonic**
1994 год -- **Lynx** *начинает выпуск коллекции мужской парфюмерии* **Sisteme**
1995 год -- **Ralph Lauren** *создает аромат* **Polo Sport**; **Lynx** *создает аромат* **Africa**; **Clinique** *выпускает одеколон* **Chemistry Cologne**; *в магазинах* **Marks & Spencer** *начинает продаваться коллекция мужских туалетных принадлежностей с торговой маркой* **Harvard**

